

阵容扩大 境外取现收费成趋势

收费阵容扩大

近日,部分银行调整信用卡境外取现收费标准。中信银行日前发布公告称,拟于2019年4月11日起对仅适用于境外交易的外卡组织单标识信用卡(包括但不限于Visa Signature信用卡等)收取境外取现手续费,按照取现金额的3%收取,最低收费为3美元或30港元或3欧元。对于出国留学生卡,每账单月免1次境内外取现手续费优惠。北京商报记者注意到,在调整之前该项业务为免费。

个别新发行的信用卡产品也不例外,将收取一定的境外取现手续费。广发银行日前宣布将于2019年1月30日起新增广发银联钻石信用卡产品,其中境外取现服务按取现金额的3%收取,最低收费为15元人民币或5美元,其中钻石卡在2019年1月30日至2020年12月31日期间免收手续费。

作为银行信用卡业务的重要盈利来源之一,取现服务收取一定比例的手续费是很正常的事情,境外取现收费也不例外。麻袋研究院行业研究员苏筱芮认为,信用卡主要的使用目的是消费,而取现并不是一种消费行为,而是“预借现金”,相当于向银行借钱,实质是小额信贷融资,既然是借钱的融资行为,必会产生相应手续费及利息。

收费标准差异大

事实上,随着出国热的流行,已有多家银行对境外取现服务收取一定比例的手续费,包括农业银行、招商银行、平安银行、兴业银行、浦发银行、华夏银行等,不过各家银行在收费标准方面不

尽相同。

例如,农业银行规定,银联渠道境外ATM机取现收费标准为交易金额的1%+12元/笔(包括预借现金及提取超额还款);Visa/MasterCard渠道境外ATM机或柜台渠道取现按贷记卡交易金额的3%计算,最低3美元或其他等值外币(包括预借现金及提取超额还款)。平安银行规定信用卡境外(含港、澳、台)取现,通过银联按每笔3%计算,最低收取40元/笔;通过MasterCard/JCB、Visa按每笔3%计算,最低5美元/笔。华夏信用卡境外取现手续费按取现金额

的2%收取,最低20元人民币或3美元。

值得注意的是,国内少数银行信用卡或高端信用卡免收境外取现手续费。如华夏易达金卡免取现手续费,优惠期至2019年12月31日。招商银行校园版信用卡(在毕业后成功办理非校园版信用卡前)规定,每自然月免收前两笔取现手续费,境内外都可享受。

此外,银行卡在境外取现额度也有所限制。国家外汇管理局规定,自2018年1月1日起,个人持境内银行卡在境外提取现金,本人名下银行卡(含附属卡)合计每个自然年度不得超过等值10万



近年来,出国旅游已成许多人逢年过节的首选方案,而信用卡由于便利又安全的优势更受到出游者的青睐。不过信用卡境外取现要收取一定的手续费,而现在免费的银行越来越少。北京商报记者注意到,中信银行近日宣布将于2019年4月11日起对部分外卡组织单标识信用卡收取境外取现手续费。分析人士指出,未来银行境外取现收费将成常态化,建议游客出行前做好外币兑换准备,如果临时资金急用,优先使用借记卡取现。

元人民币;同时将人民币卡、外币卡境外提取现金每卡每日额度统一为等值1万元人民币。

优先借记卡消费

信用卡为出国旅游带来极大便利的同时,境外取现手续费也逐渐成为银行一笔不可小觑的收入。有分析人士预计,该业务的收费将成为趋势。

融360大数据研究院分析师李万赋认为,一些银行在信用卡推广初期,可能会以境外取现免手续费的优惠条件吸引客户。但根据目前情况来看,多家银行已经只对高端客户免收手续费,未来普遍征收将会成为常态。

不过,也有业内人士持有不同的观点。苏筱芮表示,利息收取是常态,但手续费还是会根据各家银行制定的规则而异。在当前偏紧的宏观环境下,银行信用卡板块业务盈利来源更为集中,预计会有更多银行加入到手续费收费行列中,但不排除部分银行为拓展用户群体,就特定期间、特定卡种或特定客户而采取减免营销活动。

