

欲终止挂牌新三板 现在股份何去何从

连续停牌背后

6月9日，现在股份发布2022年第一次临时股东大会决议公告，审议正式通过《关于拟申请公司股票在全国中小企业股份转让系统终止挂牌的议案》。

“为保证公平信息披露，维护投资者利益，避免造成公司股价异常波动，根据《全国中小企业股份转让系统挂牌公司股票停复牌业务实施细则》《全国中小企业股份转让系统挂牌公司申请股票终止挂牌及撤回终止挂牌业务指南》等相关规定，申请公司股票停牌。”事实上，对于股票停牌问题，现在股份曾多次公告过相关事项。

6月9日，北京商报记者发现，该公司已处于连续停牌状态。从其多次公告信息来看，这是该公司多次沟通与慎重考虑后所做出的决定，对于停牌原因，现在股份称主要是“根据业务发展及长期战略规划的需求，同时为提高决策效率”；另对停牌后续事项，该公司仅称“停牌期间，公司将根据终止挂牌申请事项的进展情况，严格按照法律法规的规定和要求，及时履行信息披露义务”，而对公司具体业务情况，未透露出更多信息。

有业内人士猜测，现在股份从新三板摘牌，可能是因为很难从新三板市场获得理想估值及对应融资，从新三板摘牌之后，该公司或将谋求其他融资渠道来支持业务发展。

这并非无稽之谈。北京商报记者了解到，近年来现在股份曾多次瞄准A股上市，例如该公司曾在2019年2月向北京证监局报送首次公开发行股票并在主板上市的辅导备案材料，并于2019年3月再次递交拟变更上市目标市场的报告，称将申请上市板块变更为上交所科创板。不过，直至2021年5月，现在股份又发布终止辅导备案的提示性公告，因为“公司发展战略调整”。

对于现在股份新三板停牌考虑及A股上市最新进展，6月8日、9日北京商报记者多次向该公司求证采访，但截至发稿未获得回应。

金融科技资深分析人士、南开大学金融

又一支付服务商要从新三板摘牌。6月9日，你好现在（北京）科技股份有限公司（以下简称“现在股份”）连续停牌的消息引发业内唏嘘。该公司于2011年成立，起家于线下收单服务，2015年成功登陆新三板，开启了连续两年的高光时刻。但好景不长，自2018年起，现在股份连续三年业绩下滑，虽然2021年录得净利润165.67万元，较上年有所改善，但在各项成本费用的上升压力下，如何保证利润增长，维持发展后劲，已是横亘在该公司面前的一道重要考题。



学院博士宋高雅向北京商报记者说到，支付服务商现在股份摘牌，实则是近年来经营状况恶化下的无奈之举。在宋高雅看来，造成这一结果或与现在股份的子公司相关，例如现在股份2019年收购的子公司佳薪棠在2021年净利润剧烈下降，孙公司湖南汇多薪科技有限公司各项税费金额较大，对现在股份的现金流造成了压力，另外子公司苏州缓流科技有限公司更是入不敷出。

另从行业情况来看，在现在股份终止挂牌之前，包括锐融科技、明天动力、银商股份、缴费通等支付服务商已经退出了新三板。宋高雅认为，这实际也释放了支付行业正面临相对困难的大环境信号。

博通分析金融行业资深分析师王蓬博同样解释了该公司终止挂牌的多个原因。一方面，该公司多项新业务要么处于投入阶段，要么出现成本上升，叠加自身业务问题，导致业绩收入逐年下滑；另一方面，新三板流动性较

低，或没有办法满足该公司更多资金需求，因此现在股份选择终止挂牌，也是降低成本的一个体现。

“这也说明现有的聚合支付或者说支付解决方案服务商们，单独做线上业务的部分在承受更多业绩压力，需要加速转型。”王蓬博说道。

多年业绩承压

业内多数观点认为，现在股份停牌动作，主要与该公司近几年来经营承压有关。

公开信息显示，现在股份公司起家于线下收单服务，原名“现在支付”，业务覆盖“支付通道服务”“智能对账服务”“技术对接服务”“金融服务引导”“会员账户服务”“终端提供与维护”等内容，并称可打造“极简支付”“聚合支付”“智能便携POS终端”等多套支付领域软硬件应用解决方案。

根据最新年报，该公司主营业务为金融支付软件产品的技术开发及服务，当前核心盈利模式分为两种，一是通过向企业商户提供系统软件及相关服务，按系统中的交易额（笔数）收取技术服务费；第二则是通过向企业商户或金融机构提供定制系统开发技术服务，收取技术开发费和系统维护费。

北京商报记者注意到，早在2012年就布局线下收单服务的现在股份，也曾早期收获过不菲的成绩。从业绩表现来看，该公司自2015年挂牌新三板后业绩稳步上升，更是在2017年录得4965万元的净利润。不过，自2018年后，该公司连续三年出现业绩下滑，虽然2021年录得净利润165.67万元，较上年有所改善，但在各项成本费用的上升压力下，发展后劲明显较早期不足。

