

拟控股苏宁消费金融 南京银行谋牌照扩版图

双赢的结果

1月16日,南京银行发布公告表示,拟通过收购苏宁消费金融的方式进军消费金融市场。这次官宣是该行对不久前召开董事会会议内容的补充,1月13日,南京银行公告了其第九届董事会第九次会议决议公告,在公告中,该行表决和通过了一项关于收购参股金融机构控股权的议案。该消息一出即引发行业关注,彼时就有多方消息猜测,南京银行此次收购的“主角”为苏宁消费金融。

苏宁消费金融是以互联网零售企业为主发起人的消费金融公司,初始注册资本3亿元,2016年10月增资3亿元,注册资本增至6亿元,总部设在南京。

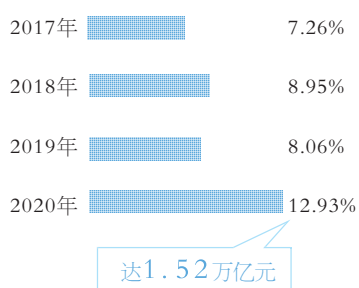
对南京银行来说,独立申请消费金融牌照远不如直接收购来得快,在此之前,南京银行就已持有苏宁消费金融15%的股份。另从苏宁消费金融股权结构来看,苏宁易购集团股份有限公司持有苏宁消费金融49%的股份,先声再康江苏药业有限公司持有苏宁消费金融16%的股份,BNP PARIBAS PERSONAL FINANCE持有苏宁消费金融15%的股份,江苏洋河酒厂股份有限公司持有苏宁消费金融5%的股份。

一位银行业分析人士认为,对南京银行来说,收购苏宁消费金融是可预期的,主要是银行在资金成本、消费类贷款风险控制与人才团队、客户资源、场景构建方面有优势。不过值得关注的是,当前,国内消费升级,消费金融行业发展空间大,但目前来看,消费金融机构如何拓宽融资渠道、降低资金成本与构建丰富消费场景依旧是难点。根据南京银行披露的数据,截至2021年6月30日,苏宁消费金融总资产占南京银行总资产比例为0.07%,股东权益占比为0.47%;2021年1-6月,苏宁消费金融营业收入占该行营业收入的比例为0.52%,净利润占比为-0.4%。

南京银行表示,若后续收购成功,本次收购对该行的经营状况影响较小,截至目前,本

从自身优势出发切入消费金融领域,是近年来众多中小银行的选择,南京银行也欲跟进这波潮流。1月16日晚间,南京银行发布公告宣布拟收购苏宁消费金融有限公司(以下简称“苏宁消费金融”)控股权,印证了市场此前的诸多猜测。作为最早上市的“老三家”城商行中的一员,历经了数十年的发展,南京银行此前早已发力消费金融、科技文化金融、财富管理等多个领域,此次收购苏宁消费金融若能顺利完成,虽然能补上南京银行的牌照缺口,但如何实现最大程度的盈利依旧有待时间检验。

南京银行资产规模同比增速



次收购交易对手方及交易比例尚未确定,且该行尚未与苏宁消费金融的任何股东签订股权转让协议,该收购行为后续需经监管机构审批。

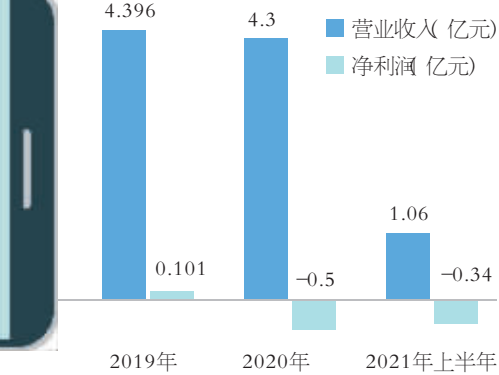
博通分析金融行业资深分析师王蓬博分析称,消费金融实际上已经变成了区域性银行零售和数字化改革最好的抓手,这是双赢的结果,银行拥有了场景和用户,变得更加灵活和市场化,消金机构有了更多便宜的资金支持,城商行也能扩展自身受到限制的区域业务范围。

易观高级分析师苏筱芮表示,消费金融牌照受区域性银行青睐,一是因为消费金融公司牌照对应的零售业务能够与银行自身业务形成协同互补,对银行自身发展大零售战略具有重要意义;二是因为消费金融公司牌照具有全国展业资质,相较于区域性银行自身的地区地位更具优势,能够为区域性银行尤其是头部区域性银行的规模扩张发挥重要作用。

