主管总编辑助理 韩哲 主编 孟凡霞 美编 李烝 责校 杨志强 E-mail: news0518@163.com

# 邮储北京分行: 践行目标、助力首都绿色金融发展

近年来,秉承绿色发展的理念,邮储银行北京分行通过推动电子银行发展,对传统业务进行绿色优化,逐步实现绿色发展,有效推动自身绿色经营。同时该行坚持服务三农"、城乡居民和中小企业定位,发挥资金优势和网点优势,助力首都生态环境与经济的绿色发展,将信贷资金不断向生态环境保护领域倾斜。

#### 对传统业务实现"绿色"优化

电子银行凭借无纸化、低消耗、高效率的优势, 已经逐渐成为践行低碳生活的绿色银行,近年来, 通过推动电子银行的发展,邮储银行北京分行让环 保理念深入银行的经营管理,让绿色银行的概念深 入更多员工与客户的潜意识中。

为了让更多的人参与进来,邮储银行北京分行 持续加快电子银行发展速度,积极鼓励倡导客户使 用电子银行"一方面,大力创新,为广大客户提供 更快捷、更安全、更优惠的移动金融服务和产品;另 一方面,邮储银行北京分行还在积极开展多种形式 的电子银行营销活动,促进客户使用电子银行。"邮 储银行北京分行相关负责人表示,绿色银行产品创 新和持续营销活动,让越来越多的人能够更积极地 为保护环境贡献各自的一份力量。

据了解,邮储银行北京分行目前已开办个人 网银、手机银行、微信银行等多个线上渠道,大部 分传统柜台的银行业务已经实现线上转移,截至 2020年9月末,该行结存电子银行客户已达486万户,占整体个人客户的57%。这些数据的背后其实 也是邮储银行北京分行大力推动绿色银行的直接 体现。

#### 助力首都"可持续发展"之路

作为首善之区,北京承载着全国政治中心、文化中心、国际交往中心和科技创新中心的城市定位。作为这片土地上的重要金融力量,邮储银行北京分行从成立伊始,就立足首都城市发展建设,长远布局,从服务 三农"、服务城乡居民、服务中小企业出发,将 普惠"初心"民本"基因"三个服务"本色融人到新一轮发展转型中。

为了助力将 绿水青山"转化为 金山银山",实现发展与生态保护共赢,邮储银行北京分行坚持服务 三农"、城乡居民和中小企业定位,发挥资金优势和网点优势,助力首都生态环境与经济的绿色发展,以现金管理、银企直联产品为核心,在为企业提供便捷、优质的资金与结算服务支持、为企业提供更大限度的费率优惠的同时,通过积极对接环保企业资金需求支持企业在绿色出行、清洁能源、土壤改善、大气污染防治、污水处理、脱硫脱硝等方面的融资需求,将信贷资金向生态环境保护领域倾斜。

同时积极发挥普惠金融优势,持续加大对中小企业绿色信贷的支持力度,重点支持了清洁能源、节能减排、污水处理、垃圾处理、节能服务等民生类项目融资。截至2020年9月末,邮储银行北京分行绿色贷款(人民银行口径)余额349.16亿元,较上年末增加104.81亿元,增长42.89%。

#### 产品创新扶持首都绿色产业

文化旅游产业由于资源消耗低、可持续性强且 经济效益明显,成为了实现绿色转型的一大突破 口,是发展绿色金融的主要途径之一,同样也成为 邮储银行北京分行重点扶持的一大领域。

伴随着国内疫情防控形势持续向好和各项支持政策效应逐步显现,旅游市场也开始重现往日生机。越来越多的京郊民俗陆续复工,吸引市民游客纷至沓来。邮储银行北京分行立足于北京,面向北京市民俗户创新推出美丽乡村贷"小额贷款,专门面向以田园风光和农家生活方式为特色,为游客提供观光、娱乐、住宿、餐饮等服务的农商户。

"美丽乡村贷"原名 民俗贷",是邮储银行北京分行为推动北京地区民俗旅游业发展专门研发的小额贷款业务,单笔金额最高500万元,期限最长3年,可采取抵押、担保、信用等多种担保方式。为简化业务办理流程,提升客户体验,邮储银行北京分行还与北京市农担公司合作采用见贷即保"的模式,大幅缩短作业时间。

截至目前,该行累计发放 美丽乡村贷"超过 1.6亿元,满足了京郊民俗户的资金需求,有效推动 北京郊区的民俗旅游业发展。

### 促活小微企业产业链 工行北京分行推"工银e信"数字供应链业务

近年来,中国工商银行北京市分行认真贯彻中央 六稳"六保"总要求,积极顺应 数字中国"和 信用中国"建设趋势,紧密依托首都 总部经济"的特点,精准施策、持续创新,成功以 工银e信"产品为抓手,摸索出一条依托数字供应链发展普惠金融、精准支持先进制造业的创新路径。近期,在人民日报全国党媒信息公共平台发起的 中国普惠金融典型案例"征集评选活动中,工商银行报送的 创新型工具 工银e信'精准助力小微企业复工复产"在569件参评案件中脱颖而出,斩获中国普惠金融产品创新典型案例"殊荣,获得了社会各界对工行北京分行深耕普惠金融、践行责任担当的积极认可。