王蓬博告诉北京商报记者，现在股份有其发展优势，第一是进入较早，而且有大型的固定客户，业务也比较灵活，包括“支付通道

服务”“智能对账服务”“技术对接服务”“金融服务引导”等多项服务都可以承接。但不可忽视的是，该公司同样面临多项发展困境，主要是原有业务市场竞争激烈，业务空间受到挤压，包括技术迭代、人工成本等都在上涨，新业务开展也受到成本制约，这样直接导致了现在股份近年来业绩下滑的结果。

浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林则指出：“第三方收单机构往往存在价格竞争和规模竞争，这家企业在市场竞争中表现不够突出，没有做大市场规模，没有规模效应。当前对于收单机构的监管也在加强，限制了企业的市场扩张。另从主观上看，企业缺乏创新意识，也是拖累业绩的主因”。

做好差异化服务

对于该公司后续业务发展方向，北京商报记者向现在股份采访，但截至发稿同样未获得回应。

不过，现在股份在最新年报中披露，随着行业商机不断涌现，将导致现有的竞争者或潜在竞争者直接或间接进入公司所在的细分市场。未来，公司必须在产品研发、技术创新、客户服务和拓展市场等方面保持和扩大自己的竞争优势，否则将面临市场竞争加剧的风险。

对于该公司后续发展，王蓬博指出，建议公司“先活下去”，先把现有业务继续坚持做好，同时对数字人民币等新业务加大市场调研力度，找准合作伙伴和发力方向，在降低前期投入的基础上尽量实现盈利。

盘和林认为，第三方收单机构销售的主要是收单设备，可以向商用物联网领域拓展，提高收单设备的功能性，让其更加智能化，从而赋能无人超市、无人零售等多种场景模式，同时，或可和数字人民币结合，推出适合数字人民币时代的收单产品。

宋高雅则称，建议公司聚焦于企业内生式增长，砍掉不必要的子公司，断尾求生，提高自身的生存能力，同时也要做好差异化服务，提高商户留存。北京商报记者 刘四红

高管团队“大洗牌” 泸州银行突围待考

距离上任行长辞职一年后，泸州银行新任行长正式履任。6月8日，泸州银行发布公告宣布，该行行长刘仕荣的任职资格已获得监管批准。今年以来，泸州银行管理层接连迎新，在刘仕荣正式升任行长前，该行已先后有4名副行长人选进行补位。

行长正式履新

泸州银行正式迎来新任行长。6月8日，泸州银行发布公告称，四川银保监局已核准刘仕荣的行长任职资格，任期自当日起生效。刘仕荣是泸州银行老员工，自1997年该行成立之时就已加入，于2016年5月起担任该行副行长，同时兼任董事会秘书一职，直至2021年9月，泸州银行董事会批准委任刘仕荣担任行长后，其才陆续卸任副行长、董事会秘书等职务。

过去一年以来，泸州银行管理层人事变更频繁，2021年6月7日，泸州银行发布公告称，徐先忠因个人原因，辞去该行执行董事、行长及董事会消费者权益保护委员会成员之职务。此后，该行副行长夏义伦、童强、成安华也先后因个人年龄、个人职业发展、个人身体健康等原因接连辞去副行长职务。

为补齐职务空缺，该行今年以来陆续宣布聘任多位高管。1月10日，泸州银行宣布原监事长袁世泓转任副行长，4月18日，泸州银行又一口气聘任了三位“70后”副行长：胡嘉、韩刚和明洋。

对于目前高管补位进展以及管理层更替的影响，6月9日，泸州银行在接受北京商报记者采访时表示，拟聘任的四位副行长任职资格正在报送监管审批。高管层的补充和完善，将有利于推动该行高质量发展。

根据泸州银行2020年年报，该行有“一正七副”行长的团队架构，在行长正式就任，

四位副行长后续获批上任后，泸州银行原有的管理架构也将得以补齐。对于各副行长具体负责的领域，泸州银行并未作出正面回应，仅表示：“将严格按照本行公司章程规定以及董事会授权，组织开展各项经营管理活动。”

在金乐函数分析师廖鹤凯看来，泸州银行管理层变动属于正常情况，或是个人原因或是团队内部整合，多位高管补位后，该行管理架构进一步完善。从聘任人员来看，高管皆为内部老兵升迁，因此对该行发展较为有利，团队的稳定性和发展的持续性都能得到进一步提升。

后续如何突围

泸州银行官网显示，该行成立于1997年9月，为泸州市属国有企业，主要股东有泸州老窖集团、四川省佳乐企业集团、泸州市财政局等，2018年12月在香港联交所主板上市，是西部地区地市中首家上市银行。

2021年，泸州银行营收净利均实现双位数增长，改善了连续两年增收不增利的局面。2019—2021年，泸州银行分别实现营收28.07亿元、31.55亿元和37.76亿元，同比分别增长45.11%、12.4%和19.7%，实现净利润6.34亿元、5.76亿元和7.34亿元，同比增速分别为-3.71%、-9.12%和27.46%。不过，对比另外16家仅在港上市的内地银行来看，该行2021年营收排在最末尾，与第16名的晋商银行相差约16.14亿元，净利润方面则排在第13位。

