

折价两成 财信吉祥人寿年内二返拍卖场

4000万股股权坎坷拍卖路

近日,阿里拍卖网公开信息显示,财信吉祥人寿4000万股股权将于5月24日进行司法拍卖。截至北京商报记者发稿,该场拍卖已有159次围观,2人设置提醒。

关于这4000万股股权在拍卖场上的流转,财信吉祥人寿回应北京商报记者称:“公司股东拍卖所持我部分股权,不会对公司的正常经营产生任何影响。”

而对于此次财信吉祥人寿股权司法拍卖的降价,业内人士认为,这是正常的市场化调整。经济学家宋清辉便评价称,此举应该是为了吸引更多投资人参与财信吉祥人寿的股权竞价。

这并非财信吉祥人寿这部分股权首次进入拍卖场。据悉,相较于前两次4040.8万元的起拍价及评估价,此次司法拍卖评估价未变,然而起拍价仅有3232.64万元;跳水大促“降价20%”。

资产评估报告显示,根据市场法评估,财信吉祥人寿股东全部权益价值在评估基准日2018年12月31日的市场价值为34.99亿元,与账面所有者权益20.27亿元相比,评估增值率为72.58%。

同时根据报告,财信吉祥人寿被拍卖的股权来自于湖南嘉宇实业有限公司(以下简称“嘉宇实业”),作为给借款人提供借款担保的质押而被拍卖还债。

该笔股权首次司法拍卖发生于2019年,彼时以评估价4040.8万元拍得该笔股权的天津艺龙互联投资管理有限公司(以下简称“天津艺龙互联投资”),因不具备竞买资格未能成功入局,该次拍卖亦因为买受人不具备法律、行政法规和司法解释规定的竞买资格而被撤拍。

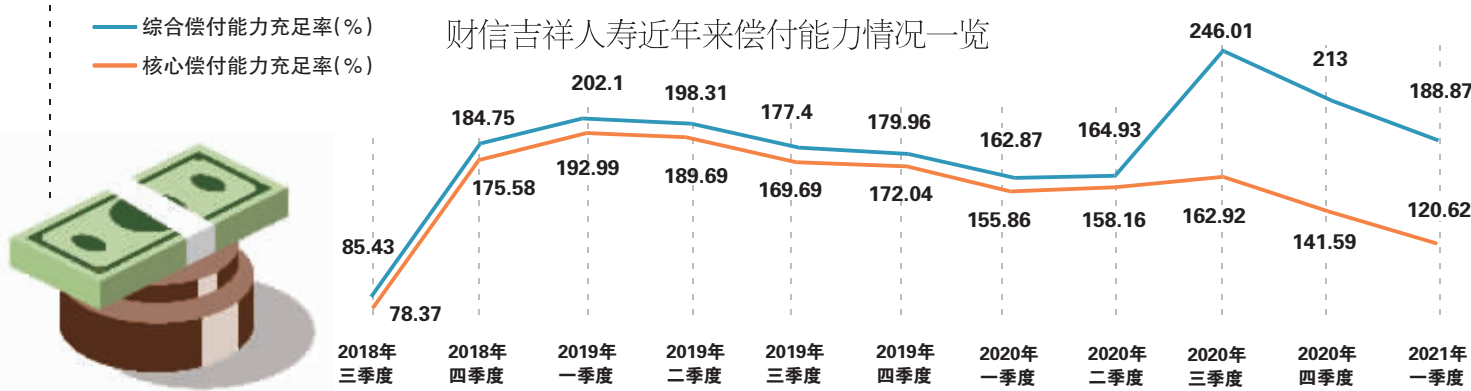
而在今年5月初发生的第二次拍卖,则以财信吉祥人寿的4000万股股权流拍告终。

北京商报记者查询天眼查信息获悉,天津艺龙互联投资无自身风险信息,其注册资本1亿元,经营范围为投资管理。追根溯源,其背后实控股东为香港的艺龙有限公司。

对于艺龙有限公司试图入局财信吉祥人寿却被拦于“门槛”之外,业内人士认为,这体现了监管的合规要求。4000万股股权占财信吉祥人寿股本约为1%,而根据《保险公司股权管理办法》,持有保险公司股权不足5%的股东,即财务I类股东,需经营状况良好,有合理水平的营业收入;财务状

