

首款网销分红型养老险上线

网销保险市场迅速扩张,销售的产品已由责任简单的意外险逐渐过渡到健康险、定期寿险,目前理财型产品也已出现。近日,保险业首款分红型养老险正式上线,为互联网用户完善养老计划提供了一种新选择。

近日,泰康人寿通过官网全新推出了一款分红型养老保险——泰康e爱家养老无忧终身年金保险。互联网用户在该公司官网实名注册登录就可以进入“网上专卖店”找到“e爱家”新品了解详细的内容,如产品介绍、投保须知、保险条款、案例分享、客户服务、快速理赔,并可选择“立即报价”和“立即购买”。

这款产品的基本特点是“缴费15年,领取一辈子”,客户



也可以根据家庭经济状况和未来养老需求自由选择20年的缴费期间。泰康人寿相关负责人表示,该款产品保险金额不设上限,客户可以根据自身对未来养老生活的规划,并综合考

虑通胀等因素,选择相应的投保金额。

与一般的养老金产品不同,“泰康e爱家养老无忧终身年金”保险越早投保,就可以越早领取,譬如说,如果0岁开始投保,

缴费20年,那么从33岁开始客户就能领取养老金直至身故,这一产品比较适合孩子和40岁以下的人群。此外,该产品从约定的领取时间领取到死亡,保证领取20年。若客户未领取满20年身故,剩余养老金将一次性返还。此外,e爱家养老无忧终身年金保险还具有分红功能,客户可分享相应的分红险经营成果,以此实现资金的保值增值。

此前,网络购买保险多为一次性缴费的意外险、住院医疗等,而此类期缴型的产品,在付费选项时,可以选择每年手动登录实现银行转账,也可以在付费时与银行卡绑定,授权银行每年自动划账。

北京商报记者 宋娅/文 高鹏/摄

商报链接

国务院印发的《中国老龄事业发展“十二五”规划》显示,截至2015年,全中国60岁以上老年人将增至2.21亿,老年人口比重将由13.3%增加到16%。

到了2030年全中国老年人口规模将会翻一番。而与之相对的是,在计划生育政策的影响下,独生子女尤其是“80后”一代已成为社会劳动力的主要支柱,迎接他们的将是同时面对4个老人和1个孩子的巨大压力。而且由于人均寿命不断延长,“8-4-2-1”的家庭也逐步出现,而且将来会越发凸显。在中国传承了数千年的养儿防老传统模式已受到挑战。

· 资讯 ·

平安人寿首开App续期缴费功能

近日,平安人寿App客户端的续期保费缴纳功能成功上线,该客户端将支持客户通过工行、建行等8家银行进行实时缴费。

平安人寿App客户端是保险业内首个应用于寿险保单服务的App应用程序。客户通过苹果手机、iPad登录App Store搜索“平安人寿”下载安装后,即可用手机办理保单查询、联系资料变更、生存金领取等20余项业务,门店查询、价格公告、保险知识、热销产品、推荐资讯、活动专区等服务信息也是一览无余。

至此,平安人寿已经搭建了电话缴费、网上缴费、手机缴费、App客户端缴费、银行转账等全方位的保费缴纳渠道。

点评:App客户端充分利用了3G技术及智能手机的创新科技,可为客户提供更快速便捷的服务。

安邦财险携手建行推联名信用卡

安邦保险龙卡IC信用卡近日在京正式发行。该卡集金融功能、刷卡消费回馈及车险优惠、免费救援于一身。

安邦财险与建行合作发行联名信用卡为广大客户提供信用卡服务。安邦保险龙卡IC信用卡分为金卡和标准白金卡,不仅具有龙卡信用卡的各项功能,同时持卡人拨打安邦财险的车险电话投保热线成功刷卡购买电销车险,还可以享受保费最低省15%、全年3次免费救援等多重特别服务,还有可能享受安邦保险合作伙伴提供的最高不超过该保单机动车商业险保险费10%的回馈。另外,在商业车险保单保险期间内,持卡人还将获赠机动车驾驶人意外伤害保险、附加意外伤害住院津贴保险各一份。

点评:信用卡发行延伸了安邦保险“一个客户、综合服务”的发展理念,还将为建行客户提供更多超值服务。

恒安标准人寿推出幸福金生卓越计划

近日,恒安标准人寿推出幸福金生卓越计划,包括恒安标准幸福金生卓越版两全保险(分红型)和恒安标准附加卓越版提前给付重大疾病保险两款产品。此计划涵盖39种重大疾病,还突破性地加入11种额外给付的轻症大病保障。

据悉,计划推出轻症和重疾保障多、保障时间长、轻症给付额度高且同时豁免保费等服务。保障的轻症更符合普通消费者对于疾病的理解,治疗手段支持微创和介入等成熟的医疗新技术,并将二次诊断和导医导诊服务引入至幸福金生卓越计划中。

此外,该计划还可实现保额分红,逐年自动累加,客户即使在年龄增加以后,仍然可以免费获得增加的保额,而且无需体检与核保,省却保全环节。

点评:相比重大疾病,轻症大病更为常见和多发,该计划弥补了重大疾病保险的免责约定。(陈婷婷)

