

在美上市企业遭诉讼 中国占25%

“董责险”如何应对高管诉讼之苦

随着市场化发展,在企业“做官”的风险越来越大,决策失误、市场判断失误、商业秘密泄露给企业或交易伙伴带来的损失有时难以估量。最新报告显示,上半年遭受集体诉讼索赔的美国上市企业中,接近25%属于在美上市的中国企业。安联全球企业及特殊风险分析显示,与违反授信和勤勉义务相关的索赔平均金额超过100万美元。这也让国内大企业高管责任保险越来越关注。

所谓“董责险”,是指由公司或者公司与董事、高级管理人员共同出资购买,对被保险董事及高级管理人员在履行公司管理职责的过程中,因被指控工作疏忽或行为不当而被追究个人赔偿责任时,由保险公司负责赔偿在责任抗辩时所支出的有关法律费用,并代为偿付其应当承担的民事赔偿责任的保险。

据安联全球企业及特殊风险最新发布的《董事及高管责任洞察:当下的管理者责任》中提出,对未能遵守规章制度

的管理人员寻求惩罚性个人法律责任的行动有日渐增多的趋势,这将带来昂贵的调查、刑事或民事诉讼,危及企业资产,或者是管理人员的个人资产。安联全球企业及特殊风险金融险业务全球负责人 Bernard Poncin 建议,“虽然各个国家的法律环境迥异,但是股东和监管机构动作日渐频繁,已经成为一个全球现象,需要得到企业内部风险管理的高度重视”。

在中国,除了有外籍高管的企业或业务拓展到美国,只有少数企业会投保董责险。有关数据显示,目前在国内上市企业中投保董事高管责任险的公司有100余家,其中以金融行业最为集中,在A股上市的绝大多数银行和保险企业都投保了高管责任险。随着法律环境的变化和保险意识的增强,更多上市公司已开始考虑董责险来分散风险,如2014年11月,粤高速A召开股东大会,审议通过该公司关于投保董责险的议案,保险费不超过10万元,保险期限一年,被保险人范围包括

公司及控股子公司董事、监事、高管以及在公司及控股子公司承担管理或监督职责的管理人员。

根据安联全球企业及特殊风险分析,董责险索赔案件中,大多数与违法违规有关,其次是疏忽和管理不善,以及监控不严。董责险因被保险人违反职责平均需赔付100万美元以上。在企业责任大型案件中,董责险的理赔金额可高达数亿美元。安联全球企业及特殊风险报告表明,董责险索赔案件无论是驳回或是解决都将更为缓慢,这意味着诉讼时间更长、抗辩费用更多、和解金期望值更高。例如,美国证券集体诉讼案件平均耗时3-6年,抗辩费用平均为1000万美元左右,最高可达1亿美元。美国董责险大宗索赔案件的抗辩费在过去六年几乎翻了一倍。第三方诉讼融资也在改变着全球诉讼版图,并在针对金融机构和商业实体以及董事及高管的集体诉讼中扮演着重要角色。

目前,中资险企平安、人保、华泰等涉

足这一领域,外资险企有安联保险、苏黎世保险、美亚保险等,投保公司可根据风险承受能力和风险的复杂程度不同选择不同的保额。据了解,A股上市公司通常投保的保额范围在2000万-1亿元人民币,在香港上市的内地公司投保的保额范围在5000万-1.5亿港元。IPO企业通常会单独投保一份与董责险匹配的招股说明书责任保险,该保险通常提供六年的保险期限,承保与招股说明书以及路演相关的长尾风险。有业内人士指出,董事责任险本身可能并不能为投资者带来更大的保护,但它的出现和发展却是市场更为规范、投资者利益受到更大重视和保护的结果。但仍需注意的是,常见的董事及高管风险场景包括人力资源事宜、股东诉讼、错误报告或披露,但该险种并不会为“故意欺诈”买单。此外,还有刑事或故意违法违规、董事获取非法酬劳或中饱私囊也属于除外责任。

北京商报记者 许晨辉

· 资讯 ·

平安人寿银保通2.0上线

近日,平安人寿不仅对现有银保系统进行改造升级,上线平安银保通2.0版本,“双12”主打升级产品尊耀二号也相继问世。

据悉,银保通2.0是平安人寿斥巨资打造的银保销售管理系统,通过对系统平台、数据交互、保费划扣、资金清算、客户体验五大方面的改进,帮助银行方打造以理财经理为核心的销售体系,提供银行方全方位产品与培训支持,同时通过新技术运用及销售模式的升级进一步提升客户体验。

此外,作为平安“双12”主打产品,尊耀二号集教育、养老、投资、保险多种功能于一身,如投保第一年末就可获得生存金首次给付、每年给付最高保额由30%提升到70%、附加万能账户也可贷款等。

国寿财险北分开展“爱老敬老”活动

尊老、爱老、敬老是中华民族的传统美德,为了弘扬传统美德、提升社会责任,近日,国寿财险北京分公司四组员工分别前往延庆、门头沟、朝阳、石景山8家敬老院开展“爱老敬老”慰问活动。

据悉,慰问组询问了老人的生活环境和状况,根据各家实际情况分别给出了风险管理建议,并将提前采购的米、面、油、点心、水果等慰问品送给老人。国寿财险北京分公司相关人士表示,未来还将再接再厉,在社会公益事业上投入更大的热忱和努力,为建设和谐社会贡献力量。