#### 破局融资难 借核心企业促活产业链

"工银e信"数字供应链业务是基于核心企业的 优质信用,通过工行自建的线上平台,以数字方式 为核心企业在线签发、承诺在未来确定日期支付信 用凭据的业务,持有者可凭该凭据申请在工行办理 融资"工银e信"本质是将核心企业的优质信用惠 及全产业链,为其上游中小供应商办理融资。该业 务创新应用大数据、区块链和物联网技术,可流转、可拆分、可合并,既安全可靠,满足产业链多级流转 的实际业务需要,也方便小微企业办理融资,当天 申请实时到账。

"工银e信"打破传统小微企业融资高度依赖担保、抵押物的弊端,而是着眼于小微企业的信息流"现金流",依托于核心企业的信用流转,为解决小微企业融资难、融资贵这"顽疾"提供了创新解决路径,充分展示工行北京分行党委不忘初心、牢记使命,持续推动金融创新,持续发挥首都旗舰大行的引领作用,积极践行支持普惠的责任担当。

## 助力转型 重点"护航"先进制造业

今年以来,在国内大循环为主体,国内国际双循环相互促进"的双循环"新格局下,中国制造业

转型升级势在必行。工行北京分行将先进制造业作 为重点目标行业,依托 工银e 信"产品进一步整合 产业链,提升产业链整体竞争力,全力支持先进制 造业企业。某企业为国内新型显示龙头企业,率先 打破国外在新型显示技术领域的垄断, 在北京、成 都、合肥等地带动了多个千亿级产业集群。该企业 自今年6月份首笔 工银e信"业务合作落地以来, 业务量节节攀升,供应商反馈 操作非常便捷,申请 秒到账,大大缓解了资金的燃眉之急"。该产品一方 面为核心企业上游供应商提供高效便利的融资服 务,帮助其快速回笼资金,解决资金周转困难;另一 方面有助于核心企业进一步紧密其与供应商的合 作关系,促进整个产业链的高效运转。目前,工行北 京分行依托 工银e信"产品,为20余户央企超500 户供应商提供融资,服务本地、辐射全国,为保产业 链稳定作出了积极贡献。

### 推进创新 普惠金融"做加法"

工行北京分行将数字供应链业务作为全行信贷转型调整、金融服务实体的重要切入点,举全行之力协调推进。该行与50余条产业链合作开展工银。信"业务,涉及先进制造、建筑安装、现代农业、健康医疗等多个领域,累计支持小微供应商超1000户,新增融资27亿元,同比增幅超500%。支持产业链数量、新增融资额度两项指标在工行系统内占比均超过1/5,切实将总行做真、做实、做好、做活、做持久"的普惠金融发展导向落到实处。截至9月末,工行北京分行普惠贷款较年初新增约100亿元,增幅超45%;抗疫发展贷"支持企业超600户,贷款累放超120亿元,均位居同业首位。

"工银e信"只是工行北京分行在持续推进金融创新、金融支持实体经济诸多实践探索中的一个缩影。下一步,该行将在线上征信、数据对接、在线开户、支付结算等领域继续先行先试,构筑围绕核心企业上下游的数字供应链金融生态,不断加强银证合作、产融结合,以科技驱动业务场景创新,构筑"政府、产业、金融"支持小微企业生态圈,持续扩大服务覆盖面,为支持首都经济社会发展"四个中心"建设作出新的更大的贡献!

### 君康人寿推动养老事业发展 君悦一生守护品质养老生活

11月20日,中国保险行业协会发布的《中国养老金第三支柱研究报告》(以下简称《报告》)显示,未来5-10年时间,中国预计会有8万亿-10万亿元的养老金缺口,而且这个缺口会随着时间的推移进一步扩大。这就意味着,一方面中国所面临的养老问题日益突出,另一方面也预示着中国未来有着广阔的养老产业市场空间。

推动社会力量解决养老问题,险企在积极行动。君康人寿保险股份有限公司以下简称君康人寿")推出的君康君悦一生养老年金保险以下简称君悦一生"),就是一款具备安全稳健、定额给付、终身领取等特色的养老年金保险,可帮助客户实现品质养老

《报告》发布会上,中国银保监会主席郭 树清指出"随着我国人口老龄化加速到来, 发展第三支柱已经十分迫切。金融业可以也 应该能发挥重要作用"。

报告明确提出,优化养老金产品和投资 政策,推动养老金成为有吸引力的资产,是 激励中国养老金第三支柱发展的重要手段。

君康人寿作为一家富有社会责任感的 专业险企,从市场环境和客户实际需求出 发,密切关注养老市场。君悦一生正是在 这一理念下为客户量身打造的养老产品, 能更好地满足客户多样化、个性化的养老 需求。