家居综合险可保银行卡被盗刷风险

未来,家财险将不再局限于对家庭固定资产的风险保障。近日,平安产险正式推出家庭综合保险——“平安家居综合保障计划”,将小孩顽皮打伤小朋友、小狗咬伤邻居、银行卡被盗刷等列入了保险责任范围内。

平安产险个人产品部负责人介绍,“平安家居综合保障计划”保险产品为客户提供车险之外的一揽子家庭保险解决方案,包括财产、责任、意外三大类别。

家居财物保障为被保险人及其家人随身财产在全国任意地点及家居财物提供保障,保障的对象包括但不限于现金、珠宝、手表、便携式电子设备、皮草等,而家居财物因火灾、爆炸、自然灾害、水管漏水及破

裂、室内被盗窃、室外抢劫等意外事故导致的损失,也可以通过家居财物保障来弥补。在房屋主体保障中,投保人可根据房产价值及风险判断自行设置保额。意外保障则可以保障被保险人及其家人发生意外事故导致的死亡、伤残及烫伤及产生的医疗费用。

“只有想不到,没有保不到,这个产品的保障范围非常全面,可以解决中高端家庭客户在家居生活中的种种困扰。”平安产险个人产品部负责人介绍。

值得注意的是,与原有的保险产品相比,该产品突破了只保障住所范围内财物的局限,个人随身财物在居所外因意外事故导致的损失也可赔付。

具体而言,该保险产品还推出10项附加特色保障,包括银行卡及网银账户被盗用、证件遗失、短暂寄存、搬家、临时住所津贴、清理费用、居家责任、家庭成员责任、宠物责任、家政人员失职等。如果客户投保了“平安家居综合保障计划”,家中不慎失火,房屋需清理并重新装修,有1个月左右的时间无法居住需要在外住酒店,平安产险可通过家居财物保障中的“临时住所费用”进行赔付。其中,银行卡及网银账户盗刷保障、临时住所津贴等均为业内首创。

该保障计划每件投保花费在800元左右,意外险保额以家庭为单位,最高可以保到80万元。

北京商报记者 宋娅 实习生 陈婷婷

明明白白买保险

用保险规划守护家庭三代人

现代家庭普遍形成上有老、下有小的结构,包括长辈、年轻父母和孩子三代同堂。对于家庭的每一位成员,应该有不同侧重的保险保障计划。

年轻父母 保障与理财双管齐下

年轻父母通常是家庭的顶梁柱,除了要赡养老人,还要考虑子女的教育问题,然而最重要的还有自身的健康及今后的养老等问题。因此保险专家建议首先需要制定或更新自己的健康和财务保障计划。

年轻父母首先要确保为自己购买足额的大病险及意外险,避免重大变故对家庭带来重创,通常建议投保人将意外伤害保险金额设定为自身年收入的10-20倍;重大疾病险保险金额设定为5-10倍。

在医疗、意外等基本保障齐全的前提下,由于年轻父母在家庭中的担子比较重,还可通过适当的方式进行理财,以确保资产保值增值,中宏保险理财专家建议,可适当配置具有理财功能的分红保险或养老保险产品;或者把分红保险作为一款主险,根据实际需求附加重大疾病、意外、医疗等保险产品。

年长一辈 首先做足医疗保障

随着年龄的增长,人们身体机能开始下降,年长一辈的健康成为家庭的一大牵挂,对于家庭的长辈而言,合理的医疗保障就显得格外重要。

随着国家医保政策的逐步改善,商业医疗保险是对医保补偿范围及额度的有益补充,通过购买商业医疗保险,把风险转移

给保险公司来解决自己的后顾之忧已成为越来越普遍的方式。

保险专家指出,目前最常见和必需的商业健康险涵盖重大疾病保险、医疗费用报销型保险和医疗补贴型保险。需要提醒的是,购买商业医疗险还应尽早购买,这样不仅可以将保费锁定在较低的水平,同时可以尽早获得保障。

儿童 健康与教育规划两不误

宝宝是家庭的希望,因此孩子的保障自然不可少。如果将宝宝春节的压岁钱用来购买保险,既可以为他们提供必要的保障及将来的教育金,还能从小培养其理财意识。

在具体选择方面,由于免疫力低,活泼好动但又缺乏生活自理能力,少

儿成长过程中往往蕴含较大的意外事故和疾病风险。保险专家建议,儿童应该首先考虑意外医疗保险和重大疾病保险,花少量的钱,便能满足周全的健康医疗保障需求。

除了健康险以外,孩子的教育问题也尤其受关注,随着生活成本、教育费用的节节攀升,因此建议在孩子小时候便投保教育金保险。中宏保险理财专家建议,教育金保险通常集稳健理财、教育金储备、身故保障、保费豁免及现金分红等多种功能于一身,在孩子5岁前投保最为合适,因为投保时间越早,积累的教育金越多,保障也越早到位。

北京商报记者 刘伟

本栏目由北京商报联合
北京保险行业协会、
北京保险学会主办