

优全护理IPO撤单背后的槽点

要在创业板上市的浙江优全护理用品科技股份有限公司(以下简称“优全护理”)冲A告败。最新进展显示,优全护理的IPO已终止,这也意味着优全护理无缘A股。在优全护理闯关过程中,诉讼悬而未决、子公司哄抬价格等槽点不少,亦遭到连环追问。

主动放弃IPO机会

优全护理终究还是主动放弃了IPO的机会。

最新的进展动态显示,优全护理的IPO已变更为终止状态。

据深交所官网显示,2022年1月7日,优全护理向深交所提交了《浙江优全护理用品科技股份有限公司关于撤回首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的申请》,保荐人也向深交所提交了《国信证券股份有限公司关于撤回浙江优全护理用品科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的申请》。根据《深圳证券交易所创业板股票发行上市审核规则》第六十七条的有关规定,深交所决定终止对优全护理首次公开发行股票并在创业板上市的审核。

招股书显示,优全护理主要从事非织造材料和护理用品的研发、生产和销售,主要产品包括非织造材料和护理用品两大类,其中非织造材料分为水刺非织造材料、纺粘非织造材料和热风非织造材料;护理用品主要包括湿巾和纸尿裤。

回溯优全护理的IPO之路,2020年10月30日深交所受理了优全护理的IPO申请,不到一个月就进入问询阶段。闯关过程中,优全护理分别于2021年1月22日、2021年3月30日、2021年5月8日进行了首轮、第二轮以及第三轮的问询回复。2021年9月30日,优全护理对2021年半年度财务数据进行了更新披露后,就再无IPO新进展情况。

如今,优全护理主动放弃IPO机会。针对公司主动撤单的具体原因、后续是否还有继续IPO的打算等相关问题,北京商报记者向优全护理发去采访提纲,相关人士表示“邮件已收到”。不过,截至记者发稿,未收到优全护理的相关回复。

在投融资专家许小恒看来,优全护理放弃IPO,意味着圆梦A股折戟,同时公司上市募资计划也就此终止。

子公司哄抬价格被拷问

主动撤单的优全护理,在闯关过程中槽点不少,其中子公司哄抬价格行为一直被重点审核。

招股书显示,浙江金三发卫生材料科技有限公司(以下简称“金三发卫材”)成立于1998年10月16日,系

优全护理100%持股的企业。金三发卫材主要生产水刺无纺布、纺粘无纺布等非织造材料。新冠肺炎疫情暴发后,金三发卫材将部分纺粘生产线转产熔喷布。

2020年4月28日,国家市场监督管理总局专项检查组根据线索,对金三发卫材开展检查,并于2020年4月30日立案调查。经专项检查组查实,金三发卫材于2020年3月起采取“套餐”形式捆绑销售熔喷布和纺粘无纺布,且推动了商品价格过高过快上涨的客观效果。

2020年9月7日,长兴县市场监督管理局作出《行政处罚决定书》,认定金三发卫材上述行为构成哄抬价格违法行为,责令金三发卫材改正哄抬价格违法行为并处罚款190万元。

招股书显示,2020年优全护理实现的营业收入约33.74亿元,当期对应实现的归属净利润由2019年的约1亿元激增至12.66亿元。

北京商报记者注意到,金三发卫材贡献度不小。截

至2020年12月31日,金三发卫材总资产约11.14亿元,净资产约7.04亿元,2020年度净利润约9.56亿元。

除了金三发卫材外,优全护理另一家子公司广东金三发科技有限公司(以下简称“广东金三发”)同样于2020年3月起采取“套餐”形式捆绑销售熔喷布和纺粘无纺布,提高纺粘无纺布销售价格。2020年7月9日佛山市市场监督管理局作出《行政处罚决定书》,认定广东金三发上述行为构成哄抬价格违法行为,责令广东金三发改正哄抬价格违法行为并处罚款30万元。

深交所曾要求优全护理补充披露报告期内公司生产、销售医用口罩及其原材料(熔喷布和纺粘无纺布)情况,包括具体内容、生产和销售规模、单价和毛利率及其变动原因、销售金额、毛利金额及占比,对发行人业绩和持续经营能力的影响;医用口罩及其原材料销售收入是否具有可持续性。

值得一提的是,优全护理子公司还携诉讼闯关。2020年5月22日,金三发卫材与岑誉医疗签署合同,岑誉医疗向金三发卫材采购纺粘非织造材料130吨。因质量争议,岑誉医疗于2020年9月向长兴县人民法院起诉。截至招股说明书签署日,该案件已经长兴县人民法院受理并尚未作出生效判决。

IPG中国首席经济学家柏文喜在接受北京商报记者采访时表示,IPO过程中,公司携诉讼闯关的情况很常见,商业伙伴之间往来有争议是正常现象,关键要看具体的诉讼可能给公司带来的利益与风险是什么以及达到何种程度。只有可能造成公司损失或者会影响未来公司正常经营的诉讼,才对公司是不利的。