谈及2021年营收净利实现双增长的原因以及后续如何持续提升盈利能力，泸州银行回应称，2021年，该行贷款规模和投资类资产规模有所增长使营业收入增幅较大，同时带动净利润增长。未来该行将大力发展理财等中间业务、调整收入结构实现收入多元化，同时将合理控制成本费用、加强信贷资产质量管控，以持续提升盈利水平。

不过，业绩高速增长背后，泸州银行资本充足率水平也出现了下滑。截至2021年末，泸州银行资本充足率、一级资本充足率、核心一级资本充足率分别为13.36%、9.75%和8.05%，较上年末分别下降0.51个、0.26个和0.06个百分点。

光大银行金融市场部分析师周茂华分析认为，资本充足率下降主要是信贷支持规模扩张相对快、不良资产风险处置等因素影响。对此，泸州银行表示，2022年该行拟通过发行不超过人民币25亿元二级资本债券方式补充二级资本，同时该行将继续坚持内生性积累与外源性补充相结合的方式，多措并举补充各级资本。

从资产规模来看，截至2021年末，泸州银行资产总额1345.1亿元，是目前赴港上市银行中规模最小的银行。在新管理层的带领下，泸州银行该如何突出重围？泸州银行回应称，将主动适应经济金融发展形势，积极应对行业周期及政策变化，适度扩大各项业务规模，努力保持资产规模的稳健增长。

北京商报记者 孟凡霞 李海颜

挽损逾千万 保险业反诈“中枢”显威

北京商报讯（记者 陈婷婷 胡永新）当前保险欺诈手段多样，令保险业防不胜防。6月9日，北京商报记者从业内渠道独家获悉，中国银行保险信息技术管理有限公司（以下简称“中保信”）近日发布《关于通报反欺诈情报中心工作情况的函》（以下简称《通报》）显示，2021年，行业级反欺诈情报中心（以下简称“情报中心”）协助各地区公安机关破获多起重大团队欺诈案件，市场生态处置模式下，累计为行业挽损1000余万元。

《通报》显示，在工作模式和工作机制探索方面，情报中心探索构建了“以数据和技术为支撑、情报中心组织引导、行业专家分析串案、保险公司授权、公安机关打击或第三方机构追缴”的行业反欺诈案件处置模式。

从意外险等险种反欺诈方面来看，《通报》显示，情报中心协助各省、自治区、直辖市及计划单列市保险行业协会核查车险、意外险、航延险、雇主责任险、融资保证保险欺诈线索9449条，向各地行业协会反馈核查数据23万余。

从车险反欺诈方面来看，情报中心采取“集中筛查、上下联查”等方式，筛查并下发车险欺诈线索142.9万条，涉案金额约198亿元，据计算，情报中心日均筛查欺诈线索量达到了3915条。

从成果来看，《通报》显示，2021年，情报中心协助各地区公安机关破获上述家族式欺诈团伙人身意外险欺诈案等多起重大团队欺诈案件，抓捕犯罪嫌疑人178人，处置案值23亿元。累计为行业挽损1000余万元。2022年一季度，情报中心完成移交处置案件91套，同比增长130%，线索案值359亿元，同比增长268.34%，为行业挽损4527万元。

“情报中心不但提高了保险行业的信息化水平，更有助于提高效率和风险识别能力。”中国人民大学中国保险研究所研究员张俊岩表示，情报中心还可以实现保险行业内反欺诈信息共享交互，可面向保险公司、监管部门、行业协会等用户，提供保险欺诈线索识别、欺诈风险预警、欺诈信息共享等功能，有效识别并打击团伙欺诈和职业欺诈。

对外经济贸易大学保险学院副院长谢远涛也表示，通过情报中心、行业的信息平台来织密反欺诈天网，有利于利用大数据分析、云平台等技术以及风险信息库和历史档案等数据，构建规则、模型、欺诈网络分析等针对个案或团伙欺诈的智能识别系统。

如何构建科学有效的反欺诈体系，已成为亟须解决的问题。以车险为例，车险领域欺诈风险集中，据统计，车险常见欺诈类型有摆放现场、二次碰撞、重复索赔等30多种，保险公司防不胜防，给保险业造成巨大损失。”谢远涛表示，保险欺诈带来一定的不利影响，比如影响保险的费用率，使得风险低的客户为风险高的客户买单，高综合成本率是由高佣金率和高管理成本造成的。

对于行业以及险企而言，如何与情报中心更好地“搭档”，升级反诈“防火墙”？张俊岩认为，保险业在核保和理赔服务中关联到很多其他行业，如医疗服务机构、养老机构、机动车的生产、销售、维修机构等，除保险业务数据外，还要积极引入行业外的相关权威数据和前沿技术，健全和强化保险欺诈分析模型，不断优化和拓展系统功能。谢远涛认为，需要在自建基础上融合外部前沿技术及应用，搭建完善的智能风控体系。