

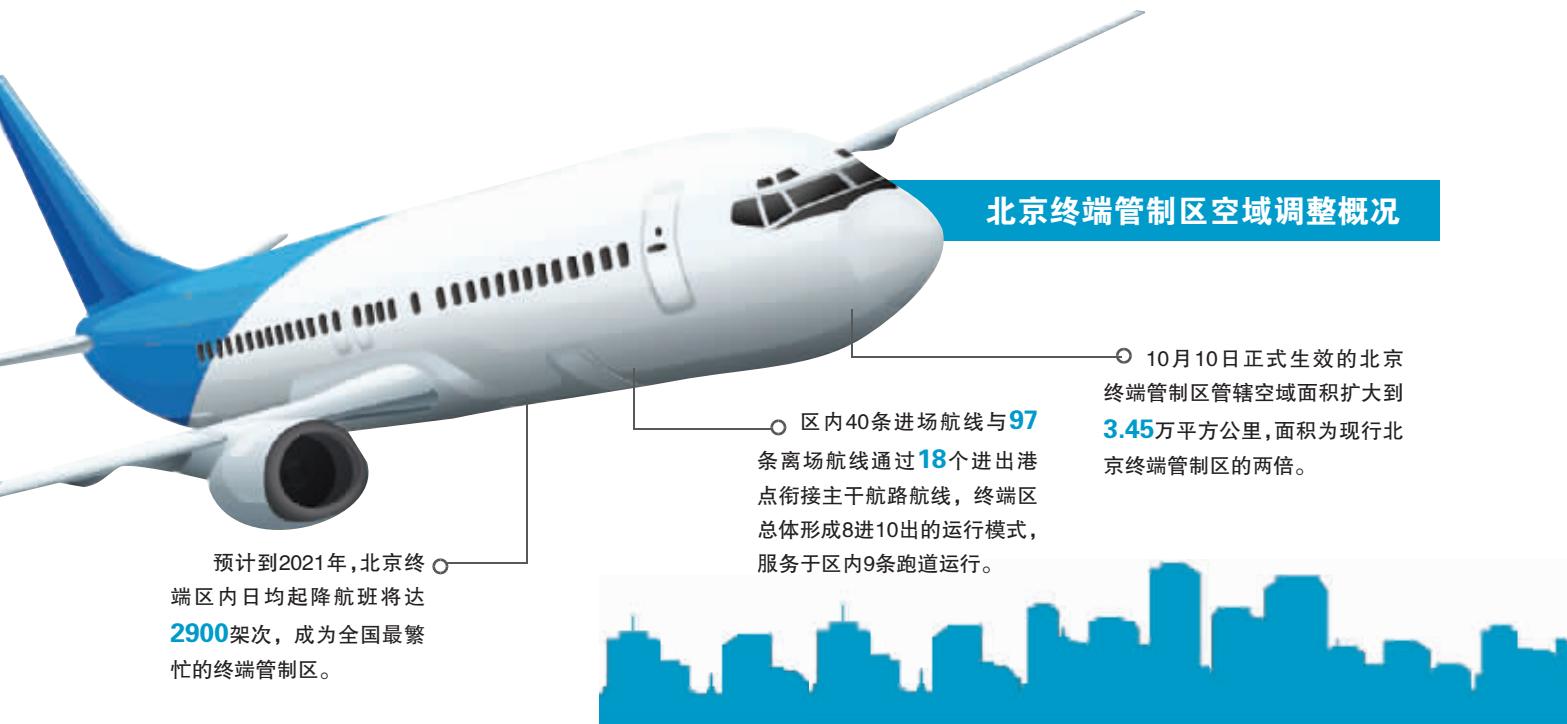
中国民航迎史上最大范围空域调整 航班准点率有望提升

随着北京大兴国际机场运营逐渐步入正轨,相关的飞行程序、空域和航路航线走向等重大调整均快速推进。10月10日,北京商报记者从相关民航空管获悉,中国民航业正式迎来史上最大范围的空域调整,全国范围内共调整航路航线超过200条、调整班机航线走向4000多条,形成了全新的空域运行环境。业内专家指出,预计此次调整后,国内超过30%的机场和超过60%的中外乘客将受益,而旅客最直观的感受将是航班更加准时。