优全护理则表示,公司结合代理该案的浙江兴熙律师事务所提供的案件分析意见,认为该案被告金三发卫材败诉可能性极小,据此未计提预计负债。

北京商报记者 刘凤茹

20多家机构扎堆调研东方中科 未来发展计划曝光

临近年末,A股市场上上市公司备受各路机构关注,相关调研活动也频繁展开。近期东方中科也成为各路机构的“团宠”代表之一。公开信息显示,东方中科于2021年12月29日获逾20家机构扎堆调研。其中关于子公司万里红竞争优势、未来三至五年的发展计划等几大方面情况,东方中科进行了详述。

一日获逾20家机构密集调研

据东方中科披露的公告显示,公司董事长王戈、董事兼总经理郑大伟、副总经理兼董事会秘书常虹、副总经理吴旭;万里红高级副总裁兼中央研究院院长张光亮、万里红高级副总裁兼董事会秘书曾明彬、万里红中央研究院副院长江海于2021年12月29日接待了20多家调研机构。

通过梳理名单发现,此次调研东方中科的机构主要由券商、保险、基金、资管公司、投资公司构成。20多家机构中,证券公司有7家,分别为长城证券、太平洋证券股份有限公司、五矿证券股份有限公司、华龙证券股份有限公司、中国国际金融股份有限公司、华融证券、华西证券。

证券研究所/院有兴业证券研究所、东兴证券研究所、国泰君安证券研究所、天风证券研究所、民生证券研究院5家。

记者通过梳理发现,证券公司或者证券研究所/院的机构中,不少机构更是派了两名代表。诸如蒋佳霖、杨本鸿均来自兴业证券研究所,刘永平、包易萱来自华龙证券股份有限公司,民生证券研究院的调研代表为郭新宇和于福江,华西证券王丹、孔文彬此次一起调研东方中科。

调研东方中科的基金、资管以及投资公司不在少数。其中基金公司3家,分别为益民基金、嘉实基金、天弘基金,北京正和新融资产管理有限外司张顺宗、渤海汇金证券资产管理有限公司徐中华、建投资管王凤娟为资管公司调研代表,北京中教创联投资、韶夏资本以及鑫根资本属于投资公司。

机构代表中,同样也不乏保险公司的身影。此次新华养老保险派了周晨、袁海宇对东方中科进行了调研。

东方中科是一家怎样的公司?东方中科成立于2000年8月,并于2016年11月11日成功在A股挂牌交易。据了解,东方中科作为先进测试技术与科技服务商,专注于面向新能源汽车、5G通信、半导体等战略新兴产业的客户提供包括仪器销售、租赁、系统集成,以及保理和招标业务在内的一站式综合服务。

或与受到机构关注有关,元旦小长假后的首个交易日,东方中科迎来开门红。交易行情显示,东方中科1月4日早盘高开0.03%,全天呈现震荡上扬态势。截至1月4日收盘,东方中科报34.07元/股,当日股价涨幅为2.44%。

机构重点关注子公司万里红

为了扩张上市公司业务版图,2021年东方中科将万里红收入囊中。

此前方案显示,东方中科以发行股份的方式,购买万里红78.33%股权,交易作价约29.8亿元。2021年8月11日,东方中科重组获并购重组委的通过。

据了解,万里红成立于2001年,通过不断自主创新,万里红形成了完整的、体系化的产品线,主营业务领域涵盖信息安全保密、虹膜识别以及政务集成。

东方中科认为,通过对万里红的并购,上市公司能够快速切入自主可控、安全可靠浪潮下的信息安全保密、政务集成及虹膜识别的市场领域。因此本次交易有利于上市公司抢占自主可控浪潮的优势地位,是上市公司业务版图扩张的重要机会和举措。

东方中科指出,作为中科院旗下上市平台,肩负着维护国家关键技术环节安全的社会使命和历史责任。上市公司通过并购万里红,开启对信息安全保密领域、虹膜识别领域以及信创领域的创新探索,是上市公司履行社会使命重要措施和路径。

此次调研,万里红面对竞争对手,有哪些优势的问题被重点关注?东方中科表示,万里红拥有上市公司及国资背景两大资源助力,对于万里红的核心业务:数字安全和保密,生物特征识别,基于大数据+AI的智慧政务应用是很重要的优势。

“中科院是国家战略科技力量,万里红回归中科院并纳入上市公司体系,未来有望成为中科院相关科研院所的科技成果转化实践平台和战略孵化器及对接平台,成为创新链、产业链、资本链三链结合的一个重要抓手。成为国有控股企业后对于我们市场上的形象和品牌还是有非常大的正向促进作用。我们在承担国家重要的项目课题的时候,作为国有控股的企业,是有非常大的优势的。最后,成为上市公司子公司后,可以通过股权激励机制,建成更为强大的专业队伍,上市公司目前已经成功实施了两期股权激励。我们还可以通过投资并购,快速丰富我们的产品体系,这也是万里红回归中科院带来的快速发展优势”,东方中科如是表示。