况良好,最近一个会计年度盈利;纳税记录良好,最近三年内无偷漏税记录,以及诚信记录良好、合规状况良好等。

财信吉祥人寿近年来偿付能力情况一览



况良好,最近一个会计年度盈利;纳税记录良好,最近三年内无偷漏税记录,以及诚信记录良好、合规状况良好等。

增利不增收

成立逾八年的财信吉祥人寿,在甩脱七年亏损包袱,实现两年净利增长的同时,却也已历经连续三年的保险业务收入下滑。

历经七年持续亏损后,财信吉祥人寿于2019年踩点“七平八盈”人身险公司盈利规律,成功扭亏为盈,实现净利润2286.43万元,并在2020年斩获2.55亿元净利润,同比大增1016.48%。

对于净利润的猛增,财信吉祥人寿回应北京商报记者称,这源于公司前期积累的价值业务在近两年逐步释放利润,同时公司坚定贯彻“保险姓保”“回归保障本源”的监管要求,调整业务结构,提升保障型业务占比,推进降本增效,深挖内部潜力。

“2020年,在疫情防控形势向好后经济复苏,权益市场大幅上涨,保险公司的投资收益随之上升,我司采取稳健的资金运用策略,持续优化资产配置结构,在2020年实现较好投资收益。”财信吉祥人寿方面表示,为促进经营目标的达成,公司从严格控制无效成本,增加有效投入,方确保了公司2020年实现持续盈利。

然而,近年来该公司亦呈现出“增利不增收”的局面。截至2020年,财信吉祥人寿保险业务收入已连续三年大幅下滑,2018-2020年同比降幅依次为47.83%、

28.05%和7.36%。

关于保险业务收入,财信吉祥人寿回应称,去年新冠疫情对公司业务发展产生了较大冲击,外部来看主要是国内外经济增速下降,行业总体增速放缓,代理人大幅增员红利放缓等。内部来看,疫情期间各业务渠道正常销售活动受限,各业务窗口受到不同程度的影响等原因,保险业务同比有所下降。

最新出炉的2020年业绩报告亦显示,从业务角度看,财信吉祥人寿的个险、团险业务可谓“冰火两重天”。

具体而言,2020年该公司个人险业务收入明显“缩水”,个人寿险、个人健康险和个人意外险业务分别揽收12.86亿元、3.69亿元和6051.93万元,分别同比下降13.46%、0.83%和2.52%。

而另一方面,财信吉祥人寿团险业务收入同比大增63.72%。其中,团体健康险、团体意外伤害险和团体寿险分别创下55%、81.36%和78.77%的同比增长率。对此,中国精算师协会创始会员徐显琛指出,团险业务一般面向单位和企业,股东在其中可出力不少;此外,与股东及关联企业间的交易,亦可能是抬高团险保费收入的重要原因。

传统保险同比大缩水31.59%的同时,财信吉祥人寿分红险与万能险则分别创下30.08%和800.81%的同比增长率。而2020年财信吉祥人寿保费收入排行前五的保险产品,皆为分红险和年金险。

徐显琛认为,理财型险种发展与财信

吉祥人寿背靠的湖南财信金融控股集团有限公司有关,后者为多元产业及投资公司,其投资于许多行业,与企业服务或理财型产品销售有关,或与该险企合作以发展业务。

偿付能力连续下滑

股权转让风波暂未平息,财信吉祥人寿的偿付能力已经连续两个季度下滑。

北京商报记者梳理发现,自2020年三季度起,财信吉祥人寿综合偿付能力充足率自246.01%下滑至四季度的213%,最终大幅度降至今年一季度的188.87%。

偿付能力挂钩诸多业务的开展。如根据去年底在业内征求意见的《保险公司分支机构市场准入管理办法(征求意见稿)》,偿付能力将成为险企分支机构设立的重要标准——险企申请筹建省级分公司,需满足提交申请前连续两个季度综合偿付能力充足率均高于150%,核心偿付能力充足率均高于75%的条件。

不过,业内人士认为,财信吉祥人寿偿付能力仍尚处于充足的状态。而关于类似的中小险企如何补充偿付能力,业内人士建议采取增资扩股、发债和利润转化来补充资本。

“随着业务的开展,险企偿付能力充足率会快速下降。”业内人士表示,要保证与提升保险公司偿付能力充足率,首先,保险业务开展速度与规模要与资本金相匹配,必要时要做好分保安排;其次,要注重保险资金运用的安全性,避免出现大的投资亏

