

中粮包装和加多宝签订协议

北京商报讯(记者 李振兴)1月7日,在加多宝(中国)饮料有限公司(以下简称“加多宝中国”)新任董事长王金昌上任7天后,加多宝中国在网站发布消息称,中粮包装投资有限公司(以下简称“中粮包装”)与加多宝中国在北京签署了《中粮包装-加多宝2019年度供罐合作协议》,双方在新的一年里将继续全面深化战略合作。业内人士认为,在王金昌上任7天后,加多宝中国就与中粮包装达成协议,说明王金昌的任命起到推动作用。

根据双方签订的协议,中粮包装与加多宝中国在罐体包装的供应量、价格、付款方式以及包装创新研发等方面达成了共识。2019年,中粮包装将继续作为加多宝中国最重要的包装供应商,供应加多宝中国全年产量70%的罐体。

对此,营销专家路胜贞认为,中粮包装与加多宝中国进一步和解并达成协议,新任董事长王金昌应该起到了积极的推动作用,加多宝应该会履行对中粮的承诺,二者之间的矛盾会因王金昌的加入逐步解决,否则加多宝随时会有被掐脖子的危险。

2018年7月,因加多宝旗下企业王老吉公司尚未按增资协议履行应向清道加多宝草注入加多宝商标作为实物出资的承诺,2018年7月6日中粮包装向香港国际仲裁中心就相关事宜对王老吉公司、智首及清道加多宝草提出仲裁申请。中粮包装自2018年二季度中止了对加多宝集团的两片罐供应。虽然提出了仲裁,但中粮包装并不是要一棒子打死加多宝,纠纷只是要加多宝遵守规则。从目前的效果看,中粮包装的措施取得了积极进展。”路胜贞坦言。

加多宝集团总裁李春林曾在公开场合表示,与中粮包装之间的纠葛确实为今年的加多宝带来了重击,由于断供,加多宝不得不临时停产。目前加多宝与中粮包装之间已经暂时达成共识,包装供应早已恢复正常。

此前,奥瑞金相关负责人在接受北京商报记者采访时表示,奥瑞金与加多宝就债权等相关事项在积极沟通中,也在逐步恢复业务合作。就加多宝与奥瑞金目前的合作状况,北京商报记者致电李春林,但截至发稿时,李春林并未进行回复。

三生制药与三星Bioepis达成合作

北京商报讯(记者 方彬楠 姚倩)1月7日,中国生物制药企业三生制药宣布与三星Bioepis(Samsung Bioepis)达成一项合作协议,公司将在中国内地进行三星Bioepis多个生物类似药在研产品的临床研发和商业化,其中包括贝伐珠单抗生物类似药在研产品SB8。据了解,贝伐珠单抗生物类似药在中国的适应症将针对转移性结直肠癌和非小细胞肺癌。

双方合作的背后是较大的市场需求。根据三生制药披露的数据,2015年我国结直肠癌新发病例37.6万,死亡病例19.1万,发病率26.6/每十万人,死亡率13.5/每十万人;肺癌的新发病例为73.3万,死亡病例61万(发病率51.9/每十万人,死亡率43.2/每十万人),其中超过90%的肺癌病例为非小细胞肺癌。

根据协议,三星Bioepis将负责产品的生产和供应,并与三生制药开展一系列合作包括在中国的临床开发、注册和商业化。三星Bioepis将从三生制药获得预付款和产品供应收入,并将有资格获得相关临床和监管的里程碑付款。目前,进一步的财务条款没有被披露。

三生制药董事长兼首席执行官官竞表示,此次与三星Bioepis的合作有望加快SB8在中国的临床研发,扩大三生制药在肿瘤领域的产品组合,更快地将高质量的急需产品推向中国和国际市场。

财报数据显示,2018年上半年,三生制药实现营业收入约21.74亿元,同比增长27.4%;毛利约17.47亿元,同比增长19.9%。其中,特比澳、益赛普及益比奥及赛博尔为三生制药核心产品,3款药物合计占公司营业收入78.3%。

去年动力电池装机量同比增超五成

北京商报讯(记者 方彬楠 濮振宇)1月7日,动力电池应用分会研究部统计数据显示,2018年全年我国新能源汽车动力电池装机总量为56.89GWh,同比增长56.88%,装机量从3月开始持续走高,6月略有下滑后继续攀升,12月装机量达到顶峰,高达13.36GWh,环比增长49.92%。

