

商业银行角逐手机支付蓝海

“购物时不用刷卡、不用掏现金理单，在POS机前轻轻晃一下手机就能支付。”人们想象中的便捷支付方式正在走进百姓寻常生活。

近日，招商银行、建设银行与通信运营商合作推出了手机支付产品，中信银行也与中国银联签署了战略合作协议筹备相关产品。各家银行均积极备战，跑步抢占手机支付蓝海。

上周，建设银行深圳市分行和中国电信深圳分公司合作发行国内首张手机支付信用卡“天翼龙卡”，安装该卡后的手机将集通信、信用卡和电子现金于一体。比如，在商场超市购物时，用手机靠近



贴有“银联闪付”标识的非接触式受理终端，不输密码、不找零，即可完成千元以下电子现金快捷支付。

此前，招商银行与中国联通推出的“联通招行手机钱包”的信用卡手机支付产品与之类似，均属于近场支付产品，通俗来讲就是拿手机当信用卡刷。该方式是指消费者在现场购买商品或服务时，通过手机或卡片上带有的NFC、红外、蓝牙等射频，与POS机点对点近距离接触，从而完成支付。

与此同时，还有更多的银行正在布局手机支付领域。记者了解到，中信银行与中国银联签署了移动支付合作协议，这也是中信银行行长朱小

黄履新以来签署的第一份手机银行业务合作协议，即利用运营商手机SIM卡作为银行账户载体，客户可持手机至银联“闪付”POS机上刷手机消费。

对于众多银行角逐手机支付领域的原因，朱小黄的方案是，“消费行为几乎遍及社会生活的每个角落，消费金融服务无处不在，消费的背后就是支付结算，商业银行的服务产品之一就是为社会提供支

付结算服务。下一阶段，围绕手机的移动支付必将成为银行支付服务的重要战场”。

手机支付这一全新产品给消费者带来了极大的便利。但值得提醒的是，手机支付目前仅能支持1000元以内的消费支付，在使用之前，信用卡客户需要到自己的通信运营商网点更换SIM卡。此外，由于手机支付无需密码验证，若手机不慎遗失，电子现金账户内的资金有丢失的风险。

本报记者 孟凡震

中信金融服务直通车

中信银行牵头融资北京奔驰26亿银团贷款

中信银行总行营业部、北京银行与北京奔驰汽车有限公司日前在京签署了北京奔驰26亿元新建发动机工厂项目银团贷款协议，此笔融资将支持北京奔驰建设一个产能30万台的发动机工厂，以全面实现国产奔驰乘用车的中国“心”战略计划。

据了解，北京奔驰新发动机工厂项目总投资39亿元，新建建筑面积16万平方米，该项目是“2011年北京市政府扩大内需绿色审批通道项目”和“北京奔驰十二五战略规划”中的

重点开发项目之一，也是奔驰品牌在德国以外地区建立的首个发动机工厂。在此次银团贷款中，中信银行提供21亿元贷款资金、北京银行提供5亿元贷款资金。

中信银行总行营业部作为北京奔驰的长期合作伙伴，2009年还参与了北京奔驰36亿元银团贷款。此次中信银行总行营业部作为银团贷款的牵头行不仅将为北京奔驰提供21亿元人民币的贷款资金以助其扩大产能、完备配套，并且银企双方在业务领域也

完成了战略合作的框架布局，实现了在负债、资产、国际业务结算及衍生品、投行业务和汽车金融等方面的合作突破。

作为北京奔驰最大的合作银行，中信银行总行营业部本着一路伴随企业成长的理念，见证了北京奔驰的多次重要决策和历史性时刻，并起到了关键作用。其中包括北京奔驰

成功剥离克莱斯勒资产、调整产品战略方针、积极适应国内消费习惯的战略转型、在2009年扭亏为盈并获得经营业绩持续至今的高速增长等。中信银行总行营业部人士表示，也会在之后的合作中不断创新、勇于超越，为北京奔驰未来的跨越式发展提供配套金融解决方案。

本报记者 孟凡震



浦发易贷多破解小微企业融资方程式

“在银行申请抵押贷款，一般情况下只能贷到抵押物价值的六七成，这对于轻资产性质的小微企业来说非常不利，况且也无法弥补企业现有的资金缺口。”正在银行咨询办理小微企业融资业务的章小姐如是说。

通过一系列的走访，记者了解到，融资难题已经成为横亘在小微企业和银行间一道难解的方程

式。站在小微企业的立场上，资金周转急、融资周期短，缺乏抵押、担保等硬件资源属于实际情况；从银行方面看，小微企业的融资风险相对较大，不值得在产品创新上投入重力。总而言之，双方的不对等使得这道难题一时无从破解。

