

逆势加码网贷 刘永好的金融野心

在网贷公司加速出清、政策不明朗之际,四川首富刘永好仍在积极布局,引发市场无数猜测。近日,国家企业信用信息公示系统公示了厦门睿曾网络借贷信息中介服务有限公司(以下简称“厦门睿曾借贷”)股东及出资情况,刘永好通过旗下新希望系公司实现控股,借此布局网贷行业,而刘永好此前已布局了一家网贷平台。在分析人士看来,布局两家平台可能是希望一家获取备案,一家转型网络小贷或助贷。在监管加速出清的背景下,网贷备案前景不明,希望渺茫。

借贷人待还集中 高于监管限额

根据国家企业信用信息公示系统,厦门睿曾金融信息技术服务有限公司近日更名为厦门睿曾借贷,该公司为网贷平台“你好贷”的运营公司,经营范围为从事网络借贷信息中介业务。

同时,厦门睿曾借贷的股权也发生了变动,股东由熊英和施华芳变更为南方希望实业有限公司和宁波梅山保税港区众臻投资合伙企业(有限合伙),两家公司的实缴出资额分别为2427.45万元和372.55万元,持股比例分别为80%和20%。股权穿透后,上述两家公司的上级公司实际控制人均为刘永好,他借此布局网贷行业。

官网信息显示,“你好贷”于2015年4月在厦门自贸区正式注册成立,注册资本5000万元。运营数据方面,截至2019年6月30日,“你好贷”平台累计交易总额为3.56亿元,借贷余额1151.67万元,累计借款人数仅332人,其中,前十大借款人待还金额占比达19.97%,最大单一借款人待还金额占比3.47%。当前出借人数仅73人。最大单一借款人待还金额逼近40万元,高于此前银保监会要求单个借款人20万元的限额。在一位互金资深评论员看来,“你好贷”限额问题比较明显,可能是之前布局大标遗留下来的问题。

从平台目前标的看,“你好贷”的产品分为“优选计划”和“精选散标”,根据官网页面显示的项目,优选计划的贷款人为企业,散标的贷款人为个人。“你好



贷”的客服人员向北京商报记者表示,该平台在股权变更后,公司高层替换为了新希望系,且资产也由股东公司提供。从散标“精选A+-65-190709-001”看,借款人为种植户,主要用于种植业资金周转,借款周期6个月,个人需借贷6万元作为补充资金。

另外,北京商报记者注意到,平台近日并未显示有可供投资标的,而“你好贷”客服表示,之后几天将会有新标提供,但具体时间不太清楚。对于“你好贷”的收购事宜、大标问题、备案进展等问题,记者发送采访提纲,截至发稿未收到回复。

值得一提的是,此次并非刘永好首次涉及互金领域,早在2015年已布局一家网贷平台——希望金融。据悉,希望金融注册资本5000万元,截至2019年6月末,平台累计借贷金额104.67亿元。目前来看平台也在积极备案,不过该平台今年以来月度成交额大幅下降,今年4月、5月和6月的月度平台成交额分别同比下滑24.49%、35.18%和33.08%。

对于希望金融目前的备案进展、月度成交额下滑等问题,北京商报记者联系希望金融,该平台相关负责人表示目前暂时不接受采访。

意欲何为

从行业背景来看,监管有意引导网贷机构出清,且网贷正常运营平台跌破900家大关,在此背景下刘永好接盘“你好贷”的真实用意引人深思。

近日,互金整治领导小组和网贷整治领导小组联合召开网络借贷风险专项整治工作座谈会指出,下一阶段,要以转型发展和良性退出为主要工作方向,严禁新增互联网金融机构,及时处置随意变更股东或注册地迁址的机构,引导绝大多数机构通过主动清盘、停业退出或转型发展等方式实现风险出清。

从网贷行业“玩家”数量来看,根据网贷之家月报,截至2019年6月底,P2P网贷行业正常运营平台数量下降至864家,跌破900家大关,相比5月底减少了26家,主要以清盘分期兑付和网站关闭平台为主。此外,收益率、网贷行业成交量也都继续下滑。

对于刘永好接盘网贷平台,上述互金资深评论员表示,“你好贷”平台整体成交量不大,且没有逾期,比大平台更好管理。同时也是实行多措并举,可能一家平台做P2P拿牌照,一家做网络小贷或助贷。

苏宁金融研究院高级研究员陈嘉宁表示,据了解,备案工作延期,甚至可能不排除改变为其他的监管模式,如果备案继续,以目前的股东背景通过备案的把握很大;如果备案延期,或者更改监管模式,则看后面情况的发展。实体企业也希望接盘网贷,布局更多融资渠道,为后期发展提供助力。”