围绕大兴机场的调整

北京时间2019年10月10日,我国新建机场——大兴国际机场航行情报正式生效运行,这也意味着,由此涉及的新建机场跑道、重大飞行程序调整、重大空域调整和航路航线走向调整共同生效启用,中国民航业正式迎来史上最大范围的空域调整。

与地面交通不同,空中交通环境更复杂、更立体、涉及范围更广,空域优化是一项系统工程,稍有变动就有可能引发大范围的调整。故此次空域调整从2015年便开始酝酿,由华北、华东、中南、东北、西北五个地区空管局合力完成。整体来看,空域调整北起中蒙边境线,南至桂林管制区,西起内蒙古西部,东至



大连管制区,东西纵贯1350公里,南北横跨2200公里,调整航路航线200余条,调整后的航路航线新增里程约4700公里;调整班机航线走向4000多条,预计涉及5300余架次航班;新增航路点100余个,全国共有29个民航运输机场进行了相应的飞行程序更新。”民航局空管局相关负责人介绍。

而针对大兴机场的空域调整方案则整体遵循单向循环设计思路,对部分航班量在500架次以上的主干航路进行了平行单向化改造,形成主要国际、国内干线航路“来去分开,隔离运行”。与此同时,在优化航路网的基础上,全国大部分地区空中交通流走向进行了重新梳理,均衡航班流分布,疏解航路拥堵点,提高了资源要素的配置效率。

“中国民航高质量发展的短板在空域,此次拓宽和优化现有航路,增加航路通行效率是利用现有民航空域资源的自我挖潜,是民航局和民航空管局迈出的一大步,也是建设民航强国的重要举措。”资深民航专家綦琦在接受北京商报记者时表示。

“两市三场”管辖扩围

事实上,空域调整的背后,离不开管理的变革。大兴机场投运就标志着京津冀“两市三场”格局正式形成。京津两大城市,拥有三座千万级机场(北京两个,天津一个),这在中国民航历史上也属首次。也正因此,10月10日正式生效的北京终端管制区,其管辖空域面积扩大到3.45万平方公里,面积为此前北京终端管制区的两倍。区内40条进场航线与97条离

场航线通过18个进出港点衔接主干航路航线,终端区总体形成8进10出的运行模式,服务于区内9条跑道运行。预计到2021年,北京终端区内日均起降航班将达2900架次,成为全国最繁忙的终端管制区。

据了解,管辖空域范围大、运行环境复杂、航班量大,是北京终端区最显著的特点。作为北京大兴机场最重要的空管配套工程之一,北京终端管制中心已于8月22日正式启用,对北京终端区内的航班实行统一管制。“由一个终端管制中心统一协调指挥‘两市三场’,能够更好地发挥协同优势,减少移交环节,沟通更加顺畅,更好地提高运行效率。”华北空管局空管中心主任麻金海表示。

业内普遍认为,机场面积再大,跑道再多,如果没有顺畅和高效的空中进出航路作

为保证,是无法发挥作用的,此次,在空域调整和管辖扩围下,大兴机场的空中进出走廊建成,可以说,为其按照规划建成国际枢纽机场打通了任督二脉,可实现更顺畅通行。

世界级机场群清障

不少人都注意到,此次空域调整,对于我国建设京津冀、长三角、粤港澳大湾区三大世界级机场群的战略也大有裨益。在此次空域调整中,京广空中大通道北段也同步贯通。据悉,京广空中大通道北段改造项目是北京大兴国际机场外围空域调整的重要组成部分,这一关键节点的贯通为京广空中大通道全线升级改造奠定了重要基础;“单线变双线”的格局将提升航路通行能力和空中交通服务品质。

据介绍,全长约2000公里的京广航路串联起京津冀和粤港澳大湾区两大世界级城市群,是贯通中国南北的重要空中通道、全国航路网南北交通大动脉,也是全国最为繁忙的主要干线航路,具有极其重要的战略地位。迄今,京广航路日均飞行量突破1000架次。2015年2月5日,京广空中大通道西线贯通并投入运行,利用较为闲置的航路资源将京广航路上广西和海南地区的航班有效分离;“串闲置资源,通京广梗阻”的局部修补使京广航路上的航班正点率在一定时期内得到提升。但随着大兴机场的启用和粤港澳大湾区发展规划纲要的出台,京广航路运行将面临更加严峻的挑战,再次升级改造势在必行。