透露未来三到五年战略规划

财务数据显示,2021年1-9月,东方中科实现的营业收入约10.19亿元,同比增长33.05%;对应实现的归属净利润约4792.96万元,同比增长31.58%。

业绩增长的东方中科,未来如何发展也是机构重点关注的。

此次调研,被问及未来三到五年上市公司的战略规划,和中科院的资源协同、未来资本运

作方面的规划”问题时,东方中科表示,上市公司未来三到五年的规划基本上有三大原则。首先是统一管理,在战略、管理、治理上统一规划、统一工作、统一监管,特别是对于风险防范来讲非常重要。其次,双主业运营。先进测试技术和服务、数字安全和保密这是两个不同的主赛道,一个以东方中科原有业务为基础,一个以并购的万里红为基础。最后是加强协同。数字世界中所有数据的取得,都要通过传感器、仪器、仪表,这都是测试技术的组成部分,这就是数字的根源。经过数据清洗,从非结构化到结构化,变成数字化、信息化、智能化。从底层来讲,从获得数据到数据加工,再到数据的安全应用和保密,形成了整个未来数字世界的基础,因此测试技术和数字安全保密是紧密相关的。

东方中科进而谈到,中科院作为国家的战略科技力量,这么多年进行了大量的研发,形成了大量的科技成果,我们要参与相关科学成果转化,促进相关产业转型升级。中科院和国科控股下多个产业联盟:中国科学院科技产业化网络联盟、中国量子通信产业联盟、中科院先进计算技术创新与产业化联盟、中科院智慧城市产业联盟、中科院“一带一路”科技产业联盟等,企业与各个科研院所建立了非常好的合作关系。科技与产业的互动是双向的,特别是最近三五年,企业发展到一定规模以后,可以引导研究所在科学应用方面的研究方向,中科院在科研上现在也越来越以市场需求为导向。

资本运作方面,东方中科称,首先要聚焦主业,明确并购是工具,要围绕主业展开;其次并购这个重要的工具必须使用,要充分利用好资本市场的价值助力,上市公司要充分敬畏市场和尊重市场。

据了解,在虹膜识别业务方面,万里红为公安、矿山、金融、教育、司法、出入境、反恐等领域提供虹膜识别产品及综合解决方案,虹膜识别产品广泛应用于公共安全、人口精准化管理、重要场所门禁、计算机终端安全登录、网络化身份认证等实战场景。

虹膜技术未来一定会是一个潮流,从未来三到五年时间来看,虹膜的综合商业成本如何?这种成本会不会在现阶段成为一个阻碍也被机构代表问及。

“虹膜技术目前大范围应用的挑战一个是如何快速采集虹膜信息,另一个就是整个设备的综合成本。虹膜跟指纹和人脸相比,它的成本肯定是高的,但同时也在逐步下降。随着整个供应链体系的成熟以及虹膜应用的持续推广,会有更多的厂商投入研发,它的成本还会不断下降。在一些特殊场景,传统的一些其他的生物识别技术是代替不了虹膜的。人的虹膜终身不变,精度是人脸识别达不到的,人脸识别不能辨别整容。如果建设被拐卖儿童数据库,儿童长大后还能有效识别的就是虹膜技术。技术特征上讲,虹膜对比指纹和人脸识别在精准和速度方面具备优势,未来在应用方面会有大的突破点,例如:电子支付。随着特定场景的大规模应用,综合成本会越来越低,反过来促进应用拓展,到最后是个自我强化的加速过程,这也是为什么万里红在虹膜系统坚持进行研发投入”,东方中科如是表示。

中信银行获评全国党史知识竞赛“优秀组织单位”

近日,由党史学习教育官网、人民网、中国金融思想政治工作研究会联合举办的“全国党史知识竞赛”活动结果揭晓,中信银行荣获“优秀组织单位奖”。

此次竞赛活动为庆祝中国共产党成立100周年,持续深入推动党史学习教育而举办,旨在通过答题竞赛形式普及党史知识,营造比学赶超氛围,为广大党员、干部、群众了解党的奋斗历程,学习党的基本知识,认识党的理论和路线方针政策提供平台,激发爱党爱国热情,坚定走中国特色社会主义道路的信心。活动设有多种网上竞赛模式,根据参与者答题积分进行排名。

中信银行党委高度重视此项活动,将其作为开展党史学习教育工作、检验党史学习教育成效的重要内容,全行上下周密部署、精心组织,广泛宣传发动全行党员、干部、群众积极参与线上答题活动,引导广大党员“以赛促学”明党史、“以学促行”践初心,营造学党史、悟思想、办实事、开新局的浓厚氛围,进一步激发全行员工干事创业热情。至活动结束,中信银行参与人数位列股份制银行第一,信用卡中心党员谢刚同志以457254分的优异成绩,从全国95万余名参与者中脱颖而出,荣获“全国党史知识竞赛”金融企业专区个人积分第一名,中信租赁公司党员吴金辉同志获得“百强选手”荣誉(第55名),受到党史学习教育官网点名表扬。

党的历史是最生动、最有说服力的教科书。中信银行各级党组织将以此次活动为契机,扎实推进党史学习教育走深走实,进一步引导广大党员群众全面认知历史、增进政治认同、思想认同、理论认同、情感认同,从党的奋斗历程中汲取奋进力量,答好新时代赶考路上的新考卷。

