

· 产业动态 ·

惠普第一财季净利润下滑59%

北京商报讯(记者 石飞月)2月28日,惠普发布了该公司截至1月31日的2019财年第一财季财报。报告显示,惠普第一财季净营收为147.41亿美元,比上年同期的145.17亿美元增长1%;净利润为8.03亿美元,比上年同期的19.38亿美元下滑59%。惠普认为,业绩下滑的部分原因在于依赖“滞后且不完整的市场份额调查”之后过高估计了需求。此外,更多的客户选择线上购买商品。

惠普首席执行官Dion Weisler表示,未来将加强其线上业务。Dion Weisler在财报电话会议上称:“应对新的战场,我们需要新的武器。”该公司预计未来打印部门的耗材销售和3D打印业务将驱动利润增长。

具体到各部门业务,惠普个人系统集团第一财季营收为96.57亿美元,比去年同期的94.4亿美元增长2%;个人系统集团第一财季运营利润率为4.2%。商业部门营收同比增长3%,个人消费者部门营收同比增长1%;台式机出货量同比下降8%,笔记本出货量同比下降1%,总出货量同比下降3%。惠普个人系统集团第一财季的税前利润为4.1亿美元,相比之下上年同期为3.35亿美元。

市场研究公司Gartner发布的报告显示,惠普在去年三季度的PC出货量被联想反超,从第一名下滑至第二名。2018年四季度,全球PC出货量下降了4.3%,约为6860万台。

而惠普的打印业务也不容乐观。财报显示,惠普打印集团收入从上年同期的50.8亿美元降至50.6亿美元,运营利润率为16.2%。根据IDC的数据,2018年二季度,中国打印设备市场出货量排名前三的厂商分别是惠普(32.3%)、爱普生(16.9%)、佳能(13.6%)。

家电分析师梁振鹏认为,虽然目前看来打印机市场重新恢复增长状态,但增速非常缓慢,与个人电脑一样,打印机已经发展多年,市场较为成熟,已经从增量市场过渡到存量市场。

锤子否认与ifunk推TNT笔记本

北京商报讯(记者 石飞月)2月28日,对于锤子要和ifunk合作推出TNT笔记本的传闻,锤子科技产品经理朱海舟做出回应称,之前和ifunk有过交流,但离合作还很远。

此前,网上曝光了锤子创始人罗永浩和ifunk(杭州硕泰科技有限公司)品牌负责人的合影,后者是一家发端于京东、主营定制笔记本产品的创业公司。随后就传出了锤子要打造TNT系统笔记本的说法。

最近还有消息称,罗永浩在和笔记本厂家洽谈关于TNT的合作。TNT被认为是把锤子拖入深渊的“罪魁祸首”,TNT不但系统工程量巨大,而且硬件成本高,难量产,因此罗永浩不得不倾斜更多资源,押宝TNT,间接拖累了手机和其他产线。

锤子在去年5月15日的春季发布会上正式推出了TNT系统,基于该系统的产品是坚果TNT工作站,27英寸4K十点触控屏,9个数据接口,10个快捷虚拟键,不过坚果TNT主要就是个支持触控的显示器,还需要搭配坚果R1手机才能使用,即便如此,这个触控显示器的售价也高达9999元,8月底才能出货,结果也没能按时发货,在找谁代工的问题上一直未决。

尽管去年开了几场发布会,但锤子的日子看起来并不好过。湖南省浏阳市人民法院冻结了罗永浩在成都锤子科技集团的股权,涉及金额1亿元,冻结日期自2019年1月3日-2021年1月2日,以及罗永浩所持锤子科技股份,冻结期限自2018年12月17日-2020年12月16日。

此外,罗永浩陆续退出4家锤子旗下子公司法人,包括北京锤子数码科技有限公司、深圳锤子数码科技有限公司、成都野望数码科技有限公司、锤子科贸(上海)有限公司,法人代表均由罗永浩换成了温洪喜。

· 优化营商环境 ·

北京企业二手非住宅交易取消网签

北京商报讯(记者 陶凤 实习记者 陈超)2月28日,北京市住建委发布消息,为持续优化营商环境,提升政务服务水平,北京将进一步简化不动产登记领域办事流程,取消企业之间存量非住宅房屋买卖合同强制网上签约的要求。