同期,我国新能源汽车的产销量也大幅增长。根据中国汽车工业协会的数据,2018年1-11月,我国新能源汽车产销量双双突破100万辆大关,分别累计完成105.4万辆和103万辆,比上年同期分别增长63.6%和68%。

值得注意的是,尽管动力电池装机量再创新高,但行业内相关企业却正面临不小的发展压力,这种压力不仅来自于产能过剩带来的竞争升温,也来自于新能源汽车补贴政策调整带来的挑战。

数据显示,2018年上半年,中国动力电池出货量22.86GWh,而同期动力电池产能约为91.87GWh,产能利用率仅为25%。随着新产能的继续投放,2018年动力电池产能将达200GWh,可装备400万辆新能源汽车,是2018年产量的4倍,产能过剩的局面已较为明显。

另一方面,自2018年6月12日起,新能源汽车补贴标准开始呈“断崖式”下降,而这对动力电池行业的价格行情造成了直接的影响。中国化学与物理电源行业协会动力电池应用分会秘书长张雨介介绍,整车厂要求电池厂家降低价格;而上游钴等原材料价格持续上涨,导致电池生产成本增加,电池企业利润被严重压缩。

业内人士分析认为,随着市场竞争加剧和产业链整合加速,预计到2020年,动力电池企业将仅余下20-30家,现阶段80%以上企业面临被淘汰。

资产再遭冻结 锤子还能翻身吗

| 锤子科技旗下资产冻结情况 |

| 资产冻结 | 股权冻结 |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> 2018年12月27日,锤子数码450万元存款被冻结。 2019年1月3日,锤子数码1577.8655万元财产被采取保全措施。 2019年1月7日,锤子数码265.8383万元财产被冻结。 | <ul style="list-style-type: none"> 2018年12月17日,湖南省浏阳市人民法院冻结了罗永浩所持锤子科技股份,冻结期限自2018年12月17日至2020年12月16日,但具体数额暂未公布。 2019年1月3日,湖南省浏阳市人民法院冻结了罗永浩在成都锤子科技集团的股权,涉及金额1亿元。冻结日期自2019年1月3日至2021年1月2日。 |

除了财产保全,罗永浩本人的股权也被冻结。1月初,天眼查显示,由锤子科技与罗永浩各持50%股权的成都锤子科技集团有限公司新增一则司法协助信息。湖南省浏阳市人民法院近日冻结了罗永浩在成都锤子科技集团的股权,涉及金额1亿元。冻结日期自2019年1月3日至2021年1月2日。

硕果仅存

财产冻结、股权冻结、法人变更,锤子科技有价值的东西似乎所剩无几。

北京商报记者在天眼查上查询发现,锤子科技目前看来最值钱的东西似乎就是专利:包括用于手机的图形用户界面、一种电子设备及其按键组件和一种移动设备的窗口移动方法及其装置等在内的63项专利。

值得关注的是,这些专利目前受到多家公司的青睐。今日头条此前回应称,有收购锤子科技部分专利使用权的计划,用于探索教育领域相关硬件。还有消息称,意向收购锤子科技的共有三家公司,其一为今日头条;其二为360;还有便是罗永浩旧友刘江峰。不过,据锤子科技相关投资人透露,关于此事锤子科技股东还未做出统一决议。

不过,目前未查询到锤子科技有多少不动产。罗永浩本人与36家公司有关系,其中,老罗和他的朋友们教育

科技(北京)有限公司、罗步福文化传播(北京)有限公司、南昌锤子科技有限责任公司和天津锤子科技有限公司已经注销。

此外,罗永浩持有北京明匠智诚管理咨询合伙企业(有限合伙)、北京明匠合慧投资管理合伙企业(有限合伙)、北京明匠合融投资管理合伙企业(有限合伙)、北京明匠管理咨询合伙企业(有限合伙)等公司的股权占比都是99%,拥有绝对控股权;罗永浩持有成都锤子科技集团有限公司72.02%的股份,持有声盼网络科技(上海)有限公司50.63%的股份,持有锤子科技旗下多家子公司44.05%的股份,持有北京大象盛典科技有限公司8.91%的股份。在这些公司中,除了锤子系公司,罗永浩绝对控股的多家都是投资公司。