针对收购苏宁消费金融的考量及进展,北京商报记者致电南京银行方面进行采访,该行相关负责人表示:“以公告为准”。



苏宁消费金融近几年业绩



大零售转型

近几年南京银行不断开拓金融版图。2020年,南京银行大零售战略2.0改革启动实施,围绕“以客户为中心”的经营理念,搭建“私行客户-财富客户-基础客户-互联网客户”的全量零售客户分层管理架构,从经营数据来看,这一策略效果显著,根据南京银行2021年半年报数据,截至报告期末,该行零售客户AUM(管理金融资产规模)达5376.32亿元,较年初增长505.3亿元,增幅10.37%。

依托大零售转型方向,2021年12月中旬,南京银行私人银行部正式挂牌成立,作为总行一级部门,该行私人银行部定位于全行“利润中心”“资产配置中心”“公私联动中心”,南京银行大零售战略“再落一子”。若此次收购苏宁消费金融事宜能顺利成功,势必意味着南京银行金融零售版图进一步扩大。

不过值得关注的是,虽然在设立之初,南京银行便是苏宁消费金融的股东之一,但在此后

从会员费到解冻费 揭秘年末网贷诈骗真面目

年关将至,网贷诈骗又有了抬头的趋势。“扣款前还说给我提供9万元贷款,谁知道一扣钱平台立马变脸。”1月16日,来自湖南的受害者王力(化名)向北京商报记者讲述了近期的一次受骗经历。

平台扣款后秒变脸

2022年1月2日,王力通过一家贷款机构的推荐下载了一个名为“易鑫卡”的App,打开后页面显示有“最高额度20万,分期还款超低利率”,并在醒目位置显示“可领取9万元的额度,日利率0.065%,年化利率23.4%”。

王力打开App后,主要进行了手机号注册、真实姓名填写、身份证号填写及有无车房、有无信用卡等信息填写,并进一步被平台要求绑定银行卡,平台还提醒:“为了保证放款成功,需要用户卡里有最少不低于300元的足够余额”。

“我第一次填写贷款流程时平台还特意提示卡里余额不足300元无法贷款,所以我就往卡里转了300元,重新去贷款,但没想到一转入,输入验证码后平台就扣了我298元的会员费,关键是在我填写信息时并未提示开会员,也没说要开会员才能贷款,事后我才反应过来被骗了……”王力懊恼道。

“被”开会员后,王力告诉北京商报记者,易鑫卡原有的贷款页面变成了提供“每日红包”“保险优惠”“限量好券”等服务的会员权益,此外还在“会员推荐”页面进一步推荐了“爱分期”“普咚花”中原消费金融“随时贷”等贷款平台。

针对王力所称问题,北京商报记者向易鑫卡平台客服进行求证,对方称自身并非贷款平台,但对扣款会员费一事,对方表示不知情,并迅速挂断了电话,后续记者再次联系,电话均无人接听。

王力的遭遇并非个例。北京商报记者在黑

猫投诉等多个平台发现,目前有360人遇到了同样的情况,类型均是“不知情的情况下自动开通会员”“只发了一个验证码就产生扣费”“宣传银行卡有钱贷款成功率高但直接扣了会员费”等,消费者后续申请退款,有平台以各种理由推辞。

流水费、解冻费等防不胜防

除了网贷平台变脸会员权益套路外,还有一类贷款来电,其套路也需引起注意。

近日,贵州公安就发布提醒称,有市民李明(化名)接到一个00开头的贷款营销电话,随后添加了对微信,填写了个人信息并进行了2万元的贷款申请,但不仅贷款没成,对方后续还以刷流水、评分不足、解冻费等理由接连骗走了李明2万余元。

最开始是李明微信添加来电的“贷款经理”后,被告知需要交贷款金额的30%刷流水,对方还承诺刷完后会将2.6万元下发到账户,李明信以为真向对方转账。紧接着,李明转账完成后对方发来一张截图,显示“银行流水评分不足,导致系统限制无法下款到账”,于是李明又转了6000元给对方刷流水。

但此事还没完,后续,对方又以李明账户没有开通“现金支票”功能为由要求其及时提交六位数字激活码,李明操作超时,资金被冻结,对方又以要交纳解冻费等多个理由骗取各类费用,直至第二天李明在微信上发现对方联系不上,才意识到自己被诈骗,合计损失22199元。