减少申报环节,提升政务服务水平是推出此项举措的根本目的,存量非住宅房屋买卖其他政策保持不变。市住建委相关负责人介绍,新政实施之后,企业之间存量非住宅房屋买卖,双方可持自行签订的买卖合同及相关材料,就可直接通过各区综合服务窗口申请仓库、商业或办公等非住宅用途房屋缴税及转移登记,对符合办理条件的,自业务受理之日起2个工作日内办结。对于仍有网签需要的办事企业,将继续提供该项服务。

与此同时,通过跨部门信息共享、流程并联审批等手段,北京还将实现企业只跑一次即可完成交易、缴税、登记等全流程事项,2个工作日内即可到综合窗口或通过邮寄领取不动产登记证书。

不过这次相关部门仅仅是取消了企业之间存量非住宅房屋买卖合同强制网上签约的要求,但这并不意味着一直执行的买卖政策发生了改变,比如“3·26新政”以来所执行的商业办公项目限购政策。此外,网签环节虽然取消了,但是限购政策没有变化。这次优化调整的政策,仅仅针对于企业之间的交易,个人购买二手商业办公项目需要符合的条件并没有变化。

# 大众首次在华现金回购缺陷车

北京商报讯(记者 钱瑜 濮振宇)

2月28日,国家市场监督管理总局缺陷产品管理中心发布公告称,大众汽车(中国)销售有限公司(以下简称“大众中国”)根据《缺陷汽车产品召回管理条例》和《缺陷汽车产品召回管理条例实施办法》要求,决定自即日起,以回购方式召回2010年1月29日-2015年10月20日期间生产的部分进口2010-2016年款汽车,包括CC、途锐、迈腾、辉腾、高尔夫、夏朗、尚酷、途威、奕鸥、迈腾等车型,共计137辆。

值得注意的是,与此前对召回车辆采取维修的方式进行处理不同,对本次被召回车辆,大众中国将首次以回购方式进行召回并予以报废处理,以消除安全隐患。大众中国将通过挂号信等方式通知相关用户,并通过特约经销商与用户取得联系,安排回购事宜。

根据公告,本次召回范围内车辆的生产追溯性记录不完整,可能存在与量产车相关配置不一致的情况,无法确认部分安全系统是否受影响,同时车辆可能存在影响故障诊断的硬件



偏差,存在安全隐患。

据了解,在汽车行业,每辆成品汽车都应能够识别原材料和零件的来源,也就是要求能够做到根据每辆车的可追溯性标识号以及一系列可追溯性信息记录,找到汽车及其每个零部件是哪个企业所生产制造的产品。

在此情况下,当产品出现质量问题的时候,车企根据出现问题车辆的

可追溯性标识号以及一系列可追溯性信息记录,能够查找到生产加工该辆车以及其相关零部件时的相关过程信息,例如人、机、料、法、环、测、物流等要素的状态,以及产品检测信息,进而可以帮助分析出质量问题产生的原因。一旦分析出车辆质量问题的原因,即人、机、料、法、环、测、物流等导致质量问题的过程信息,即可判定出可能存在

在缺陷的产品的范围,进而根据一系列可追溯性信息记录,查找到问题产品都流向了哪里,在哪些客户那里。并能够找到并通知相应的客户,采取召回行动。

业内人士表示,当车企旗下汽车使用的某款零部件出现问题时,使用该零部件且生产追溯性记录完整的车辆可以被追踪到并能够被召回,另外一些同样使用该零部件但生产追溯性记录不完整的车辆就无法被追踪到,届时也无法被召回,因此存在潜在的未知隐患。对于这些届时难以追踪的车辆,整车回购是最好的方法。

值得注意的是,与大众汽车整体产销规模相比,此次大众中国召回的车辆数量相当有限,这也是使得此次现金回购存在可能的原因。数据显示,大众汽车集团(中国)及两家合资企业——上汽大众和一汽-大众向中国内地及中国香港客户共交付421万辆汽车,同比增长0.5%,其中进口车型交付量为19.63万辆。

张笑嫣/摄

## S 重点关注 Special focus

# 年底前北京五环内有望5G全覆盖

2月28日,据北京日报App披露,目前,三大电信运营商已全部在京开通5G基站。北京移动方面表示,该公司已经大举发力5G基站部署建设,年底前能在五环区域内实现5G信号的全覆盖。

