

两年内超越前程无忧

# 赶集网圈定新对手

马年刚刚开始,为中国互联网行业熟知的一头驴却杀气腾腾。赶集网CEO杨浩涌近日对招聘网站放话:“下一阶段的目标是两年内将在线招聘的营收做到15亿,超越前程无忧,彻底改变中国在线招聘行业的市场格局。”

赶集网

过去几年,作为中国分类信息网站从业者,赶集网一直与58同城掐架。但从去年开始,已经成为行业双寡头之一的赶集网不断外延业务,向更大范围特别是各垂直领域王者展开进攻,招聘即是其中之一。

不过,这次杨浩涌的“豪言”似乎是有备而来。据悉,近两年赶集网在中基层人才招聘领域低调发力,2013年通过赶集找工作的人次达到10.9亿,日均有300万人在赶集网找工作。杨浩涌强调,赶集网已成为中基层人才在线招聘的首选平台。

对于“中基层人才”的招聘业务定位,杨浩涌认为,这好比金字塔,智联招聘等垂直网站聚焦中高端人才,多是软件工程师、职业经理人等职位。而面向服务业、制造业的中低层人才群体规模更大,但此前却没有更好的网上求职入口。

杨浩涌用另一个比喻强调赶集网能在招聘领域有所作为:沃尔玛是最普通的零售超市,处于零售业金字塔底层,但收益和规模远远大于处于金字塔上层的国贸各高端商城等。

据悉,围绕招聘业务,赶集网展开“招聘节”攻势:一是主打诚信招聘的“天驴专列”将中基层人才的分类招聘信息由“淘宝模式”升级为“天猫模式”;二是为中基层人才打造了随身求职平台“橄榄树”,求职者可使用手机短信、手机客户端、微信服务号等多种方式接收工作推荐信息,实现“好工作找上门”,变身在线招聘的“好声音”服务模式。

值得注意的是,其老对手58同城也在近期开展了“招聘季”活动,针锋相对地展开竞争。但在杨浩涌看来,临时起意的竞争行为无法与赶集网长达一两年的战略规划相比。

据悉,在线招聘去年成为赶集网标杆性业务,也是最大营收来源,与另两大业务房产、服务等基本构成4:3:3的营收比例。杨浩涌介绍,招聘和房产都是今年着重发力的业务。

事实上,招聘业务与其他分类信息业务相似,都需要持续的品牌宣传刺激用户,无论代言人从姚晨变为谢娜,赶集网的毛驴形象一直是广告常客,其两条15秒的广告,仅在春节的数天时间里就花掉超过1亿元。对于这种“烧钱”节奏,杨浩涌直言,今年的广告投放仍然至少2亿元。

支撑“土豪”底气的原因一部分源于去年9000万美元的融资以及已经盈利的财务状况,而另一原因即是开篇所提对业绩增长的良好预期以及对移动互联网的看好。

“按照销售规模,前程无忧去年线上招聘收入预

计在10亿元左右。而赶集网在线招聘业务今年3月单月预期收入是8000万元”,杨浩涌算了一笔账,赶集网去年全年增速是180%,今年增速不会低于100%,前程无忧的增速大概是10%-15%。因此,到明年底,用两年时间,赶集网销售额和规模会比前程无忧高,做到15亿元以上,最大的招聘网站应该是赶集网。

而移动互联网也会在此扮演重要角色。杨浩涌称,赶集网整体无线流量增速很快。去年底的时候,赶集网来自移动和PC的流量基本持平。而在招聘业务上,移动流量更比PC大。以最活跃的北京地区为例,“移动招聘流量是PC的两倍”。

至于竞争对手58同城在招聘领域的举动,杨浩涌直言:“他们的目标应该是做到行业第四。”

北京商报记者 张绪旺/文 宋媛媛/制图

## 淘点点补贴亿元阻击腾讯大众点评联姻

按此前消息,今日腾讯和大众点评网就将宣布投资事宜,而他们的竞争对手阿里也没闲着,其餐饮O2O业务淘点点先一步放话,将在全国20个城市招募服务商,先期补贴上亿元,加速推进淘点点在各地外卖、点餐商户中的普及。

据淘点点招募通告,各地服务商负责将指定区域的餐饮商户引入淘点点平台,完成商户的账户注册、认证、开店、设置、培训等系列流程,成功完成商户上线并保持跟踪服务,淘点点将为服务商提供开户补贴。此外,淘点点授权服务商还可以为上线商户提供包括城市配送、软硬件系统支持、线上线下运营、咨询等服务。

“淘点点的业务模式已经得到验证,1月我们小玩儿了一把,日外卖订单就超过了12万单,我认为

可以出关大规模推广了。”淘点点事业部总经理王煜磊表示,淘点点已经打通“线上服务展示-下单-线下体验-手机支付-真实评价”的完整链条,将餐饮服务变成商品,实现线上购买、线下体验的完美结合。2014年,淘点点将大力扶植建立服务商体系,打造餐饮O2O生态圈。

据悉,淘点点服务商一期开放招募的10个城市为北京、上海、杭州、广州、深圳、厦门、武汉、西安、成都、南京,其他城市将陆续开放服务商招募。有餐饮

等生活服务行业运营经验和一定销售推广能力的,都可以申请成为淘点点服务商。同时,淘点点目前正在全国建立城市团队,支持各地服务商和商户开展本地化运营。城市团队中不少人都是由阿里转岗而来。