道远日暮

在经营方面,锤子科技似乎已经放弃了起家的手机。去年5月,锤子科技在“鸟巢”举行发布会,推出一款基于Smartisan OS的大屏桌面计算中心,盖过了坚果R1手机的风头;去年8月,罗永浩又瞄准软件市场,当月推出子弹短信App;去年11月,罗永浩又开了一场没有手机新品的发布会。

北京商报记者登录锤子科技官方网站,发现页面所显示的手机产品全部为“到货通知”;锤子科技在淘宝上

的官方旗舰店已经取消“手机”这一品类;锤子科技京东自营旗舰店里只有3款手机还有货,其他手机产品均显示无货。

业内人士分析指出,手机没货有两个可能,就锤子科技目前的境况而言,也许是因为资金问题,供应商拿不到钱不再供货,另外也有可能是锤子科技自己不想再做手机了。

关于资金问题,此前已有迹象。数据显示,2015年锤子科技净亏损4.62亿元;2016年净亏损4.28亿元;2017年上半年亏损3亿元。去年底,锤子科技被曝拖欠工资,还被酷派子公司东莞宇龙通信科技有限公司告上法庭,称锤子科技拖欠货款。

有业内人士称,锤子科技一直以来在私下寻求接盘方。去年4月,有传言称,360手机和锤子科技在洽谈合并事宜,但随后被360董事长周鸿祯否认;去年12月中旬,有媒体报道,罗永浩还先后接触过百度、华为、阿里等方面,寻求接盘,但与前者均未谈妥,与阿里方面也价格方面陷入僵局。

“去年从荣耀出走锤子科技的一批高管已经走了不少,显然是这些高管对锤子失去了信心。锤子科技如果不换股东不融资,是不可能重新崛起的。做手机要靠资金,不是靠嘴,更不是靠情怀。”运营商世界网总编辑康锐说。

适者生存,如今的手机市场风起云涌,头部效应愈加明显,中小手机厂商想要崛起,难上加难。有趣的是,近日有网友意外拍到罗永浩出现在了中国移动南方基地楼下,似乎不像是寻求融资,而是联系合作。罗永浩还转发了中国移动和飞信的一则微博,和飞信官微也随后评论互动。中国移动南方基地主要从事软件开发方面的工作,飞信虽然已经没落,但中国移动最近对和飞信非常重视,投入很大,刚刚正式推向商务通信市场,而罗永浩之前也在极力推广子弹短信。

北京商报记者 石飞月/文 白杨/制表

Special focus

特斯拉中国工厂动工 年底生产Model 3

北京商报讯(记者 方彬楠 濮振宇)1月7日,上海市政府发布消息称,上海有史以来最大的外资制造业项目特斯拉超级工厂在临港产业区正式开工建设,工厂一期年生产规模为25万辆纯电动整车,包括Model 3等车型。

根据特斯拉CEO马斯克1月7日上午在社交媒体上的发文,特斯拉上海工厂将为大中华地区生产Model 3和Model Y汽车,公司计划于今年夏天完成工厂的初步建设,年底开始Model 3生产并于明年实现量产。

2018年10月,特斯拉官方宣布,公司与上海市规划与国土资源管理局正式签订《土地出让合同》,特斯拉上海工厂以9.73亿元的成交价格获得上海临港装备产业区Q01-05地块864885平方米工业用地。

对于特斯拉而言,中国市场正越来越重要。马斯克表示:“在过去六年里,特斯拉在中国开设了60个运营场所,建立了超过1500个超级充电桩及

1850多个目的地充电桩。今天,上海超级工厂举行开工仪式,是特斯拉承诺在中国市场持续加大投入的一个例证”。

作为特斯拉最受欢迎的大众化产品,Model 3成为特斯拉未来在华布局的重点。特斯拉相关负责人介绍称,上海超级工厂将为中国市场生产Model 3电动车和未来的新车型。工厂建成后,计划在初始阶段每周生产约3000辆Model 3电动车,在完全投入运营后年产量将攀升至50万辆纯电动整车。不过,这一计划还受到监管部门审批以及供应链情况等当地因素的影响。

实际上,不断加速国产化进程的背后,是特斯拉一直饱受关税之苦。2018年5月,财政部宣布自2018年7月1日起,汽车整车关税由25%降低至15%,紧接着8月23日,我国又宣布对从美国进口的轿车加征25%关税,美国汽车关税涨至40%。随后,特斯拉大幅上调在华销售的Model S和Model X两款车的价格,该公司电动车在中国市场的竞争