目前,北京少数热点地区甚至有了多家运营商的5G信号。在天安门地区,北京移动和北京联通的5G基站相继入驻,使得天安门广场秒变“5G智能广场”。日前,北京天安门广场,技术人员正加紧调试检测5G网络信号。今年全国两会将在人民大会堂、天安门广场、两会新闻中心首次实现5G网络全覆盖。

据了解,在国贸商圈,北京移动最近开通了其首个5G基站,下载速度高达2.8Gbps。换言之,几分钟就能下载完一部几十G容量的电影。在中日友好医院和央视大楼等地,北京移动的5G信号也部署完毕,为单位和市民使用移动会诊和高清视频传输等应用提供了5G环境,将提升流量沸点区域的用户体验。

而2018年在京率先开通5G基站的北京联通也不甘示弱。除首批覆盖了西城金融街、海淀稻香湖等地外,随后又在北京长话大楼和梅地亚中心等开通了5G信号。后续北京联通的5G基站将优先覆盖城市副中心、新机场和长安街沿线等重点区域。

北京电信相关负责人则透露,此前其已经开通了至少8处5G基站,另外北京世园会等部分5G基站建设已全面就绪,并即将开通。北京电信还专门搭建了世园会5G展馆,包括车联网、VR等5G带来的高新科技如何服务民生,市民都可亲身体验。

虽然今年是5G元年,但三大运营商方面也承认,由于5G基站总量还不多,现阶段4G与5G信号还会通过高低搭配的并行方式存在。

2018年4月,国家发改委正式批准北京、天津、青岛12个城市作为5G试点城市。在此背景下,北京开始不断发文指导和促进5G网络的建设。

1月22日,北京市经济和信息化局印发《北

京市5G产业发展行动方案(2019年-2022年)》要求,到2022年,北京市运营商5G网络投资累计超过300亿元,实现首都功能核心区、城市副中心、重要功能区、重要场所的5G网络全覆盖。根据该方案,北京将集中优势力量在5G关键元器件等技术薄弱环节补齐短板,在行业应用方面率先形成应用案例,加快网络建设并在全国率先实现5G热点覆盖。

在相关基础设施稳步推进的同时,包括华为、三星在内的多家手机厂商也在今年纷纷推出支持5G功能的手机产品。根据北京商报此前的报道,在2019年世界移动通信大会上,华为、小米、一加均发布和展示了5G版本手机。中兴方面的首款5G旗舰手机天机Axon 10 Pro预计上半年即可率先在欧洲和中国市场上市。三星不久前在旧金山发布的新一代高端旗舰智能手机Galaxy S10系列和首款可量产的折叠手机Galaxy Fold,均支持5G网络。

北京商报综合报道

## 网约车步入合规轨道 110余家公司获经营许可

北京商报讯(记者 魏蔚)在网约车联合部令出台三年后,2月28日,交通运输部副部长刘小明披露了网约车平台合规化的进展:目前已经有247个城市发布了网约车规范发展的一些具体办法和意见。已有110多家网约车平台公司获得了经营许可,全国已经发放了网约车驾驶员证68万本,车辆运输证45万本。

2016年7月,国务院办公厅发布了《深化推进出租汽车行业健康发展的指导意见》,交通运输部等七部门也就网络预约出租汽车管理出台了联合部令。

据刘小明介绍,网约车逐步进入了规范发展的轨道。从全国来看,目前已经有247个城市发布了网约车规范发展的一些具体办法和意见。各类互联网企业、传统出租汽车企业、租赁公司以及车辆制造企业也都按照相应规定,非常积极地进入到出租车汽车行业”。

体现合规进展的具体数据包括:110多家网约车平台公司获得了经营许可,全国已经发放68万本网约车驾驶员证,45万本车辆运输证。

“下一步交通运输部将继续指导各地政府,推动做好政策落地实施工作。同时也加强跟踪研判,适时对政策实施情况进行评估,进一步优化完善。”刘小明同时也承认,网约车新业态在发展过程中,经历了野蛮生长、无序恶性竞争以及安全保障不完善等问题。”

