

# 软件园孵化器 小企业背后的大管家

百家互联以A轮融资5000万美元和市值2.5亿美元创小微企业融资新高和1年零5个月的时间毕业出孵；数字绿土、天耀宏图实现A轮融资；六维畅联、开网科技的创新技术全面实施推广……2015年，在孵企业融资额达4.5亿元。中关村软件园孵化器企划经营部经理何彦普表示，“百家互联的发展速度虽然是一个个例，但希望通过我们所能提供的各类资源及服务，帮助更多的小微企业成为‘个例’，获得自己的成功”。



SLUSH CHINA2015活动现场

## 起点,软件园孵化器

走进北京百家互联科技有限公司(以下简称“跟谁学”)位于中关村软件园内的“新家”,数百套办公桌椅整齐地排列在宽敞明亮的大办公间内。在办公间的西北角,一个和办公桌高度相似摆满了各式最新教材和辅导书籍的小书架,似乎诉说着书架主人对教育的不懈追求,这就是跟谁学董事长兼CEO陈向东的工位。也许,正是这份对教育产业的热爱,让陈向东带着跟谁学在短短的一年半时间里造就了属于自己的“创业神话”。

2014年初,在外界的一片惊讶声中,陈向东离开了他工作14年的新东方。当时,他42岁,在新东方已经坐到了执行总裁的职位。

“男人一般到了40岁左右会有一个困惑期,有时候不知道哪一句话就会触动你。这是一个创业的时代,你看到很多人创业做得很好,你就会问自己要不要创业。我在新东方坐得位置很高了,要是再找不到让我更加兴奋的事,这是让我很恐惧的。最后选择创业还是梦想驱动。俞敏洪问我:‘陈向东我对你这么好,为什么你还要离开?’我说:‘当年你离开北大,不也是被一种梦想驱动吗?’”虽然还不清楚自己的未来在何方,但陈向东却有着自己的一份坚持和梦想。

去年5月,陈向东找到了自己的“中国合伙人”——张怀亭、苏伟,在五道口一家地下室里决定了自己接下来要走的

路。“首先,我们要选择一个合适的地点,让我们的创业想法落到实处。”在陈向东的心里,其实选择只有一个——海淀区,这里是他最为熟悉的一个区域。

“一来到中关村软件园孵化器,就被这里的‘硅谷范儿’所吸引。浓郁的技术氛围、密集的IT人才、良好的办公环境、贴心的各式服务……随着对这里的不断了解,‘非这儿不可’的想法也就越来越强烈。”陈向东告诉北京商报记者,“我们正巧碰上一家企业即将搬离,当场就预订了入驻。能在如此紧张的软件园孵化器里找到一个属于自己的空间,是一种幸运。”

## 遇见,资本等各类资源

“中关村软件园孵化器,就像是有着一种特殊的魔力,在这里可以遇见各种不可能。我在这里遇见了许多年不见的老朋友,遇见了团队里许许多多的成员,遇见了不可思议的投资人……”陈向东说。

“你不是新东方的陈向东吗?咱们可以换个联系方式吗?”

“你是谁?是做什么的?”

“我是启赋资本的顾凯,做投资的。”

“好吧,那换个联系方式,改天再聊,我这会儿挺忙的。”

……

这一幕的主角是陈向东和启赋资本的联合创始人顾凯,发生在陈向东到中关村软件园孵化器看场地的那一天。

“当时,我给他留了一个电话就走

了。刚走出去,他就给我打电话。我没接到,他又发来短信,说得见面聊聊。”陈向东笑着对记者说,“当时完全都不知道启赋资本是怎么样的一个公司,完全都没有放在心上。”

“有时间吗?咱们聊聊。”

“我在外面吃饭呢,要不咱们改天吧?”

“你在哪里吃饭?我可以去找你。”

“那要不咱们晚上9:30在海淀教堂边上的咖啡馆见?”

“好的,晚上见。”

终于在晚上10点,陈向东和顾凯再次见面。“聊完就11点多了,顾总就说了一句话,‘我要投你’。”陈向东至今都对这段经历记忆犹新。

不断扩大的团队规模、不断扩张的办公面积(跟谁学一度在软件园孵化器占据了多个并不相连的办公空间)、不断增加的客户人群……跟谁学进入高速发展期。

## 管家,成功背后的付出者

2015年3月30日,在跟谁学品牌与产品发布会活动中,陈向东宣布获得由高榕资本领投的5000万美元A轮融资,而公司估值也达到2.5亿美元。

有人说,平台型公司最伟大的地方就是可以在自己成功的同时带着无数的个人及公司一起走向成功。借助跟谁学的快速崛起,许许多多的老师、教育机构实现了自我价值的升华。

而在跟谁学的背后,同样有着一个平台——中关村软件园孵化器。何彦普

表示,“跟谁学的发展速度虽然是一个个例,但希望通过我们所能提供的各类资源及服务,帮助更多的小微企业成为‘个例’,获得自己的成功”。

数据显示,2015年中关村软件园孵化器全年举办人才招聘会4场,参会企业近220家,参会应聘人数2400余人;组织知识产权和信用培训共25次,受训人员达350人次;举办科技金融类培训3场、一对一辅导43次、项目路演36场;全年共有14家企业获得融资4.5亿元……帮助诸多小微企业实现了质的飞跃。

对于“互联网+”下的新形势,孵化器该如何创新,何彦普表示,从自身而言一是不断深化创业孵化新方法,在去年启动技术融合推广平台的基础上,今年与联盟合作,组织技术和服务企业完成了联合进入100个社区的活动,小微企业在一个领域共同面向市场,小小合作,优势互补,形成整体合力;二是做资源整合者组团出海,今年组织企业参展了中国软件选型大会和中国互联网峰会,15家小微企业集体亮相,展示自己的技术和产品,与行业大企业直接对话,带来可能的商机;三是研究新方法,完成了创业孵化流程化管理研究、混合资本和服务换取股份研究,开展了“十三五”规划研究工作,从创业孵化的规律和企业需求的高度深入探索和提升创业服务的质量,从企业经营的角度深入探索创业孵化对于孵化器自身长远发展的支撑。

北京商报记者 韩琮林