此次调整中,北起北京“一市两场”(首都国际机场、北京大兴国际机场),南至武汉地区,南北距离1000余公里,占京广航路全长的50%,疏解沿线郑州、武汉等拥堵点,提升空域资源保障能力和运行效率。

“京广空中干线扩容,好比高速公路从四车道拓宽为八车道,这条中国民航最繁忙的航路终于可以提升通行航班,旅客应该能感受到,民航航班更加准时。”綦琦分析,“更重要的是,新空中京广线将京津冀和粤港澳大湾区更加高效地连接起来,将有助于发挥民航作为国家战略行业的作用。”

北京商报记者 肖玮

少了张艺兴 杨天真和壹心娱乐还剩下什么

10月10日,张艺兴此前在微博上意有所指的“新的开始”终于揭晓谜底。当天,张艺兴工作室正式对外宣布,因经纪人杨天真身体原因,双方共同决定停止合作,而这也是今年继演员乔欣后,又一位知名艺人与杨天真解约。导演出身、曾一度捧红范冰冰的杨天真,自创立壹心娱乐以来,在艺人经纪的路上可谓顺风顺水,但近两年,壹心娱乐也有多位知名艺人相继解约。如今,头部艺人团队中又少了张艺兴一员大将,仅剩下张雨绮、欧阳娜娜、朱亚文、赵又廷、李现等艺人的杨天真,又将带着她的壹心娱乐何去何从?

艺人出走

10月10日上午,一连三条微博瞬间点燃了娱乐圈。10时10分,杨天真率先在微博发布长文,对外公开自己与张艺兴共同决定停止合作的消息。两分钟后,张艺兴转发该条微博,进一步承认解约一事。10时16分,张艺兴工作室正式发布公告称:“经友好协商和共同讨论,因经纪人杨天真身体原因,张艺兴工作室与壹心娱乐共同决定停止合作。即日起,双方的合作关系正式终止,张艺兴的相关工作将由张艺兴工作室自行独立运营”。

值得注意的是,近段时间壹心娱乐并非只失去张艺兴这一位知名艺人。今年3月,一年合约到期的乔欣选择与壹心娱乐解约的风声率先从综艺《我和我的经纪人》中流露出来,4月,壹心娱乐的官网上已没有乔欣的信息。去年2月,曾签署三年合约的鹿晗也在合约到期后离开了壹心娱乐,但半年后壹心娱乐又与张艺兴签约,然而壹心娱乐与张艺兴的合作关系仅维持一年便画上了句号。

在业内人士看来,艺人是经纪公司获取资源、收入的关键,因此是否拥有优质和高热度艺人是经纪公司重要的核心竞争力,假若多位热度较高的艺人选择离开,或多或少会对公司带来影响。为进一步了解壹心娱乐与张艺兴解约一事,以及该事件对公司此后经营计划带来的影响,北京商报记者向壹心娱乐发去采访函,但截至发稿时尚未得到回应。

版图扩张

尽管已有多位艺人选择结束合作,但壹心娱乐似乎并未对自身产生担忧,其中一个原因便在于该公司早已将旗下业务从艺人经纪延伸至多个领域。2015年,该公司就投资了《滚蛋吧肿瘤君》《陆·知马俐》《火锅英雄》等影视作品。近两年,壹心娱乐将自身业务进一步延伸,2017年创办了旗下的艺人养成经纪厂牌“壹加壹”,并借助2018年偶像元年的势头,把相关艺人输送至《创造营2019》等节目,壹心娱乐还参加了综艺节目《我和我的经纪人》,使得自身的知名度再次提升。

在经纪人张萌看来,壹心娱乐能够实现较为快速的发展,确实离不开杨天真等人的专业能力;而壹心娱乐将业务延伸至影视投资,也是近年来部分经纪公司选择布局的业务领域,既能进一步积累业内资源,也能增加除艺人经纪收入之外的其他利润”。

维稳至上

将业务延伸至更多领域的壹心娱乐,确实为自身带来更多的发展空间,但不可否认的是,艺人经纪仍是该公司的业务核心,壹

心娱乐创始合伙人陈洁也曾表示:“壹心的第一属性是艺人经纪公司”。

据壹心娱乐官网显示,现阶段该公司的签约艺人包括王学圻、张雨绮、宋佳、白宇、赵又廷、朱亚文、马思纯、欧阳娜娜、李现等,同时还签约了鲍鲸鲸、邓科、查慕春、蒋卓原、李骏等影视导演、编剧。