力受到了严重影响。根据全国乘用车市场信息联席会方面公布的数据,去年三季度,特斯拉在华销量下滑37%,而2018年10月的销量则下滑了70%。

值得注意的是,与国产化车型相比,进口Model 3进入中国市场的速度无疑更快。就在几天前,特斯拉公司宣布正式向中国客户开放Model 3电动车选配,新订单的交付预计将从2019年3月开始,早期预订订单的交付最早将从2月开始。

为迎合消费者,此前刚刚登陆中国不久的特斯拉两款进口Model 3车型已再度降价。据特斯拉客服人员介绍,Model 3长续航电池双电机全轮驱动版和Model 3 Performance高性能全轮驱动版两款车官方最初公布的售价分别是58.8万元和69.8万元,现在已分别降为49.9万元和56万元。

业内人士表示,此次上海工厂最重要的使命就是投产Model 3,而国产之后Model 3的价格无疑将更具竞争力。因此,为了摆脱亏损实现持续盈利,特斯拉有必要持续加速自身的国产化程度。

华为借力袁隆平加入农业科技新蓝海

北京商报讯(记者 石飞月)农业似乎成了科技公司的新蓝海,如今,华为也参与到这个大潮中来。1月7日,华为轮值董事长胡厚■透露与中国杂交水稻之父袁隆平合作,培育海水稻,通过土壤数字化让盐碱地上长出水稻,从15亿亩盐碱地里改造出1亿亩良田。

据悉,华为与袁隆平双方将共同研发并向客户提供农业物联网系统解决方案,计划今年在国内部署2-3架“沃土云”,位于青岛城阳的沃土云平台已经基本搭建完成进入试运行状态。

胡厚■表示,盐碱地改良的核心技术是“四维改造法”,包括培育新的水稻品种、对植物和土壤进行调节,整套方法的基础是“要素物联网系统”。华为方面解释,这一技术除了改造盐碱地,还

可以对现存的18亿亩耕地进一步优化。海水稻是耐盐碱水稻的俗称,并非直接生长在海水里,而是在海水经过的土地种植,具有不需施肥、抗病虫、耐盐碱三大特性,因此可让荒地变为良田。

这个项目由袁隆平主导和推动。袁隆平表示,按改良后每亩产量300公斤来计算,改造1亿亩盐碱地,可以多供给300亿公斤粮食,这相当于湖南省全年粮食总产量,能够多养活8000万人口。

据了解,“要素物联网系统”就是土壤数字化,该系统地上部分配有小型气象站、通信模块、高清摄像头,地下、地表则通过各种传感器(射频技术)对光照、温度、盐碱度等信息进行收集,然后传送到

华为云端大数据中心,通过AI人工智能系统和专家诊断,提供靶向药品、定向施肥,大幅提高用水量、施肥量。

2018年,阿里、京东、百度、腾讯等互联网大佬都纷纷进入农业领域,想改变传统农业现状,或者说延伸自己的产业。而华为X Labs早在2017年就发布了智能农业白皮书——《联网农场智慧农业市场评估》,重点阐述了运营商在通过智能农业助力数字化转型的市场发展潜力,此番宣布跟袁隆平合作培养海水稻,则是对该白皮书看好智能农业市场而付诸的行动。

据统计,到2030年,全球人口预计将突破85亿,解决全球粮食的供给已成为国际社会面临的一大挑战。洪水和酷热等极端天气阻碍了农作物的

生长,导致某些地区农作物减产超过20%。面对水资源短缺、气候影响与耕地面积减少,亟须提高生产效率、降低成本,优化资源配置,扩大粮食产量。同时,由于历史原因,农业创新面临诸多障碍,因此,智慧农业将成为世界农业的“救命稻草”。

业内人士认为,袁隆平被誉为杂交水稻之父,主攻农业科学。华为的优势主要体现在效率更高,种植决策更精准;实行智能灌溉,用水更节约;投入更精细化,成本更低;利用物联网对收集到的环境参数进行统一管理,建立农业的大数据库;运用数据可追溯、支付系统、信息平台和农业贸易平台等,直接对接市场。二者的合作将有助于大力推进物联网智慧农业。