随着金融政策的大力扶持，这个被边缘化的融资市场正被激活，针对小微

企业融资服务的新产品也相继亮相。正如浦发银行今年新推出的中小企业特色融资产品——易贷多。

据了解，易贷多是浦发银行中小企业系列产品中的一个特色产品，专门针对企业资信、经营成长状况等给予抵押物价值一定倍数的授信额度，最高融资额度可达到抵押物价值的两倍，而这也是目前同类产品中所能提供的最

高融资倍数。即假如抵押物的评估价值100万元，浦发最高可给予200万元融资额度。除此之外，易贷多提供给小微企业的融资额度将直接与企业自身的银行信用挂钩；也就是说，企业可通过不断累积结算量实现抵押物价值的放大比例提升，企业银行信用越高、与银行往来结算量越大，融资倍数也就越高。

本报记者 闫瑾

· 资讯 ·

北京市银行业协会利率协调联席会成立

本报讯(记者 闫瑾)日前，北京市银行业利率市场化推进与商业银行转型发展高层论坛暨北京市银行业协会利率协调联席会成立大会在北京举行。

北京市银行业协会专职副会长李阳表示，党的十八大提出了“深化金融体制改革，完善金融监管，推进金融创新，维护金融稳定”的总体部署，以及“稳步推进利率市场化改革，提高金融业竞争力”的战略任务，为金融业的改革和发展明确了工作目标；加强自律，建立、健全自律性竞争秩序，是推进利率市场化改革的重要条件，自律性管理能够在一定程度上管理正常的价格竞争区间，制约违规行为，为培育利率市场的自律、协调和良性竞争环境提供保障。

中行北分与北交所签全面战略合作协议

本报讯(记者 孟凡震)日前，中国银行北京市分行与北京产权交易所有限公司及集团化运营模式下的10家交易所及1家股权登记管理公司在北京产权交易所举行了全面战略合作协议签约仪式，为日后银企双方深化业务往来奠定了良好基础。

中国银行相关负责人表示，该行将按照北京市“十二五规划”城市发展重点，践行“重点培育和发展高端要素市场，提升价格形成和交易服务功能”的要求，全力支持北交所平台功能的搭建，为北交所提供全方位的优质、高效、优惠和个性化的金融服务与资金支持。

建行与大唐集团签署战略合作协议

本报讯(记者 闫瑾)日前，记者从建设银行了解到，该行与中国大唐集团公司签署了《中国大唐集团公司-中国建设银行股份有限公司战略合作协议》(以下简称《战略合作协议》)，这是自2002年双方建立长期战略合作伙伴关系以来，签订的更深层次的全面合作协议。

建行行长张建国表示，建行将在未来的合作中，继续严格履行《战略合作协议》，利用建行的网络资源和服务优势为大唐集团的未来发展提供更为全面、优质的金融服务。大唐集团总经理陈进行表示，此次《战略合作协议》的签署，必将进一步巩固双方的战略合作伙伴关系，拓展双方的业务合作领域，为中国能源和金融产业的发展做出更加突出的贡献。

招行2000亿元信贷支持创新型成长企业

本报讯(记者 孟凡震)招商银行近日举办“展翼通”融资服务品牌新闻发布会，招商银行行长马蔚华透露，在未来三年内，该行计划通过“展翼通”系列产品，为两万家创新成长企业提供超过2000亿元的专项信贷支持。

“展翼通”旨在帮助具有自主创新能力的中小企业突破资金瓶颈，利用创新优势尽快成长和走向资本市场。

工行北分推出个人网银智能电表购电业务

记者近日从工商银行北京市分行获悉，该行与北京市电力公司合作，配合阶梯电价改造工作，推出了个人网上银行智能电表购电业务。至此，该行网上银行渠道可满足北京地区电力公司客户全部类型电表购电需求。

自2011年起，北京市

电力公司启动了居民新式智能电表更换工作，目前已有140余万户居民安装或更新了智能电表。工行北京分行与电力公司开展密切合作，确保了网上智能电表购电业务的顺利运行，解决了北京市居民办理购电、查询明细及打印发票操作繁琐、花费时间

长的问题，切实为百姓提供了方便。

据介绍，网上购电省去了客户携带现金，以及到电力营业厅或银行网点购电的麻烦。客户只需开通工行个人网上银行即可随时随地通过登录网银完成购电。客户可在工行个人网上银行“分行特色电

费智能表购电”栏目中通过输入客户编号、购电金额及确认客户信息等几步简单操作后，便可成功完成网上购电，整个操作过程大约只需1分钟。该行网上银行该购电方式已覆盖网络表、卡表、电费交费单等形式的代售电业务。

本报记者 孟凡震