跨越2000亿元

建行信用卡分期助力消费升级

随着向消费驱动型经济转型的深入推进,建设银行助力国人消费升级的努力也迎来新的里程碑。截至11月7日,建设银行信用卡分期贷款余额突破2100亿元,当年分期交易额以同比30%的增速一举突破去年全年交易额。

从2003年发行第一张信用卡到如今服务8000万客户,建设银行始终致力于用创新产品和优质服务为亿万家庭和个人提供消费信贷支持,自分期业务开办以来,目前已累计为1800万客户办理了5000余万笔分期,支持客户信贷消费近9000亿元,帮助近400万家庭提前圆了新车梦,为近百万家庭实现装修安居梦。

多元化信用卡种类 多层次消费信贷产品

建设银行深入洞察国人消费信贷需求的变迁,以专业专注的精神,推陈出新为客户提供多层次、多样化的信用卡消费信贷产品,实现了对个人和家庭各阶段各领域消费信贷需求的全覆盖。

从购买数码家电或大额商场消费,到购车、装修,无论是子女教育、出国留学,还是旅游、婚庆、纳税、大额医疗,建行信用卡推出购车分期、装修分期、账单分期、现金分期、教育分期、留学分期、旅游分期、婚庆分期、分期通等产品帮助客户轻松实现心愿。如此,一方面可解决部分客户短期、临时的资金缺口问题,另一方面又能满足客户长期资金理财规划需要,助力客户合理高效地配置家庭资产。

同时,建行也在不断丰富信用卡产品,打造多元化的卡类产品。11月22日,建设银行携手中国东方航空、万事达卡推出"东航龙卡世界睿我卡",率先整合航空联名功能和万事达World Rewards平台权益,为中高端商旅客户群体在境外商务旅行、休闲旅游、海外留学及海淘等提供丰富的尊享礼遇和增值服务。"东航龙卡世界睿我卡"不仅配置了符合国际EMV标准的安全芯片,更提供了全面的商旅保障。持卡人可享最高500万元航空意外险、最高3000元航班及行李延误险、最高2万元境外盗刷保障。更贴心的是,全球范围内若遭遇钱包丢失、被偷或被抢,或遇到网购未送达、货品损坏等情况,"东航龙卡世界睿我卡"还将提供最高100美元的钱包保险或最高200美元的网购保险。

据了解,建设银行长期致力于为中高端商旅客户提供优质的境外用卡体验,早在2006年就推出了"东航龙卡",成为业内航空联名卡的第一批开拓者。十年来,通过持续创新和跨界合作,建行商旅类信用卡发行量已突破2000万。随着国人出境旅行、境外消费的强劲增长和需求升级,"东航龙卡世界睿我卡"的推出,将为广大客户的境外之旅带去更多美好与精彩。

多渠道自助分期办理 费率低于市场价

建设银行坚持创新与科技驱动,为客户提供便捷高效的分期服务体验。目前,客户可通过微信、手机银行App、电话银行自助语音、ATM、短信、网银、网站等各种电子渠道自助办理分期业务。如使用手机银行App最快10秒就可完成账单分期办理;在任何建行ATM自动取款机上,插入建行信用卡按提示操作,就能当场获得最高5万元的现金分期贷款;自今年6月起,客户可仅凭一张身份证申请购车分期,最快一秒钟得知审批结果,最快1天提车。

同时,建设银行的客户经理在办理分期时,还会适时提供一些选车用车、装修设计、理财规划、境外旅游购物方面的实用建议。一流的服务收获的是忠诚的客户,数据显示,办理建行信用卡分期业务的客户中,近50%的客户一年内又再次办理了建行分期。

不仅如此,建设银行以诚意十足的价格不断回馈客户,诠释了潇洒买单和智慧理财可以完美兼顾的消费新主张。例如,客户购买包括奥迪A4L/Q5、帕萨特、别克君威、丰田卡罗拉、马自达昂克塞拉、本田CRV等在内的近200款热销车型,可享受"零利息零手续费"的分期优惠。此外,现在至年底前客户可享受账单分期手续费8折、现金分期手续费7折优惠,即如果办一笔5万元的分期,比照市场上的平均费率可以省下1000多元的手续费。

助力国人消费升级 创新消费金融生态圈

随着我国向消费驱动型经济转型的不断深入,国人的消费潜力将不断释放。同时,消费理念的更新转换必将更大程度上激发个人和家庭的消费信贷需求。在这样的背景下,建设银行信用卡将顺应经济发展新常态,通过创新打造消费金融生态圈,满足更多个性化、多样化的消费信贷需求,为千家万户消费升级奔向美好生活助力。

值得一提的是,"龙卡分期付"品牌得到了业界和消费者的广泛认同,先后荣获"最佳汽车信用卡品牌"、"中国家装行业最佳合作银行"、"最佳信贷效益贡献奖"、"年度消费金融品牌"等多项消费金融领域奖项。

超级赢家 赢得一生的从容

——2017年复星保德信开年巨献"超级赢家"保障计划隆重上市

2016年,国际局势持续动荡,英国脱欧、特朗普胜选等事件等已引发全球金融市场的大幅波动。当前国内不确定因素也日益增多,实体经济步入新常态,高收益同时低风险的投资项目难寻。国家一系列政策相继出台:2017年1月1日起施行境外金融账户涉税信息尽职调查;达到600万元以上的境外金融账户,将强化税收征管,相关的税收征管稽核补罚办法也将制定出台。资产保值增值,实现财富传承正面临越来越多的挑战。

近日,复星保德信人寿重磅推出2017年开年巨献——"超级赢家"保障计划【星享赢家年金保险+钻石账户(附加天天盈B款年金保险(万能型))】。

复星保德信人寿借助专业的市场分析调研,领先的产品开发实力,推出了"超级赢家"保障组合,帮助客户更好地实现资产的合理配置,锁定更高收益的同时收获源源不断的资金流。

同时,"超级赢家"保障计划创新性提出"三金一户"全新保险理财概念:三金分别指年金、祝寿金和满期返还金,一户指保底收益高达3%的万能账户。"超级赢家"保障计划真正帮助客户实现一步到位,全能理财。

"超级赢家"保障计划之"星享赢家年金保险"具有以下几大特色。

收益稳定即付即领

"星享赢家年金保险"是市场上罕见的4.025%顶格定价的保险产品,能以更低的价格买到更多保障。客户投保犹豫期过后,即可领取第一笔年金,返还速度超快。不同于市场上的分红年金产品,星享赢家收益更稳健,可以尽早享受到财富的增值收益。

双金祝寿满期返还

客户投保的保单如果满十年,被保险人65周岁将获得双倍基本保额的祝寿金,退休后继续拥有高品质的生活。88岁将返还全部已交保费,收入替代资金,十分稳定安全,提钱养老,安全传承,实现老年生活安心富足。

巧搭万能保单贷款

"星享赢家年金保险"可以搭配专属附加万能钻石账户,据悉,该钻石账户将稳健对接一高端商业地产项目,保底收益高达3%。钻石账户让客户的年金、祝寿金快速累积,日计息、月复利,实现二次增值,可领取,可累积,轻松增值。同时,该产品保单贷款比例高达90%,可以最大限度提升资金流动性,实现资金杠杆效应最大化,且贷款期间仍可享受保单保障利益。

在当下金融市场动荡,利率下行且家庭压力日趋沉重的趋势下,"超级赢家"保障计划帮助客户锁定未来稳稳的幸福,为客户提供一笔稳定、安全且可增值的财富,保障客户拥有高品质的退休养老生活,守护客户想要的未来!使其成为人生真正的赢家!