



· 微博声音 ·

■ 徐小平



创业者必须天天在一起。一个创业公司，创始人一个在国外，一个在国内，遥控着做了3年，没有起色。初创企业要想成功，绝对不能这么玩。我说：“创业就必须高度集中，天天厮磨在一起，绞尽脑汁想方向、想方案，逢山开山，遇水涉水，即使互相争吵，往往也能吵出灵感和突破来。”

——新东方创始人之一、真格基金创始人

网友评论

罗炫腾：领导人既要独立，也要互赖。尊重和听取团队成员提出的各种建议，再用自己的独立判断能力进行筛选结合做出决策。

风险投资VC-PE：创业绝对不是遥控指挥，技术是一方面，创始团队之间的化学反应，即互相激励、尊重、体验、脑力激荡、执着等都是构成成功的隐藏因素。

■ 李东生



研究表明，经济危机、金融危机都是金融衍生品带来的社会危机。从17世纪荷兰的郁金香泡沫到今天的次贷危机，欧美300多年的近代史中，几乎几十年就发生一次这样的事情。西方自己没有搞清楚这个问题，我们需要从历史、从事实、从根源去反思其中的本质和规律。

——TCL集团股份有限公司董事长

网友评论

牛洪源：发明和操纵这些衍生品的金融工作者是最大的忽悠，当然是超高智商的忽悠。

alibaby2010：其实再完美的体制也会有缺陷，重要的是在危机爆发之前能够提前预判到并对其进行预警和处理才是最重要的。

栏目主持：高立萍 图片为资料图片

· 速读 ·

脐橙销售遇冷 秭归县进京促销

时逢脐橙上市，素有“中华名果”之称的秭归脐橙虽然迎来丰收，却也面临了销售难的考验。面对今年脐橙销售市场疲软的形势，秭归县人民政府日前在北京人民大会堂举行“秭归脐橙销售新闻发布会”，县委书记刘晓华现场推介“秭归脐橙”。

据了解，因气候原因，今年柑橘成熟期较往年推迟10天以上，而且春节较往年有所提前，造成有效销售时间缩短，加之全国柑橘总产量比去年增长11%，市场竞争激烈，更加重了柑橘销售的难度。截至本月中旬，该县累计销售仅4.2万吨，占总产量的17.9%，低于去年同期近12个百分点。

刘晓华表示，秭归对客商将推出多项优惠措施，如对运橙车辆的检疫费、重载车辆轮渡费和信息化服务费实行全免等，产品价格同比也大幅下调，以其品种最好的罗伯逊脐橙为例，零售价格估计下降18%左右。希望客商、批发商、超市前往秭归采购脐橙。 本报记者 李冰

贝瑞建设携手卓创资讯
建齐鲁国际塑化交易网

日前，贝瑞建设宣布携手卓创资讯建设国内第四家塑化交易网——齐鲁国际塑化交易网。目前，新的齐鲁国际塑化城已于今年8月份在山东淄博市临淄区启动。齐鲁石化、中石化等一批国家特大型企业的销运部已经决定入驻。项目全部建成后，可容纳800-1000家高端经营业户，成为我国长江以北地区最大的专业塑料化工交易市场。而创建于2004年的卓创资讯已经成为中国大宗商品资讯第一门户，致力于监测大宗商品价格和记录行业发展。

据了解，齐鲁国际塑化交易网前期投入1000万元，目前主要定位于通用塑料的现货价格发现，预计两年内完成交易平台的建设，并实现盈利。 本报记者 高立萍

对外进口依存度超六成引行业焦虑

食用油企业转攻高端市场

中国13亿消费者的食用油供给对外进口依存度超过60%。这一数字显示出国产食用油在本国市场上毫无主动权和话语权。对此，国家和企业都在寻找突围之法。于是，开发新油品成为各方的一致诉求，各种各样的油品相继面世，并逐渐走向产业化发展的道路。但是专家仍提醒，中国食用油对外依存度高，积重难返，需要经过长时间的努力或许才会看到明显的改善。



国内食用油
对外过度依赖

提起国内的食用油市场，几乎所有的行业专家及研究员都有一个共同的感受：对外依存度太高。据了解，我国每年食用油的消费量为2500万吨，其中占比最大的豆油可达1000万吨，棕榈油大概有600万吨，菜籽油约400万吨，花生油200万吨，其他种类的油合计有300万吨。这些消费的食用油大部分依赖进口，国内自给率目前只有37%。有行业专家分析，中国食用油年生产能力即便能达到年增幅10%，10年内每年仍需大量进口才能保障市场的正常供给。

