

盘活二手车市场应政策先落地

贾新光

在今年的政府工作报告中,大家听到了“活跃二手车市场”的提法,有人略感意外。李总理竟然为二手车市场操心,其实这是完全可以理解的。李克强总理是在“增强消费拉动经济增长的基础作用”这个大题目下,提出“活跃二手车市场,加快建设城市停车场和新能源汽车充电设施”,加强旅游交通、景区景点、自驾车营地等设施建设等措施,其目的都是为了促进汽车消费。

“十三五”规划纲要中提出,要求“适应消费加快升级,以消费环境改善释放消费潜力,以供给改善和创新更好满足、创造消费需求,不断增强消费拉动经济的基础作用”。要求“稳步促进住房、汽车和健康养老等大宗消费”。而活

跃二手车市场正是稳步促进汽车消费的重要措施。

美国每年的二手车交易量约为4200万辆,而2015年美国的新车交易量是1747万辆,二手车交易量大约是新车交易量的2.4倍。美国的汽车市场在上个世纪末就基本饱和,1700万辆的新车产销主要靠置换。在美国,每辆新车在15年生命周期内可以被置换3到4次。

2015年中国二手车交易量为942万辆,而新车市场的销量为2459.8万辆,二手车市场规模不到新车市场的40%。如果能达到美国的水平,二手车交易量将超过6000万辆。2015年国内二手车交易额5500亿元,平均价格5.8万元,如果能发展到6000万辆的规模,交易量将超过3.5万亿

元。如果按1.5倍的规模,也会接近4000万辆,将有2.3万亿元的市场空间。

目前制约国内二手车市场发展的主要因素是各地“限迁”。在二手车交易中,正常情况下跨地区流通的比例在20%左右,但是由于各地限迁,2014年这个比例只有12%。像北京这样的一线城市,外迁率一般在50%以上,现在只有30%左右,这就出现北京地区有的国三车主为了换车只能提前报废。

统计显示,国内有18个城市实施国五排放标准(今年将增加到105个),230个城市实行国四标准,所以国三标准的二手车基本只能本地消化,今年低于国五标准的二手车也面临“限迁”的厄运。2013年开始实施的《机动车强制报废标准规定》,“小、

微型非营运载客汽车和大型非营运轿车行驶60万千米”才会强制报废,各地应该执行这个规定。另一方面,因为相关政策缺位,目前的二手车交易沿用了旧货交易的征税方式,即按交易全额的2%征收,在目前推行“营改增”的情况下,应该改为按增值部分17%征收。

近日,商务部新闻发言人沈丹阳表示,做好这项工作不仅可以盘活二手车存量,拉动新车增量,淘汰老旧车废量,全链条激发汽车消费潜力,同时还能带动维修、保养、保险、金融等行业发展,好处是很大的。如何才能活跃二手车市场呢?商务部会同有关部门正在研究解决异地限迁、信息不透明、服务不到位等突出问题,争取尽快出台有针对性的措施。

· 简讯 ·

微宏不燃烧电池技术全球首发

3月19日,微宏在京正式发布了旗下不燃烧电池技术。此次发布的不燃烧电池技术从主动防御与被动防御两个层面解决了围绕锂离子电池的安全困局,是电池行业极富革新性、领先性的新技术,有望刷新全球锂电池安全技术标准。

电动汽车市场近年来异常火爆,但车企却并没有大规模地销售电动汽车。微宏公司首席执行官吴扬认为,其中一个重要的原因在于锂离子电池不可控的燃烧。微宏在2008年开始聚焦电动汽车动力系统的研发时,便确立了“10分钟快充”、“长寿命”以及“不燃烧”的研发三要素,而这几个核心研发要素也是微宏面向城市交通电动化的清洁城市交通(CCT)战略的基础,此次发布的正是微宏历时八年研发的不燃烧电池技术成果。

德国宝沃全面开启入华计划

宝沃(中国)品牌及设计沟通会日前在京举行。这是宝沃(中国)公司正式运营以来在华进行的首次活动,正式宣告了这一传奇德国汽车品牌进军中国市场计划的全面开启。本次活动上,德国宝沃汽车集团管理委员会主席及全球CEO华立新和执行副总裁陈威旭分别从全球战略、中国战略规划方面介绍了在“B-G-W”战略背景下的中国布局。本次活动还迎来了德国宝沃汽车集团全球设计团队的首次亮相,首款产品BX7亦同时亮相。继2016年初在香港举行宝沃亚洲及大中华区战略发布活动后,德国宝沃汽车集团再次发力,迈出了布局中国的重要一步。

倪凯出任乐视智能驾驶副总裁

乐视近日宣布,被誉为中国“无人驾驶第一人”的倪凯博士正式加盟,出任乐视超级汽车(中国)智能驾驶副总裁。作为国内无人驾驶领域最有影响力的技术领军人物之一,倪凯的加盟无疑将给乐视超级汽车未来在无人驾驶领域的规划带来更多的期待。“乐视高度重视智能驾驶技术的发展,已经在一年前开始布局,倪凯等人才的加盟,将大大加速乐视在这一全新领域尽快占领高地。”乐视超级汽车联合创始人、全球副董事长丁磊在评价倪凯加盟时说。