损;最后,可发行资本债券或者增加注册资本来补充资本金。

往前追溯,财信吉祥人寿综合偿付能力充足率曾于2018年三季度降至不达标的85.43%,在历经2018年12月公司注册资本由23亿元增至34.63亿元后上升至184.75%。

押注数字化转型

在信息技术高速发展背景下,疫情压力倒逼之中,保险行业加速数字化转型,而财信吉祥人寿亦不例外。北京商报记者发现,近年来财信吉祥人寿在创新金融服务模式方面加大投入,着力提升客户体验,而“数字化转型”则成为其近年业务发展的高频词汇,屡屡见诸报端。

如去年11月,财信吉祥人寿与众安信息技术服务有限公司(以下简称“众安科技”)就双方长期战略合作达成了持续深化推进的共识,并就今后双方的进一步合作签署了框架协议。根据合作协议,双方将共同探索不限于保险产品研发等领域的全方位合作,众安科技将基于自身在保险领域的技术沉淀,助力推进财信吉祥人寿数字化转型升级。

关于公司数字化转型,财信吉祥人寿介绍称,其将主要围绕“业务线上化”“数据赋能”和“云化改造”“智能化”几方面展开。

其中,“业务线上化”主要是利用5G、人工智能、大数据分析等技术将公司营销管理、渠道协同、风险控制、员工办公、客户服务等主要业务流程“线上化”,提升营销员、员工和客户的用户触达和处理效率。据悉,目前公司营销员线上出单率达到100%、客户自助服务率将近90%,营销员线上上单率达到100%。

“数据赋能”主要是通过大数据能力建设,丰富数据积累,提升数据整合,数据创造价值。“云化改造”主要是通过保证业务连续性的基础之上,逐步推进应用系统的云化改造,提升各应用系统的动态扩展能力,提升资源使用效率,节省成本。

“智能化”首先是引入RPA技术,对重复性高和流程标准的工作使用机器替代,提升处理效率,降低企业成本。

徐显琛建议,对于类似财信吉祥人寿的中小险企而言,或可更多考虑获客端和销售端的建设,以更好增加业务规模。不过,公司也要自行根据业务的侧重点进行数字化工作的推进。

北京商报记者 陈婷婷 周茜怡

北上广深惠民保PK 哪个城市更“惠民”

北京商报讯(记者 陈婷婷 周茜怡)继深圳、广州、北京等一线城市相继推出城市定制型商业医疗保险(惠民保)后,上海版惠民保“沪惠保”也于近日推出。从参差不齐的保费保额,到各有千秋的增值服务,哪地的惠民保性价比更高?谁是“性价比之王”?而作为“风向标”的一线城市的惠民保建设状况,又给其余各地惠民保的下一步以怎样的启发?

从惠民保产品数量上来看,广州、深圳各有两款惠民保,相较北京与上海,在数量上“完胜”。

具体而言,深圳有早在2015年就推出的“深圳市重特大疾病补充医疗保险”,在此基础上“深圳专属医疗险”出炉;广州有“广州惠民保”以及“广州穗岁康”。与此同时,北京及上海居民所配置的惠民保产品分别为“京惠保”与“沪惠保”。

而从投保门槛来看,除了深圳专属医疗险将患恶性肿瘤、糖尿病且伴有并发症、脑血管疾病并因此导致神经系统永久性的功能障碍、肾功能不全且达到氮质血症期等8类疾病人群排除在外,其余三地惠民保投保只需为当地医保参保人,不限年龄、职业、户籍和健康状况。

中国社会科学院保险与经济发展研究中心副主任王向楠评价称,对于8类疾病人

群,无疑北上广更优;对于未患8类疾病的人群,要看参与身体状况变化和北上广今后采取的续保条件,其中,对于当前身体不太健康者,深圳应当更优。

在保障范围方面,四地惠民保的保险责任主要分为住院医疗费用、特定高额药品费用和质子、重离子医疗保险金这几类。其中,上海、深圳、广州三地保障范围较大,且各有千秋。

作为抗癌新技术,质子、重离子医疗保障在上海、深圳两地惠民保均“落地开花”。而广州惠民保项目的保险责任,除了覆盖住院医疗费和特定药品费外,其穗岁康还覆盖了住院、门诊、门诊和癌症筛查,承保包括治疗费用、药品费用和检验检查费用,且扩展了医保外费用。