中投顾问食品行业研究员向健军指出，国内食用油之所以对外依存度太高，主要原因是大豆的对外依存度过高。若不依靠进口大豆，我国食用油压

榨企业将面临“无豆下锅”的窘境。我国自2004年以来，大豆进口量就呈现较大的增长态势。有数据显示，2009年，我国大豆进口量为4255万吨，2010年增至5480万吨，今年1-9月已经达到3771万吨。中国国家粮油信息中心近期预计，今年大豆进口量可达5200万吨。

茶叶籽油
寻求产业化发展

有研究指出，在发达国家，橄榄油等高档植物油的市场份额至少在22%以上，而中国高档木本植物油占比尚不足2%，消费结构较不合理。民众对高档食用油的需求正呈现旺盛的飞速增长趋势，这或许是国内食用油企业突围的发力点。向健军也表示，发展木本油脂一方面使得我国食用油品种结构得到改善，发展更为科学合理；另一方面可改

变我国对草本油料过度依赖的现状，有效地解决食用油缺口过大、对外依存度高等问题。

上周，在中国粮油学会油脂分会举办的“中国茶叶籽油产业发展高峰论坛”上，多名行业专家为2009年12月被国家卫生部确定为“新资源食品”的茶叶籽油产业发展“号脉”。他们表示，看好国内各高端木本食用油的市场前景，使得茶叶籽油也逐渐引起关注。更有市场人士预言，作为高档植物油，茶叶籽油的市场空间或许可以超过花生油。

木本油脂
或将面临“非大众”尴尬

虽然国内木本油脂企业在发展中打出了“利国、利民、利农”的旗号，同时还有健康概念的保驾护航，但是作为新生事物仍存在诸多现实问题。向健军坦言，目前，我国木本油

脂产业生产体系尚不健全，产业化水平较低，品种改良、加工技术及工艺都有待进一步提高，缺乏叫得响的龙头企业，产业发展后劲不足，发展存在极大的困难。

就连国内投资规模最大的茶叶籽油开发企业浙江泰谷农业科技有限公司总裁张帆也表示，当前已经涉足茶叶籽油生产的企业，投资规模普遍偏小，或仅仅把茶叶籽油作为点缀性产品，而非作为大力发展的主业。“投资规模太小，势必无法解决打造优秀产品所必须的前期科研投入。很多企业注册资本仅二三百万元。仗还没打，钱就没了。”因此，他建议，国家有关部门应像重视油茶那样，给予茶叶籽油同样的政策支持，促使正形成产业的茶叶籽油行业朝规模化、市场化方向发展。

本报记者 李冰/文 暴帆/摄

煤炭市场前景火热

煤企在国内外展开密集投资

近来，多家煤炭企业纷纷出手收购煤矿资产，这无疑显示出煤炭企业快速扩张的野心和步伐。专家认为，正是仍旧看好煤炭市场的前景，煤企才敢于大手笔投资。

上周，兖州煤业正式发布公告称，兖州煤业、兖煤澳洲与格罗斯特已于12月22日签署了《合并提案协议》。根据提案协议，本次交易完成后，兖州煤业持有兖煤澳洲77%的股份，格罗斯特现有股东将持有兖煤澳洲23%的股份。虽然具体数

额没有披露，不过业内分析人士称，兖煤澳洲与格罗斯特的合并将组建澳洲最大的煤炭公司。就在同一周，停牌逾3个月的靖远煤电披露重组预案称，公司拟以每股16.36元的价格，向控股股东靖煤集团发行16259.17万股股份，购买其持有的煤炭生产及与之相关的勘探设计、瓦斯发电等经营性资产，标的资产预估值约26.6亿元。

在煤价高企，煤矿收购难度增大情况下，这些企业仍在加码收购煤矿。

专家认为，这是由煤炭市场巨大的潜力导致的。卓创资讯分析师张敏表示，由于煤炭资源的不可再生性，国家已开始对煤炭行业出口政策进行方向性的调整，由以往鼓励煤炭出口变为现在限制煤炭出口。兖州煤业目前煤炭年产量较高，其矿源的服务年限却低于其他煤矿。无论是为延长服务年限以避免无矿可采的尴尬局面，还是从提高煤炭年产量而言，占有煤炭资源、开发新的煤矿将是兖州煤业顺理成章的选择。

不过，对比以上两家煤炭企业的并购，其中的差异在于一家收购国外煤炭资源，而另一家并购国内资源。哪一个更划算呢？

对此，张敏表示，从某种意义上来说，收购国外煤矿更合算。“目前进口煤价和国内煤价相比价差在30-50元/吨左右。以澳大利亚为例，现澳大利亚整个煤炭行业亏损，在澳大利亚当地收购一家像济宁三号井这样的煤矿只要5亿多元，而济宁三号井用了20多亿元。”

本报记者 高立萍