

· 中关村一区十六园 ·

海淀园

25家机构设立“多证联办”服务站

北京商报讯(记者 韩琼林 通讯员 伍雄杰)日前,海淀区综合政务服务园区站授牌仪式在清华科技园举行,授予25家创业服务机构“多证联办政务服务站”。

“多证联办”是海淀区政务服务的创新,节省了创办企业的时间,极大地方便了创新创业,使企业能就近办理,减少跑路的次数和时间。本着为创新创业企业服务,促进创新创业企业发展的原则,相关部门也将加大管理和改革力度,最大限度地协调各部门工作,简化企业设立手续,为创新创业企业提供更多便利。

清华科技园作为授牌代表发言,行政手续的简化以及行政服务工作的深入,对于创新创业企业,尤其是小微企业来说是一大好消息。这也意味着,小微企业在设立阶段的障碍会越来越少,创业起步期所需要办理和面对的政府行政手续办理会越来越便捷。在国家鼓励创业的大政策背景下,势必会涌现出更多更好的科技创新项目及创新企业。希望政府进一步简政放权,治理审批沉疴,不断充实服务内容,为企业提供更多的便利。25家机构获得授牌后,将可开展“多证联办”业务试点,为企业就近开展服务。

结合企业的需求和工作实际情况,区政务中心拟继续充实站点服务内容,将企业设立扩展至全门类的企业及企业变更、注销等,以及更多的政务服务事项。

房山园

政企合作打造京南创新高地

北京商报讯(记者 韩琼林 通讯员 周欣毅)日前,房山区北京高端制造业基地管委会与中关村发展集团签署合作协议。签约合作项目包括三个地块,合计26万平方米科研创新空间。在北京市市领导的指导下,2013年北京高端制造业基地开始建设“中关村新兴产业前沿技术研究院”。2014年8月底,为扩大研究院影响力,房山区委、区政府与中关村发展集团积极沟通,初步确定了合作模式,双方成立了工作组积极推进合作事项的开展。

房山区区委书记刘伟认为,协议正式签署意味着房山区搭上了中关村发展的快车,是房山区发展的里程碑,希望相关负责同志抓住机遇,主动作为,顽强拼搏,尽快提升经济发展质量,抓好创新这个动力源,稳步提高产业发展速度。要把房山的资源开发好、利用好,房山区愿为中关村发展集团提供一切必要条件,在京津冀一体化和疏解首都非核心功能战略的大背景下,建设房山、发展房山,共同将房山这块风水宝地打造成北京西南部的科技创新和制造中心。

中关村管委会主任郭洪表示,北京建设全国科技创新中心,中关村是主战场,一区十六园每一个分园都要有“高精尖”,在首都及所在区县经济结构调整中多做贡献。希望房山区、中关村管委会和中关村发展集团三方联手协作,把房山园打造成为京南的创新高地。

· 资讯 ·

北大孵化器首发“科技创新券”

北京商报讯(记者 韩琼林 通讯员 伍雄杰)日前,为帮助小微企业、优秀创业团队购买创新资源及科研服务,北京市科委和财政局共同组织推出“首都科技创新券”。该项工作的开展是推动北京市建设全国科技创新中心,促进小微企业与高等学校和科研院所之间的产学研用合作的重要举措。

作为专业服务推荐机构,北大孵化器已经制定了《科技创新券实施管理办法(试行)》,明确遴选小微企业和创业团队的标准、保障工作顺利开展的工作机制和措施。截至2月初,共申请首都科技创新券51万元,按照严格的审核程序分别派发给询达科技、欣方悦医疗科技、邦尔测科技等研发测试需求较大的7家创业企业。

据悉,北大孵化器一直以来坚持开展以科技成果转化为核心的专业服务业务、以孵化投资为核心的产学研用高端经营业务、以构建创新创业生态环境为核心的公共服务平台业务。入孵的企业科技含量高,既有北京大学“作为心血管疾病模式动物的基因工程仓鼠产业化项目”等优质科研成果转化项目,也有“智能视频分析技术”等大学生及海归人才的科技创新项目。



“玩”是什么?“玩也是一种生活态度。”在玩聚北京CEO郑晓宇的眼中,“玩”有着特殊的含义,因为“玩”就是他所创办公司的核心意愿。“我要帮年轻人在下班后用一杯咖啡的钱获得一次愉悦的城市休闲娱乐体验。”郑晓宇正带着这样一个让所有人玩好的梦想,奔跑在创业路上。

郑晓宇:玩也是生活态度

档案 最会“玩”的创业者

年少轻狂、成熟老练、爱玩、爱折腾、做事踏实……这就是一个“90后”创业者焕发出的不同特质。1992年出生的郑晓宇生性爱玩,高中时就开始“不务正业”创立摇滚网站,到大二时干脆休学,正式闯入创业大军,创业项目就是为想玩的人找玩的地方。

目前,他已成为中关村获得天使投资最年轻的创业者之一。对他而言,创业就是要一路“玩”下去。



百亿美元融资“玩出来”