淘点点是阿里巴巴推出的一款革命性的手机点餐应用,支持消费者点菜、点外卖和找优惠。不久前,新版淘点点发布自助买单和定金订座两项新功能,线下餐饮店无需新增任何设备即可零成本接入在线订座和手机支付。消费者通过自助买单功能,两秒钟就能完成支付。目前,已有上万家餐饮商家入驻淘点点,成为时尚的“手机餐厅”,使用淘点点点餐的用户超过600万人。

王煜磊说:“大家都在

‘淘金’,就需要有人‘送水’。淘宝、天猫发展的过程中,为卖家‘送水’的电商服务业规模已经超过了2000亿元。餐饮行业是又一个数万亿的市场,这个市场的移动互联网化必将带来巨大的商机。淘点点希望能跟广大服务商共同分享这一商机。”

尽管淘点点称招募计划源于自身业务发展的必要,但不少业内人士指出,此举意在阻击腾讯和大众点评的联姻。众所周知,腾讯在移动互联网和O2O布局上仍欠缺餐饮这一重要业务板块,注资大众点评网即是快速切入该市场,再借助微信支付环节,抄阿里巴巴的后路。但阿里巴巴显然想在对方整合未稳之际争取时间,并展示自身在O2O领域的商户影响力。

北京商报记者 魏蔚

· IT论道 ·



王斌

知名IT评论员

### Windows XP退役的多米诺骨牌效应

微软宣布50天后不再为Windows XP提供服务支持,这也意味着XP这一经典的PC操作系统将退出历史舞台。自2001年至今,XP操作系统已经连续工作了12年,是目前为止最长寿的操作系统。数据显示,全球范围内XP的市场份额约占25%,而我国XP市场份额更是高达70%。那么,XP退役会带来哪些影响呢?

不利的影响是许多XP用户无法升级系统修复补丁,导致电脑的安全问题变得更加严峻。但是XP退役更多是对整个产业的利好,更新换代才可能焕发生机,让产业链也随之受益。

首先,微软会因此受益。XP退役后,用户需要购买最新的Windows系统,这意味着微软的Windows 8将更容易获得普及,而Windows 8与Windows Phone 8交相呼应,代表着微软移动互联网战略的未来,因此XP退役对微软当前以及未来战略都是重大利好。

其次,PC厂商会因此受益。前几天看到一组数据,XP市占率不降反升。原因其实很简单,因为大量PC用户由于不愿意升级硬件,而Windows 7、Windows 8在老旧的硬件上运行效率低,于是很多人又将系统更换为XP,导致市占率不降反升。

另据IDC数据显示,PC市场增幅一直在下滑,由于XP可以运行在性能很低的设备上,这直接影响了用户更换新设备的热情,从而导致PC销量下滑。而微软停止XP服务后,将促使更多用户更换PC或者换用Windows平板电脑,这对PC市场来说是久旱逢甘霖的重大利好。

再次,对于安全厂商来说也是利好。当微软停止XP服务后,黑客将针对该系统发起更严峻的攻击,由于大量XP用户还不愿转到新系统上,所以必须依靠安全软件来提供保护。其实,Windows 7、Windows 8系统本身的安全性已经很高,安全产品几乎形同虚设,但在XP却有实实在在的用途,所以这对于安全厂商来说可以乘机俘获更多用户。

最后,对于政府机关来说,也是一次系统升级换代的好机会。目前,财税等政府部门所开发的软件只可在XP系统下运行,数年来都不曾做更新,这些软件老旧、难用,乘此机会更换新的软件,适配全新的系统,这可以提升软件的运行效率,更好地服务广大用户。

综上所述,XP退出历史舞台,会带来PC市场、安全市场、软件市场、移动互联网市场繁荣,同时也会让新技术、新服务更快得以普及。而且牵一发而动全身,XP这张多米诺骨牌被推倒后,其周边产业都将受益,也能够拉动内需,增加消费,提升国民经济。如此好事,何乐而不为?

王斌,笔名磐石之心,多年从事消费电子、互联网、移动互联网行业专业管理咨询工作,多家知名媒体特约评论员。  
(以上观点不代表本报意见)

· 电商动态 ·

● 苏宁易购和线下平台要合二为一了,他的对手知道吗?  
在苏宁更名苏宁云商之后,知情人士透露苏宁将再度进行架构调整,而在这次调整中,变动最大的是运营体系。据悉,苏宁连锁平台经营总部和电子商务经营总部(即苏宁易购)将合并,多位高管面临转岗。

● 我说的没错吧,聚美优品正准备上市呢!  
上周本刊刚透出聚美优品上市的风儿,业界就曝出同样的消息。据透露,聚美优品正在推进赴美上市工作,计划募资6亿美元,公司估值超过30亿美元,其CEO陈欧在去年曾对媒体表示,聚美优品已实现盈利。

● 红杉资本又出手了!这次是领投车易拍5000万美元!  
近日电商焦点唯品会、乐蜂网和聚美优品的共有投资方红杉资本很红、很强大,据悉,其几乎投资了电商的各个领域,近日其又在二手车电商行业下手了。车易拍日前宣布,获得新一轮融资,由红杉资本领投,晨兴创投和经纬中国、中信资本等基金跟投,总额超过5000万美元。