太平人寿北分客服节分享健康体验

近日,太平人寿北京分公司在辽宁大厦成功举办“太平健康嘉年华暨2016年客服节闭幕式”活动。活动上,太平人寿北京分公司邀请了著名海外医疗专家刘欣娜博士对高端人士关心的海外医疗进行了详细解读。活动现场,刘博士通过对海外就医案例的细致分析,深入浅出地把海外就医的注意事项进行了讲解,让客户就海外就医的优势、政策以及如何获取国际医疗资源等问题有了深入了解。

在闭幕式现场,太平人寿北京分公司还为客户提供中医按摩、幽门螺杆菌检测、贴耳穴、温雾调理、体质检测、肿瘤筛查、药茶品鉴等多种体验项目,更贴心地安排了7名从业经验超过20年的中医专家进行了全天候的免费中医义诊,专家们从健康知识普及到咨询,为客户提供了一条龙的健康体验服务。据了解,本届太平人寿北京分公司客服节历时近6个月,公司紧紧围绕“太平家文化”、“太平手拉手公益”、“太平名家之约”三大主题举办了一系列活动。北京商报记者 陈婷婷

北京保险之窗

北京保监局:警惕金融领域的非法集资

随着金融产品的不断创新,金融诈骗和非法集资时有发生。近日,北京保监局联合多部门开展打击非法集资宣传教育活动,全市2900个居民社区已全覆盖。

据了解,近年来一些保险机构及其保险从业人员向客户直接推介销售包括第三方理财产品在内的非保险金融产品,或者以介绍客户等方式间接从事相关销售活动,其中暴露出销售行为不规范、金融风险交叉传递等问题,有的甚至已经构成金融诈骗和非法集资。

北京保监局印发《关于进一步规范北京地区非保险金融产品销售的通知》,并联合其他机构下发《关于在防范和处置非法集资活动中加强金融投资理财类广告监管有关工作的实施意见》,来规范保险销售行为。

北京保监局组织辖内近500家保险机构、中介机构开展专项整治,提前处置潜在风险,防范金融风险跨领域传递。从11月初,北京保监局还联合北京市金融局、北京银监局、北京证监局、北京市网信办、北京市社工委等部门开展了为期一个多月的“防范和打击非法集资,保护金融

消费者合法权益”宣教活动,30万张“拒绝高利诱惑,远离非法集资”的宣传海报张贴到千家万户,做到全市2900个居民社区全覆盖。

宣传海报以打击非法集资为主题,旨在教育投资人珍惜自己的血汗钱,远离非法集资陷阱。有关单位将采取现场交流与媒体宣传相结合、人流密集场所与社区农村全覆盖、国家金融管理部门与地方相协同、金融机构与居(村)委会结对子的多层次、立体化方式来推进各项具体活动。

相关链接

保险业非法集资形势和特点

- 传统主导型案件占比下降。
虽然近两年传统保险从业人员假借保险单证、印章犯罪的主导型案件依然多发,但案件数量少于参与型案件,占比有所下降。
- 参与型案件占比上升。
近两年保险从业人员以非保险身份参与社会集资、民间借贷及代销第三方理财产品的参与型案件增速迅猛,占比上升,成为主要的案件类型。

据介绍,北京市持续加大防范和打击非法集资工作力度,努力推动化解和处置区域金融风险,切实保护首都金融消费者的合法权益。在不断深化打非监测预警平台、打击非法集资活动、打击售卖“飞单”行为、开展“金融知识进万家”宣教活动以及强化行业自律管理等工作的基础上,今年的联合宣教活动将不仅是防范和打击非法集资系列活动的有益补充,而且将更有力地遏制非法集资高发态势,真正地保护金融消费者的合法权益。

- 被利用型案件风险加大。
一些外部投融资机构利用保险产品或保险公司名义对外虚假宣传、夸大保险责任。
 - 新作案手法时有出现。
个别单位以投资相互保险为名,涉嫌非法集资。互助保险加盟方案推出互助计划,以投资收益吸引投资人,明显与互助保险宗旨相悖。
- 北京商报记者 许晨辉

新品上市

富德生命人寿上线终身保障产品

利率下行,居民理财变得更难了。为了让投资者的资金保值增值,富德生命人寿推出鑫享事成年金保险计划和稳健理财终身保障产品。

据悉,鑫享事成是一款终身保障的全新费改年金保险产品,预定利率可达4.025%,缴费期分为趸交、三年、五年、十年。一旦投保,合同生效日即给付基本保险金额5%的生存金。在祝寿金领取前,每年给付基本保险金额的5%;祝寿金领取当年起,每年给付基本保额的10%。

值得注意的是,该保险产品还具

有“豁免关爱”功能,投保人在60周岁前因意外(不含猝死)且在意外事故发生之日起180日内(含第180日)导致身故或全残,同时在缴费期间内未变更投保人的,将豁免续期保费,续期保费视同已缴纳,保单利益不受影响。

此外,富德生命人寿正在推动业务结构转型,推出一款高性价比的百万医疗险“康悦人生”,符合条件的客户,保费百余元起,可获得每年300万元的医疗保障,包括150万元的一般医疗保险金以及150万元的恶性肿瘤医疗保险金,报销范围在扣除免赔额后,

覆盖手术费、诊疗费等各项医疗费用。只要符合药品监督管理部门的规定,属治疗中必要且合理的医疗开支,均在理赔范围之内。据介绍,该产品50岁以下的客户免体检,保险期间一年,每三年为一保证续保期间,最高可续保至99周岁。

有业内人士表示,该产品让利极大,性价比高,缴费数百元便可享受300万元的医疗保障。考虑到保证续保期,医疗保障更可高达900万元,人性化设计,保障充分,彰显亲民特质,业内实属罕见。北京商报记者 陈婷婷