

央行票交所本月8日上线

无缘票交所 票据中介面临转型难题

票交所8日将如期上线

今年以来,银行票据业务风险不断暴露。为防范票据市场风险,提高票据交易效率,11月2日,央行下发《关于做好票据交易平台接入准备工作的通知》指出,央行筹建票据交易平台,并拟于2016年12月8日组织交易系统试运行。

据悉,票交所系统(一期)试点机构共计43家,包括35家商业银行、2家财务公司、3家券商、3家基金。据首批试点之内的一位城商行人士透露,目前正处于票交所的系统演练期。另一位上市银行人士告诉北京商报记者,目前票交所系统已经完成一期试点机构的培训、网络接入、模拟环境测试等前期工作,将于12月8日正式上线。

即将上线的票交所能发挥怎样的作用?中央财经大学中国银行业研究中心主任郭田勇表示,银行、金融机构、财务公司等票据业务量很大,票交所可以给它们提供一个很好的交易平台。

上市银行人士表示,票交所上线以后,由于票据的承兑、贴现、转贴现等环节都需在票交所系统登记,原本线下的业务都放到线上,信息不对称的问题将得到解决,同时风险也更低,参与机构更多,未来

央行筹建的票交所将于三日后上线。届时,首批43家试点机构将接入系统,而以活跃在票据市场的票据中介却未被纳入试点。在分析人士看来,票据中介此后也无缘票交所。随着票交所系统的不断完善,票据中介的生存空间将进一步受到挤压,面临着转型问题。

票据的市场空间也会更大,对银行而言是利好。城商行人士也认为,票交所作为一种新的票据市场基础设施,提供了票据交易、登记托管、清算结算和信息等功能;为票据市场提供了一个比较完整的信息和交易平台,有助于各市场主体风险的控制和利率机制的形成。

票据中介被挡门外

值得关注的是,首批试点机构并未有票据中介机构的身影。有分析人士指出,几次票据大案暴露了行业风险,也让票据中介成为风险排查的重点对象。如果试点机构里还有票据中介的话,会让很多市场参与者存在侥幸心理,这可能也是票据中介未被列入试点的原因。

事实上,在今年爆发的几次大的银行票据风险事件中,多次出现票据中介的身影。今年8月,广发银行证实9亿元票据被

调包流入股市,而和农行票据案等多起案件类似,被“跑单”的广发银行资金被票据中介挪用流入股市,最终因资金链断裂演化为风险事件。

在分析人士看来,票据中介将无缘票交所。银行业人士表示,从央行对票交所的定位来看,票交所是货币市场重要的环节,参考银行间市场的参与主体,因而未将中介纳入。从目前央行对票交所的发展设想来看,中介将来也不会被纳入。

郭田勇认为,票交所本身就是中介机构,因此没有必要再邀请其他中介机构参加,以保障票交所交易的票据都是原生的,都是由银行或者其他金融机构出具的。如果中介机构进入,中介机构交易的票据并不是自身开立,这样也不便于管理。

票据中介面临转型

那么,在票交所成立后,票据中介的

生存空间还有多少?未来将何去何从?

“票交所未必能消灭掉票据中介机构。只是票交所能够统一集中地进行交易,价格形成机制更加透明合理,市场透明度也会更高,将是未来票据转让和交易的一个方向。”郭田勇表示。

也有分析人士直言,随着票交所系统的逐步完善,票据中介或将不复存在,大量票据中介机构面临转型。中国石化财务有限责任公司信贷部经理王书琪在接受媒体采访时表示,“票据贩子”将票据倒来倒去,变相加大了实体企业的资金成本。加上不法中介虚构贸易背景,虚开增值税发票等违法违规行为,阻碍了票据市场理性、健康发展。

对于票据中介的转型,上述银行业人士认为,未来的票交所将向信息服务、业务经纪、投顾报告等方向转型,类似于目前的货币经纪公司。上海金融学会票据专业委员会会长肖小和建议,对于票据经纪行业设立统一的准入门槛和业务标准,明确相应的监管机构,积极发展票据鉴证、咨询、撮合、报价等经纪服务,鼓励和培育部分票据经纪量大、业务发展规划、风险防控机制健全和市场认同度高的票据经纪机构进一步发展壮大,以推动票据市场规范化、专业化发展。

北京商报记者 崔启斌 刘双震

坚持“价值转型+公益之路” 富德生命人寿获两项殊荣

由南方都市报和北大汇丰商学院联合主办的2016(第二届)中国金融年会11月25日在深圳揭幕,富德生命人寿凭借2016年度优异的市场表现和在社会公益方面的积极探索,荣获“年度最佳保险机构大奖”和“年度最佳社会责任大奖”两项殊荣。

2016年以来,在千帆竞渡、百舸争流的寿险市场环境中,富德生命人寿各项指标抢眼。截至11月,该公司总规模保费已超1600亿元,机构经营绩效迸发,百亿机构不断涌现。据了解,富德生命人寿今年以来坚定实施战略转型,业务结构不断优化,上半年,富德生命银保期交保费更是超越中国人寿,以122亿元排名市场第一,同比大幅增长678%;下半年,该公司机构银代期交业务依旧保持高增长态势。业内人士指出,期交的强势崛起,有助于寿险公司的长期稳健发展,对于志在打造百年老店的富德生命来说意义重大。