“目前壹心娱乐旗下仍有多位艺人,但能形成张艺兴、鹿晗这种热度的艺人已经不多了,这对于壹心娱乐而言确实是个损失。虽然对于经纪公司而言,难免会有艺人选择离开的事情发生,但多位高流量艺人的离开,也应是一种提醒”,某明星经纪公司总经理宋先生表示。

观察张艺兴、乔欣等艺人离开壹心娱乐时公开的原因,包括经纪人身体不佳,也存在不适应公司模式、实际发展情况与自身预期存在差异等。除此以外,近段时间艺人经纪圈内还发生多起纠纷,如Angelababy前经纪人离职一事,也曾引发过争议和关注。

经纪人李鹏表示:“培养一名艺人需要消耗不少的精力与成本,所以目前很多经纪公司为了防备高热度艺人离开对自身产生影响,会选择用头部艺人带新人,虽然这种方式能够帮助新人更快地发展起来,同时也能够维护相关资源,但也要防备操作过度导致影响到头部艺人的发展。其实艺人和经纪公司也是一个相互选择的关系,双方不继续合作中间或多或少会与某方面未达成一致有关,因此只有相互认可才能实现更为稳固的合作”。

北京商报记者 郑蕊

收购托马斯库克旅行社资产泡汤 复星旅文失之东隅收之桑榆?

北京商报讯(记者蒋梦惟)全球首家旅行社托马斯库克的轰然倒塌,令世界旅游业为之震动,而这家英国老牌旅企启动破产清算的同时,也标志着复星旅文的重组收购计划正式流产。当地时间10月9日,英国媒体报道称,托马斯库克在当地的竞争对手海斯旅行社宣布将收购前者旗下全部555家线下门店,而在托马斯库克未破产清算前,该公司曾提出让复星旅文控股其旅行社业务。

10月10日,对于业界盛传复星旅文有意加入洽购托马斯库克资产一事,复星旅文暂未给予明确回应。业内有观点认为,托马斯库克旅行社业务对复星旅文帮助不大且收购代价高,后者可瞄准前者的酒店等优质资产进行购买,因为托马斯库克旗下酒店品牌的客群定位正好可与Club Med形成互补,在会员体系打通后,可以让复星旅文的酒店业务实现多层次布局。

就在约两个月前,托马斯库克的旅行社业务还有归属复星旅文旗下的可能。8月下旬,复星旅文相关负责人告诉北京商报记者,在谈判过程中,托马斯库克向复星旅文提出了一份重组方案,其中明确表示,希望复星旅文拥有托马斯库克的旅行社控股权和航空公司的少数股权。然而,在业内看来,随着海斯旅行社的介入,复星旅文拿到这项资源的可能性已相对较小了。

不过,景鉴智库创始人周鸣岐却提出,现阶段对于复星旅文来说,争取托马斯库克旅行社业务可能并不是一笔“划算”的买卖,因为这一板块不仅长期存在较大亏损,而且旅行社本身很难产生太大规模的溢价,托马斯库克这一IP对旅行社产品产生的价值相对有限。此外,托马斯库克旗下的航空业

“纵观托马斯库克的业务板块,酒店才是相对更优质的资产,可以作为复星旅文收购的主要对象。”

务,复星旅文就更没有太大必要耗资收购了,因为欧洲航空公司本来就不能由中国企业控股。”周鸣岐称。

“纵观托马斯库克的业务板块,酒店才是相对更优质的资产,可以作为复星旅文收购的主要对象。”周鸣岐解释称,托马斯库克旗下两大酒店品牌Cas a Cook和Sunwing晴乐湾主要客群定位分别是情侣度假、低龄家庭亲子,与复星旅文目前已拥有的Club Med存在一定差异。而且,此前复星旅文就已经把这两个品牌引入了在华投资的丽江、太仓两大旅游度假项目中,如果将酒店掌控权“拱手让人”,会为投资额数百亿元的这两个项目带来较大不确定性。

周鸣岐还提出,若复星旅文能够顺利拿下托马斯库克的酒店品牌,可直接拥有其大量位置相对优越的境外存量酒店及规模可观的会员,在此情况下,进一步打通复星旅文自身的复游会For You Club、Club Med和托马斯库克酒店拥有的会员体系,将可以大大降低其酒店业务的获客成本、增加获客渠道,并进一步降低运营成本。