据了解,君悦一生为被保险人终身提供养老保障,养老金给付金额确定,客户可选择年领或月领,年领为100%基本保险金额,月领为8.5%基本保险金额,自65周岁开始可领取至终身,被保险人可将每年或每月领取的养老金作为退休后的经济补充,专款专用。

作为君康人寿今年主推的养老年金产品,君悦一生旨在充分满足客户的自身规划等核心需求,为客户的养老生活增添更多保障。尤其是该产品所具备的产品特色,直击用户需求本质。

其一为安全稳健合同体现",且现金价值明确打印合同中,安全放心;其二为定额给付终身领取",养老金给付金额确定,客户可选择年领或月领,年领为100%基本保险金额,月领为8.5%基本保险金额,自65周岁开始可领取至终身;其三为保单贷款方便急需",保单贷款金额最高为现金价值净额的80%,简单方便,以备不时之需;其四为悦然养老品质生活",每年领取的养老金作为退休后的经济补充,专款专用,以助客户实现品质养老生活。

自今年4月份开始正式销售以来,君悦 一生销量节节攀升,5-10月连续6个月月度 销量超2亿元,截至10月底,累计销量接近 17亿元,累计保障客户数超4万人。君悦一生 凭借其产品优势,不仅获得了合作渠道及客 户的广泛认可及好评,还在市场形成了较好 的影响力

据不完全统计,除君悦一生之外,君康 人寿还推出了君康乐颐养老年金保险以及 君康君悦1号年金保险等,多款产品聚焦养 老需求。

### 中信银行扶贫故事:通书村的复工复产路

"绿色乌鸡蛋火热销售中!"这是通书村在宜宾电视台线上平台开通的网络直播。开播至今,村集体公司销售额已突破122万元,其中线上渠道销售额达56万元。

通书村是中信银行成都分行结对帮扶村,地处乌蒙山贫困地区,距县城19公里,距来复镇政府所在地6.5公里,海拔300-497m,属低山丘陵型地形。

自3月中旬至今,为减少新冠肺炎疫情对村民的经济影响,确保在年内顺利打赢脱贫攻 坚战,中信银行成都分行多措并举,稳步推进贫困村复工复产。

为创新村集体产业营销模式,在中信银行成都分行派驻通书村的第一书记赵霜的统筹安排下,通书村与宜宾电视台、重庆供应链公司签订战略合作协议,将集体公司养鸡场乌鸡、鸡蛋销售由线下销售改为线上销售。同时,该村邀请网红团队、县镇一把手开展扶贫产品网络直播直销,知名度不断扩大,销售额不断提升,有效解决了疫情期间扶贫产品的销售困境。

此外,中信银行宜宾分行还组织本单位员工积极开展采买、代销土鸡蛋活动,及时帮助通书村解决了农副产品滞销难题。同时,中信银行成都分行积极实施年度 以购代捐"帮扶计划,今年7月,已采购25.62万元脆桃扶贫产品,解除贫困户销售难题。

为帮助农民尽快复工复产,在赵霜同志的协调组织下,通书村安排农业专家针对全村脆桃进行统一管理指导、柠檬病虫防治等方面进行3次现场培训,免费为村民的2万多株树苗发放用药,并全程跟踪实施,帮助贫困村做好疫情防控期间的春耕生产,为村集体种植产业丰产丰收打下了基础。

赵霜同志还积极帮助贫困村劳动力就业,组织计划外出贫困劳动力和村民免费体检,广泛为村民提供宜宾本地就业岗位信息,组织协调村民参与4场现场招聘会,并聘请贫困户在集体公司养鸡场就业,确保收入稳定。

作为中信银行成都分行派驻通书村的第一任女书记, 赵霜同志巾帼不让须眉。她持续加强 一对一"结对帮扶,定 期走访贫困户,加快推进贫困户 回头看 回头帮"项目实 施,开展贫困户对标补短,确保脱贫不返贫,巩固脱贫成效。 赵霜同志还着力推进美丽乡村建设、市级美丽家园建设,结合通书村脱贫攻坚和今年争创3A景区目标要求,稳步实施厕所革命、污水处理和人饮工程,这三个项目已进入验收阶段并试运行,促进了通书村基础设施提质提档。

自2016年以来,中信银行总行、分行先后捐款140万元 建设扶贫产业路、教育爱心路。

中信银行成都分行每年采购通书村农产品40余万元,累计120万元;筹集阳光助学基金5.88万元专项帮助贫困学生解决学费问题;参与协调各类项目资金1000余万元。在中信银行成都分行坚持不懈的帮扶下,通书村现已发展种植桃子800亩、柠檬700亩,建成了100余亩的乌鸡养鸡场,并于2017年注册成立了通书村集体资产经营管理有限公司,建立起 特色产业+村集体经济+农户"利益联结机制,村集体经济累计销售突破300万元,净利润48万元。

在社会各界和中信银行的倾情帮助下,通书村于2016年退出了贫困村,成功创建了省级乡村旅游示范村、市级"四好村"、2A级景区、市级就业扶贫示范村、市级美丽家园示范村等,通书村人均年收入从2014年4574元增加到2019年14752元。