值得一提的是,富德生命人寿在专注价值转型之路的同时,亦不忘积极践行企业公民责任,在灾难救助、教育援助、关爱儿童等公益领域动作频频。5月,富德生命人寿“小海豚计划”活动在全国各地全面铺开,给孩子们带去智慧与快乐,也带去富德生命的关心与关爱;8月,我国多个地区遭遇连续强降雨,并发生持续性洪涝灾害,富德集团向河南、湖南、河北、湖北、江西、安徽等地捐赠瓶装饮用水总计150吨,助力灾区战胜自然灾害,重建美好家园。

此次获奖,是中国金融年会评审委员会对富德生命人寿稳健经营、创新发展的巨大褒奖,也是对其践行“富及民众,德行天下”核心价值观的肯定,为全面备战开门红富德生命带来极大的激励和鼓励。

兴业银行北分-活力日 放肆享

一、活动时间

2016年7月1日-12月31日期间每周四的全天。

二、活动主题

“活力日 放肆享”之“惠美食”。

三、活动内容

活动期间,兴业银行信用卡主附卡客户每周四到当日指定商户味千拉面、鹿港小镇刷兴业信用卡单笔消费满100元减免50元。

招行小微今年投放已超3000亿 “生意贷+”再次强势升级

招商银行近日发布最新小微贷款数据,当年小微贷款累计投放已超过3000亿元,全力支持实体经济。

自2012年招行小微业务起步以来,经过近四年的快速发展,截至目前小微贷款客户已达43万户,已经成为中国最大的小微贷款服务商之一。在北京地区,招商银行北京分行积极支持“一带一路”、京津冀协同发展、“双轮驱动”、非首都功能疏解战略实施,大力发展普惠金融,提升金融服务覆盖面和便捷度,降低实体经济融资成本,累计服务的小微贷款客户接近4万户,累计发放贷款600亿元。

随着移动互联网和大数

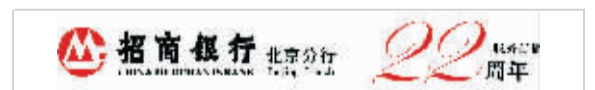
据技术的广泛应用,招行已开始着手将小微业务升级到2.0模式,推出升级品牌“生意贷+”,在服务、产品、流程及风控等方面实现全面升级,既保持“生意贷”的传统优势,同时以技术研发推动实现两大升级——把线下服务升级为线上服务,把贷款服务整合升级为一站式综合服务。

据悉,目前招行小微业务已通过手机银行率先实现一键申请、一键查询、普惠金融,提升金融服务覆盖面和便捷度,降低实体经济融资成本,累计服务的小微贷款客户接近4万户,累计发放贷款600亿元。

等功能于一体的一站式综合金融服务;产品方面,“生意贷+”涵盖了小微企业抵押、信用的不同担保方式,进一步满足小微企业主对于贷款产品多样化、个性化的需求;流程方面,从前、中、后全面建设,优化运营流程,打造专业化服务体系,为小微业务发展提供坚实的支撑,解决“风险与成本”难题。

近日,从事电器经营生意的陈女士通过招行手机银行自助完成了一笔“自动转贷”申请,不久

就接到审批通过的通知。“自动转贷后,每月仅需还款不到1万元,比起原来贷款到期要一次性还款100万,轻松了不止一点点!”据介绍,上述“自动转贷”业务是招行“生意贷+”产品的重要创新,凡在招行办理经营性贷款的客户,只要资信良好且满足结算要求,在贷款到期前,招行系统就会自动发放一笔新贷款为客户归还原贷款的剩余本金,客户仅需按时归还新贷款的利息即可,实现了小微客户贷款资金到期后的无缝对接。



交通银行(卢森堡)有限公司罗马分行成立

当地时间11月21日,交通银行(卢森堡)有限公司罗马分行正式挂牌成立。罗马分行是交通银行在意大利及南欧地区设立的首家营业机构,标志着该行在欧洲的机构布局进一步完善,在欧洲区域的服务能力显著增强。

开业仪式上,交通银行董事长牛锡明表示,近年来中意经贸关系发展势头良好,根据2015年数据,中国已成为意大利第

四大贸易伙伴,第三大进口来源国,意大利也成为中国在欧盟的第五大贸易伙伴。近年来,中意两国之间政治经济往来持续升温,经济合作空间不断扩大,包括“一带一路”发展规划与意大利国家发展战略的对接,“中国制造2025”与“意大利制造业4.0”的对接,其中均蕴含着无限商机。随着中国经济转型升级,中意经济的互补性将日益提升,

中意互利合作将迎来更大机遇。罗马分行开业后,将依托交银集团的资金、网络和技术优势,积极为中意两国在商品、服务、资本上的互联互通,提供优质的金融服务,并以此为基础,为南欧和亚欧大陆互联互通发展以及“一带一路”建设提供优质的金融服务。

牛锡明指出,近年来,交通银行主动适应客户多元化金融服务需

求,稳步推进国际化和综合化经营,加快境外机构布局,拓宽业务发展领域,努力提升跨境金融服务能力,形成以“亚太为主体、欧美为两翼、拓展全球布局”境外发展态势。

中国驻意大利大使李瑞宇、意大利国际事务研究院副主席法布里奇奥·萨科玛尼,以及当地企业、金融同业代表等200余位嘉宾参加了开业仪式。