零壹研究院院长于百程认为,刘永好收购“你好贷”,是为了后续获得网贷业务资格做试探性布局。此外,新希望集团有大量的供应链金融相关业

务和客户,如果最终能够获取网贷备案或牌照,非常有利于业务的协同性。不过,从最新的网络借贷风险专项整治工作座谈会信息看,这一布局等待的时间要更长,变数也很大。一位互金资深研究员表示,目前来看,备案希望不大,因此,P2P网贷机构的经营还是需要以稳为主。

拓金融版图

除了布局网贷平台外,刘永好在金融领域的野心从未停止,目前新希望集团还涉足银行、保险、互联网金融领域等。例如,刘永好是民生银行的创始人之一,民生银行2018年年报显示,新希望六和投资有限公司是该行第五大股东。新希望集团作为主发起股东还成立了民生人寿保险股份有限公司。

除了银行、保险等传统金融牌照外,新希望集团还布局了新网银行这样的创新科技银行助力。2016年12月,新网银行正式开业,注册资本30亿元,由新希望集团、小米、红旗连锁等股东发起设立。不过成立尚不足三年时间,新网银行更换三任董事长、资本充足率明显下降等问题给该行的未来发展带来不确定性。此外,新希望集团还设立了金融科技子公司,去年5月成都新希望金融科技有限公司正式成立,主打产品为“天翔CROS智慧信贷平台”。

刘永好日前表示,“我们要把一、二、三产业联动和公园的形式结合起来,成立专门的乡村振兴一、二、三产业联盟。我们还在数字科技、金融科技上下功夫,成立了新网银行,并利用大数据、人工智能等技术,向全国几十家银行推广金融解决方案”。

对于刘永好积极布局各类金融领域,麻袋研究院高级研究员王诗强认为,各类金融牌照都有本身的局限性,受到各种限制,因此,多持有一点牌照可以更好地开展金融业务。各类金融牌照受到的监管不同,需要配备大量专业人才去管理,而这些专业人才市场比较稀缺,稍有不慎,就会出现金融风险,引来监管处罚,甚至吊销牌照。

北京商报记者 岳品瑜 吴限/文
壹图网/图

教育投资很“重要”,中国银行教育分期让家庭“爱学无忧”

在中国家庭的传统观念里,教育历来都很重要。近年来,随着百姓生活水平的不断提升和消费观念的升级,人们在子女及自身教育上的投资也越来越大,并且呈现高投入、多元化的趋势。有数据统计,收入越高的家庭,教育支出也越高,教育消费已成为很多家庭最大的“消费必需支出”。

除了子女教育,近年来越来越多的职场精英也十分注重给自己“充电”,不惜花重金提升自身从业技能、提高学历知识水平。但无论对个人还是对家庭来说,这笔开销都是大数目,因此,提前做好家庭资产规划,合理有

效利用自身信用化解教育投入所带来的短期资金难题十分必要。而银行分期产品就是一个不错的途径。

在教育分期领域,中国银行早在2014年就与北京地区数十所院校和教育机构合作,推出了中国银行信用卡“爱学分期”系列产品,重点为职场精英及有子女教育需求的家庭提供便捷、高效、全方位的金融服务。据了解,“爱学分期”不仅仅有面向出国留学、海外游学、语言预科等群体的留学分期产品,还有针对就读私立幼儿园/学校、国际学校、攻读MBA/EMBA等专业学位等各类国内

教育消费分期产品,能够覆盖有教育资金方面需求的大多数家庭。截至目前,该产品已累计帮助数千名学子顺利完成学业;而且每年有近千个就读国内大中小院校和出国留学的学生家庭向中国银行申请,通过信用卡分期付款的方式支付学费及生活费等,有效缓解了家庭中短期大额消费支出的压力。

在中国银行北京市分行,有关工作人员进一步介绍,“爱学分期”无需抵押担保,最高可申请50万元人民币;分期期限灵活,从最短6个月至最长5年不等。对于申请人,既可以是正在就读

学生本人,也可以是学生家长,而且根据实际用款需要可以在学习期间多次向银行申请提款,目前北京地区所有中国银行网点均可办理。此外,该产品已覆盖京津冀地区,有需求家庭均可申请办理。

除了基础学习教育方面,中国银行教育分期产品内容不断丰富,还面向广大青少年子女家庭提供诸如英语培训、高端家教课程、艺术体育兴趣培养课程等多种分期服务,全方位为家长及孩子铺平教育求学之路。如需了解有关服务详细信息,可以前往中国银行北京地区各营业网点进行咨询。