警方提醒,所有00和加号+开头的境外电话,几乎都是诈骗电话,没有亲友在境外的,消费者最好不要接境外电话,且任何网络贷

款,不管对方以任何理由,只要要求转账交易的,都是诈骗。

“年底网贷诈骗抬头,一方面是由于节日到来,消费、用钱的需求有所增多,骗子利用借款人急切的心理进行诈骗;另一方面则是因为如今线上贷款已成为解决资金困难的主流方式,且此类骗局较为隐蔽,通常在诈骗行为发生后才得以察觉。”易观高级分析师苏筱芮告诉北京商报记者,网贷诈骗会以利息低、额度高等话术作为诱饵进行诈骗,作为消费者,需要核实平台是否经过国家相关部门批准成立进行防范,事前防范是最为高效的手段,而事后则很难维权。另外,除了网贷诈骗外,也要防范购物诈骗、退货诈骗、数字人民币诈骗等各类诈骗手段。

不轻易泄露个人信息

当前,网贷乱象层出不穷,除了前述套路外,还有山寨平台仿冒知名贷款平台,取得借款人信任,最后骗取信息和钱财;此外还有一些网贷平台高收费或者提前收取认证金等,变换花样提高借款人的成本来赚取收益。

零壹研究院院长于百程称,借款人分辨诈骗平台和维护自身权益有几个方法:第一,借款时找官方平台和正规渠道,勿轻信小广告,不下载来历不明的App;第二,正规的贷款产品,不会在放款之前提前收取费用。放款前,平台以任何理由需要借款人付款,都需要保持警惕;第三,如果不幸被骗,要第一时间报警,提交相关证据,维护自己的合法权益。

苏筱芮也强调,消费者首先应当树立警惕意识,不轻易泄露自己的个人隐私信息,不轻信陌生短信或来电;其次应认识到发放贷款需要具备金融牌照,需要核实相关平台的资质情况。苏筱芮建议,可以从顶层制度、设立专门的投诉举报渠道、加大司法打击、强化监管科技的运用这四方面入手,治理网贷诈骗。

北京商报记者 刘四红

老周侃股 Laozhou talking

九安医疗的预期炒作已经非常充分

周科竞

如果从2021年11月12日九安医疗上涨启动前的6.8元收盘价算起,到目前的75.28元,其股价短期涨幅已经超过10倍,就算公司有再大的利好,股价也已经作出充分的反应,此时的牛股只适合欣赏,如果追高,随时都有被套牢的风险。

九安医疗最新发布公告称,公司存在订单完不成的风险。但如果冷静思考,就算订单能够全部完成又能怎样?公司目前动态市盈率高达539倍,已经处于相当高的状态,虽然说有业绩提升的预期,但是就算业绩提升10倍,市盈率依然有50倍以上,况且业绩提升10倍谈何容易。

再退一步讲,就算真的业绩增长了10倍,那么公司的高业绩能否持续,如果不能持续,就不适合用市盈率的标准来衡量。

为什么说九安医疗的业绩很难持续在高位,因为按照投资者的预期,九安医疗的业绩增长来自于新冠病毒检测盒,但是新冠疫情总有过去的一天,一旦疫情过去了,那么不仅新增订单会锐减,而且现有的产能也会出现大幅降低,于是本栏说,用50倍市盈率给九安医疗定价也是不科学的。

应该如何给这类突发事件定价?教科书给房地产企业定价的标准值得参考,即教科书认为,房地产企业开发的一个又一个项目也是不可持续经营的产品,所以教科书给房地产企业的估值为净资产的5-8折,当然

这在A股市场上是看不到的。

同时投资者还可以把这种业绩突然意外提升视为周期股的峰值,那么参考其他行业股在业绩峰值的时候,市盈率也不会下降到10倍左右。所以本栏说,不管用什么方法来预测九安医疗的未来业绩,当前的股价都已经不算便宜。

现在九安医疗股价涨停,不过是股价上涨的惯性,持股者不肯在方向向上时左侧卖出,引发的短期供不应求,一旦这种快速上涨的走势出现缓解,就会引发现有持股者的高位出逃,届时股价将有回调的风险。

本栏认为,投资者在A股市场投资,最重要的一点就是不要追高,对于九安医疗这样股价已经涨了10倍以上的股票,风险防范永远要摆在第一位,即使投资者真的看好九安医疗的未来,也应该等到公司股价出现调整并结束之后再行买入,现在追高买入随时可能出现调整走势的股票,怎么想都是太危险了。

当然,现在的投机炒作之风还是很厉害的,并不排除九安医疗继续走高的可能,但是投资者也应该清醒地认识到,现在及往后出现的上涨都属于投机炒作,并不具备真实的业绩支撑,股价的每一步上涨都是在积累更大的风险,即使是优质股,如贵州茅台,股价也需要在上涨一段时间后进行调整,否则也有可能引发投资风险。