对于特药费用的保险保障,四地惠民保在药品目录、赔付比例等方面亦存在着“世界的参差”。其中,深圳的两款惠民保产品合计可保特定高额药品在数量上拔得头筹,包括深圳市重特大疾病补充医疗保险的13种特定药品费和深圳专属医疗险补充的20种特定药品费。

与此同时,沪惠保特定高额药品目录包含21款药品,无免赔额非既往症人群赔付比例70%,既往症人群30%;广州惠民保特定高额药品目录包含18款药品,赔付比

例80%;同时,初次罹患恶性肿瘤,并购买目录中17种特定高额药品的费用,京惠保亦赔付90%。

在增值服务方面,京惠保的七大类、共18项增值服务凭数量“夺魁”。特药服务方面含特药直付、特药购买及配送、慈善赠药和临床试验申请指导;疾病预防含风险评估、癌症及肿瘤筛查;健康咨询含公益咨询、在线图文问诊、药事咨询、健康问答;慢病管理含健康专栏、慢病药品配送;健康促进含用药提醒、用药福利计划;健康体检含健康体检服务;就医服务含重疾就医指导、重疾门诊绿通+陪诊、康复追踪。

广州惠民保增值服务,则包括肿瘤疾病咨询、分诊服务、早筛问卷及体检建议、处方咨询、用药咨询、药品配送、患者随访、新药试验协助、慈善援助指导9项健康服务,以及拆线、拔管、灌肠3项护理服务。

以一线城市为风向标,各地惠民保下一步怎么走?王向楠建议,对续保和不续保人群的健康状况及医疗费用情况进行评估,设置本地的续保条件。对于医保外的医疗或药品报销范围和程度,联合社保、惠民保和商业医疗险的数据来分析惠民保的最优边界。对于各类增值服务,评估消费者的使用满意度。

金融服务民生

中信银行App医保码激活用户破百万

忘带医保卡只能自费就医的时代已经过去。

医保电子凭证已通过各类App、小程序等经国家医保局认证授权的渠道进入参保人手机,广泛应用于各类医保场景。而手机银行正是其中的重要渠道之一。日前,中信银行透露,该行手机银行App医保码激活用户已超过100万。

医保电子凭证是国家推动的重大民生工程之一,在全国范围统一标准,跨区域互认;“凭证在手,医保无忧”。同时,医保电子凭证通过实名和实人认证,采用国产加密算法,数据加密传输,动态二维码展示,安全性更高。2020年3月,中信银行成为首家经国家医疗保障局授权、可提供医保电子凭证服务的银行。此后,中信银行持续积极对接国家医保局,陆续上线了个税大病抵扣查询、药店购药、医院就医、查询就医明细等新功能。

中信银行工作人员介绍,首次激活的用户可进入中信银行App的“生活”板块点击“医保”,或直接搜索“医保”,进入页面后点击“授权激活”进行人脸识别与激活设置,认证通过即可领取医保电子凭证。激活成功后,在“我的医保”页面点击“年度费用汇总查询”,即可查看年度费用总额、年度

个人自付总金额、符合大病医疗个税抵扣政策明细、年度消费记录等信息。

科技创新是引领发展的第一生产力。近年来,中信银行坚定不移贯彻新发展理念,坚持改革创新,加大科技投入,朝着建设一流科技型银行的道路不断前行,也创新推出了多种普惠民众的金融科技产品,践行了金融科技服务民生的初心和宗旨。仅2020年全年,中信银行就落地63个一类创新项目,推出一批立得住、叫得响、效益好的项目;投产国内大中型银行首个自主研发核心系统——“凌云工程”,为实现金融业关键基础设施自主可控贡献“中信方案”,推动全行金融科技综合赋能能力全面升级。加速推进AI、区块链等新技术研发应用;“中信大脑”落地300余项“AI+数据”精准模型,实时智能服务客户超千万户;区块链技术研究和应用保持同业领先,福费廷交易平台得到监管部门认可并升级为国家级行业平台。