2018年底2019年初,上述问题已经体现在业务调整、资金链和变现能力上。不久前,滴滴宣布裁员15%,对非主业进行“关停并转”,滴滴2018年亏损108亿元的消息曝光,易到车主提现再度被延期。

在刘小明看来,一些交通运输新业态的企业不惜成本、不惜代价地野蛮生长、追求流量、追求估值。这些企业并没有真正地建立起一个有盈利模式的、可持续发展的经营模式,也带来了一些管理问题,比如安全风险,对驾驶员、车辆的审核不严格,信息安全漏洞等问题。就新业态的发展,交通运输部一直秉持乘客为本、鼓励创新、守住底线、趋利避害、规范发展、包容审慎这几个原则来推进行业的发展工作”。

对于交通运输新业态的创新和问题,交通运输部部长李小鹏强调,“我们对新业态的态度是积极支持、加强服务、全力帮助;对于这些新问题和新要求,我们的态度是包容审慎、鼓励发展、规范发展;我们对新业态监管的重点是安全;交通运输新业态对经济发展、增加就业、技术创新都有重大的意义”。

针对网约车顺风车企业的安全专项检查,刘小明表示,对每家企业指出了安全、服务等方面的问题,也提出了整改要求。目前被检查的8家平台企业也就相应问题提出了整改方案,并且在网上向社会进行了公示,这些整改工作都在进行之中。

## 云南白药重组获有条件通过 必要性与合法性引关注

北京商报讯(记者 孟凡霞 马换)云南白药(000538)控股股东云南白药控股有限公司(以下简称“白药控股”)拟实现整体上市一事最终获得并购重组委“放行”。2月28日晚间,证监会官网披露的消息显示,云南白药拟以逾508亿元吸收合并白药控股的重组事项获得有条件通过,其中,并购重组委要求说明本次交易的必要性与合法性等问题。

据悉,在2018年11月2日云南白药披露了拟吸收合并白药控股的重组预案,如今时隔3个月,该事项最终过会。但根据证监会披露的信息显示,并购重组委提出了两点问题,其中要求云南白药进一步补充说明本次交易的必要性与合法性,独立财务顾问和律师核查并发表明确意见;要求云南白药进一步说明资产剥离涉及的相关转让款、往来款项的回收保障措施,独立财务顾问和律师核查并发表明确意见。

根据云南白药此前披露的预案显示,此次交易由白药控股定向减资和吸收合并两部分组成。具体来看,为了实现此次交易完成后云南省国资委与新华都及其一致行动人所持上市公司股份数量一致,白药控股定向回购新华都持有的白药控股部分股权并在白药控股层面进行减资。

资料显示,云南白药以事业部的形式,按照产品系列及服务划分为药品、健康产品、中药资源和医药商业四大业务板块,产品以云南白药系列、三七系列和云南民族特色药品系列为主。白药控股系持股型公司,不从事具体的生产经营业务,主要通过上市公司开展相关业务,此次交易不会对云南白药的主营业务带来重大影响。

式对白药控股实施吸收合并,每股发行价格确定为76.34元,以云南白药停牌前70.23元/股的价格计算,发行价格溢价约8.7%。

经初步预估,白药控股母公司100%股权的净资产账面价值为203.58亿元,预估值为542.69亿元,预估增值率166.57%。白药控股定向减资金额为34.55亿元,标的资产扣除白药控股定向减资影响后的预估值为508.13亿元。

需要指出的是,上述吸收合并与白药控股定向减资交易互为条件,若其中任何一项交易因任何原因终止或不能实施,则另一项交易将终止实施。对于此次交易的目的,云南白药曾表示,旨在实现白药控股和上市公司两级主体的合并,以缩减管理层级、提高运营效率。

今年1月9日,云南白药披露的公告显示,公司拟吸收合并白药控股一事获得股东大会通过。在2月28日晚间云南白药拟吸收合并白药控股一事最终“落锤”。

资料显示,云南白药以事业部的形式,按照产品系列及服务划分为药品、健康产品、中药资源和医药商业四大业务板块,产品以云南白药系列、三七系列和云南民族特色药品系列为主。白药控股系持股型公司,不从事具体的生产经营业务,主要通过上市公司开展相关业务,此次交易不会对云南白药的主营业务带来重大影响。