过年是什么?吃、喝、玩、乐……每个人都有自己的过年方式。在首都北京的娱乐中心三里屯有着这样一家公司,它专为“吃喝玩乐”而生。打开“玩聚北京”的主页,“奔跑吧!蜗牛”、“撕神来了”、“密室逃脱”……仅2月28日一天,就有35场派对在京城的各处开“嗨”。

中国一直缺少线下社交的元素,很少有美国似的各种Party,但这并不代表中国的年轻人没有线下社交的需求,事实上这种需求还很强烈。看准了这个需求,当时还没有毕业的郑晓宇就创办了城市派对垂直电商“玩聚北京”,帮这群人在下班后用一杯咖啡的钱获得一次愉悦的城市休闲娱乐体验。

去年5月,郑晓宇带着一帮“90后”创业小伙伴正式入驻氪空间,成

为中关村创业大街上的一分子。“这里就像是一个创业的天堂,有着懂我们的创业孵化团队、有着大量的投资人、有着众多志趣相投的创业者、有着低廉的创业成本……这里有着我们能想到的所有创业资源。”说起中关村创业大街,郑晓宇有着说不完的话。

“虽然时间很短,但却是我们企业发展过程中成长最快的一个阶段,留下了我们最为美好的回忆。这里,是梦想起飞的地方。”短短3个月时间,郑晓宇在中关村创业大街上获得了百万美元的天使投资,搬离了中关村创业大街,来到三里屯开始新的征程。

在玩聚北京的团队成员看来,玩聚北京不仅仅是一个互联网平台,它代表的是一种青年派对文化和生活

方式。新一代的年轻人想要的社交不是在线上单对单的搭讪,对着妹子不知P了多少遍的自拍头像无限Say Hi却无人回应。熟人社交也不应该是每次去同一个地方、吃同样的饭和喝同样的酒,然后每次问同一个问题“吃完饭后干嘛去”。所以,这种像团购电影一样购买附近不同场合不同场次的大趴或是小聚的方式,提供的不仅仅是一次活动,更是解决孤独与躁动的通路、享受美好时光的理念。

截至目前,玩聚北京这一平台已经聚集了数千家商户,每天有数十场活动覆盖北京的大部分区域……“我们不光是玩聚北京,未来,还将玩聚上海、玩聚深圳、玩聚首尔……”郑晓宇说,“我们希望让所有年轻人走出来、玩起来,那将是一种完全不同的生活方式。”

对话

困难其实是最大的财富

北京商报:Party这类活动,给人的感觉并不像是一个市场潜力巨大的行业,你们未来有没有考虑转型其他行业?

郑晓宇:我们曾经做过一次调查,单北京一个城市每周的同城活动数量就不少于1500场,而实际数量可能是这个数字的几倍。综合各类网站信息可以发现,仅有不超过50个活动有线上售票渠道,不超过5个活动有移动端售票渠道,仅有不超过100个活动得到了有效的推广与营销,更有巨大数量可承办活动的创意商家(北京可以提供文娱休闲活动的商家超过1.5万家)从未在任何平台上载信息的活动信息,更别说北京以外的巨大市场了。如果我们能将这个行业做好、做透,那么相信那时候我们已经是一家伟大的公司了。

北京商报:有句话叫做“台风来了,猪都能飞”,你觉得这个行业的台风是否已经来临?

郑晓宇:现在来看,只能算“起风

了”。这个行业给人提供的更多是另外一种生活方式,现在人们的精神需求正变得更加旺盛。以前,我们觉得我们做的可能是一件很小众的事情。可是,现在我们觉得我们做的是一件在未来很大众的事情。去参加一个音乐节、去参加一个电子派对、去参加一个沙滩派对……是一种非常阳光、非常前卫的生活方式。我们可以帮助很多以前没有自己生活方式的人去寻找自己喜欢的生活方式,这让我们很自豪,也是支持我们一路走下去的动力。

北京商报:用低廉的价格去享受高品质的生活,听上去像是团购一样,你们和团购有什么样的区别?

郑晓宇:团购更适合于二次消费较差的行业,诸如电影院,你可以提前订下来要去看一场电影,基本上没有需要二次消费的东西。像是酒吧、夜店、KTV等,更多的消费来自于除了包间费的二次消费,比如酒,团购就显得不是那么合适。而且

这个行业有着特殊性,不是价格低就能吸引到人,而是价格越高的地方可能越火爆,甚至好多人愿意去加价。这和团购有着本质的不同。

北京商报:创业中的最大困惑是什么?

郑晓宇:不被理解可能是最大的困惑。很多人觉得我们就是一帮贴着“玩”、“不靠谱”、“没六儿”等标签的人。比如,像我找个女朋友都会很困难。实际上我们是一帮很靠谱的人在做一件很靠谱的事情。

北京商报:创业过程中遇到的最大困难是什么?

郑晓宇:在我看来只有困难,没有最大的困难。因为,创业本来就是一件艰苦的事情,任何一点儿小问题都可能会导致失败。有段时间,公司账上只剩下几千元;还有一次公司8个人,却要裁掉一半,大家哭了一场就散了……其实,只要过了那个坎,所有经历过的困难都是财富。

北京商报记者 韩琼林