一汽丰田租赁市场再现突破

一汽丰田近日在北京华通丰田经销店向天津亿禾创展汽车租赁有限公司正式交付了50辆全新CROWN皇冠2.0T+,用于该公司的租赁业务。此次成功交车,不但再次印证了皇冠的卓越品质和尊享服务受到了各方市场的认可与青睐,也是一汽丰田自2015年开始在租赁市场取得不俗成绩之后,实现的又一突破。接下来,一汽丰田还将在上海、深圳、天津、唐山、昆明、长沙、成都等城市陆续开展大客户交车仪式,全面发力一线高端车租赁市场。

北京商报记者 蓝朝晖/整理

一汽-大众研发投入超180亿元

从1991年成立至今,一汽-大众已经在中国走过25个年头。作为下一个25年的开端,近日,一汽-大众技术开发部总监李丹表示,截至去年底,一汽-大众的研发总投入已超过180亿元。目前,已先后建成了造型与虚拟现实中心、车辆安全中心、台架试验中心等多个支撑开发试验中心。

据介绍,一汽-大众

车辆安全中心,每年能够完成100-200次整车碰撞实验以及上千次的零部件试验数量。除研发阶段外,量产阶段的产品也会定期在这里进行考核,确保产品始终为用户提供可靠的安全保障。同时,台架试验中心是一汽-大众于去年底建成的最新研发机构,总投资为5.2亿元。该中心是国内首个能够系统开展豪华品牌车身产品认可试

验的试验室,也是国内水平最高、规模最大的整车及总成零部件试验中心之一。同时,在已经建成的各研发中心外,一座占地面积14平方公里、各类试车道路总面积达67万平方米的一汽-大众整车试验场也在筹备中。

此外,据了解,在时下火热的新能源车领域中,一汽-大众已经拥有涉及电池、电机、整车控制的新

能源人才队伍,积累了新能源汽车试验方法、手段和流程,获得了30余项有关新能源汽车的专利,正在申报的还有数十项。李丹透露,此前一汽-大众公布了2020年战略目标,计划产销量将达到300万辆,其中新能源车型将占到10%左右,今年的研发经费将更多地向新能源车方面倾斜。

北京商报记者 刘洋

购福特翼虎 三零优惠最高可省3.5万元

2015款福特翼虎自上市以来,凭借全新动力系统、全面升级的整车配置,以及更加舒适的产品体验,迅速受到广大消费者的热捧。即日起至3月31日,前往长安福特展厅购买福特翼虎,即享买车0购置税、0利率金融贷款(两年24期0利率)和0元享车损险、第三者责任险(100万元)、交强险、不计免赔险。优惠价值最高达3.5万元。让你购车0负担,畅行0压力。

购置税全免

去年9月,国务院确定支持新能源和小排量汽车发展措施。促进新能源和小排量汽车发展,淘汰超标排放汽车,有利于缓解能源与环境压力、推动汽车产业结构优化和消费升级、培育新的经济增长点。

其中对车市影响最大的政策是:购买1.6L及以下排量乘用车实施减半征收车辆购置税。在政策利好下,去年底,小排量汽车市场销量迎来了迅速复苏。



福特翼虎有3款车型排量在1.6L以下,只要你购买1.5T的任何一款翼虎,即可享受购置税减半的优惠政策。从即日起到3月31日,只要车主前往长安福特展厅购买翼虎,另外一半购置税也送给车主,相当于购置税全免!车主可以一子就节省1万多元。此外,购买福特翼虎2.0T的任何一款车型,也能享受购置税全免,最高可省2万元!喜欢翼虎的车主,现在可以不用再等了。

全系车型0元购车险

买车时,如何选择合

适的车险一直是让不少车主头痛的事情。五花八门的险种,复杂难懂的条款,令人望而却步。许多首次购车的顾客都被4S店的销售忽悠过,买了许多“冤枉”的车险,不但花了钱,还起不了多大的作用。

现在,这些问题你都不用担心了,长安福特不但为你省钱,还为你省心。在全系车型购置税全免的情况下,即起至3月底,前往长安福特展厅购买翼虎可送车损险、第三者责任险(100万元)、交强险、不计免赔险等险种。这些车险都是大多数车主在买车

的时候必买的“标配”,共价值6000元。

长安福特为喜欢翼虎的车主给出了真正的实惠,光购置税和车险就为车主省下了两万多元。

24期0利率金融贷款补贴

翼虎所有车型都享受两年24期0利率金融贷款优惠。福特金融针对2015款翼虎推出了全新的车贷方案,购买翼虎全系车型利率低至0,并有多款金融产品可供随心选择,购车轻松无负担。

比如购买翼虎2.0L GTDI自动精英型,首付15.8万元,贷款9.5万元,以商业银行4.75%的贷款利率贷两年,需要还贷104025元。两年24期0利率优惠之后,只需还贷9.5万元,共省下利息9025元!

3月31日前,消费者只要前往长安福特展厅购买翼虎,即可享受购置税全免补贴、价值6000元的全险补贴以及两年24期0利率的金融贷款补贴,最高省钱3.5万元。把翼虎开回家,赶紧行动吧!