临近春节出境游高峰,李万赋建议,有出境需求的消费者提前做好规划,办理一张境外取现或消费免收手续费的信用卡或借记卡,如果临时资金急用,选择手续费较低的借记卡取现。如果只有信用卡能够取现,除了取现的手续费之外,还要确认银行收取的透支利息,并注意按时还款。

此外,在有银联ATM机时,优先选择仅银联标记的卡片进行取款,避免国际卡扣费时汇率转换带来的额外支出。

北京本报记者 崔启斌 吴限

中行北京分行践行普惠金融 服务中小企业

今年1月,中国银行北京市分行迎来了建行40周年。40年来,中行北京分行扎根首都,始终坚持服务实体经济,与企业携手同行,对于中小企业的成长和民营企业发展,创新业务产品、优化服务模式,以实际行动诠释了国有银行的责任担当。

夯实基础 着力健全独具特色的严密服务网络

2017年,中国银行设立普惠金融事业部,北京分行也在原有设立普惠金融事业分部的基础上调整机构,将辖内全部营业网点作为普惠金融基础服务网点,并设立了8家普惠金融小微企业特色网点;还深化服务体系建设,根据小微企业业务市场、客户分布及发展趋势,创新推行中小企业SBU(即战略业务单元),为小微企业提供了更为精准的服务。截至2018年末,该行已设立中小企业SBU服务中心25家,辐射辖内173家网点,形成了服务区域遍布全市并聚焦重点区域的SBU服务体系,进一步提升了金融服务覆盖面和便捷度。

创新驱动 着力构建品类丰富的全面服务模式

中行北京分行积极贯彻落实国家关于小微企业信贷支持政策和关于民营企业发展战略部署,坚持

以客户为中心,不断创新产品服务体系,为中小微企业和民营企业提供全面金融服务。

针对上述企业授信“短、小、频、急”的特点,中行北京分行创新推出“中银信贷工厂模式”,设计研发“创新、科技、供应链、全球化”四大金融系列近30款专属金融产品,形成了服务中小企业的独特竞争优势。通过多年实践,“中银信贷工厂”已累计支持中小企业客户4778户,发放授信逾510亿元。

中行北京分行还借鉴传统信贷模式和“信贷工厂服务新模式”优势,创新推出“中关村模式”,使不少高新技术中小企业获益匪浅。截至2018年末,“中关村模式”累计服务科技型企业1864户,提供授信支持超200亿元。同时,该行积极探索“投贷联动”模式,主动加大与集团内机构合作力度,为签订直投或认股选择权协议的“我投我贷”投贷联动客户发放授信7亿元;联合中关村园区等行业协会以及外部投资机构,成功为新三板、文化产业等百家企业举办“投贷联动 一站通”活动,搭建了银政企三方对接交流平台,通过采取股权、债权并行的方式,切实帮助小微企业与外部投资机构达成了投资意向。

对于近几年迅猛发展的互联网企业,中行北京分行因地制宜,结合行业特点开辟服务新路径。不仅向京东集团、小米集团、美菜网等提供了代发薪、再保理、保函、资产支持票据、卡分期等一揽子金融服务;

还和27家在京独角兽企业展开了合作。

优势引领 着力打造联通世界的跨境服务平台

随着全球一体化进程的不断深入,越来越多企业加快拓展海外市场,民营企业也已成为我国外贸进出口的主力军。中行北京分行充分发挥全球化网络、多元化平台、专业化产品的整体优势,紧跟国家对外开放战略,抓住“一带一路”倡议机遇,为“走出去”企业的对外承包工程和对外贸易项目提供专业优质金融服务,采用保函方式利用银行信用为企业提供增信,提升中国企业国际交易谈判地位,满足了企业境外经营、投融资需求。2018年,中行北京分行为百余家民营企业开立本外币保函,有力支持了民营企业“走出去”。

同时,中行北京分行还利用中国银行综合金融服务平台及遍布全球的金融服务网络,开展跨境撮合服务,为中外企业牵线搭桥,促进中小企业做大做强。近年来,已带领300余家小微企业参加中国银行组织的中菲、中意等网上或现场跨境撮合活动,达成合作意向161项;在去年举办的首届进口博览会上,中行北京分行带领126家首都企业参加展商客商供需对接会,现场与海外客商开展“一对一”洽谈254轮,实现签约53项,成果喜人,切实帮助首都中小企业挖掘了更多商机,赢得企业广泛好评。