

科创板企业为何留不住核心技术人员

● 上市刚两个多月,盟科药业(688373)就有核心技术人员离职。10月26日,盟科药业发布公告称,公司核心技术人员EDWARD JOW FANG因个人原因辞去盟科药业美国子公司MicuRx Pharmaceuticals,Inc.高级副总裁职务。值得一提的是,EDWARD JOW FANG系除董事长外,盟科药业2021年薪酬最高的一名核心技术人员。

经北京商报记者不完全统计,年内已有逾70股出现核心技术人员离职的情况,其中于去年8月上市的科创板个股金迪克有两名核心技术人员均于今年辞职,目前,公司核心技术人员仅剩两人。业内人士表示,核心技术人员是企业进行研发创新的重要支柱,尤其要警惕刚上市就有核心技术人员离职的情况。

姓名	职务	2021年薪酬
ZHENGYU YUAN	董事长、总经理	387.6万元
袁红	董事、副总经理、首席临床官	170.28万元
王星海	副总经理、首席技术官	185.96万元
EDWARD JOW FANG	核心技术人员,盟科美国副总裁	283.07万元
JINQIAN LIU	核心技术人员,化学部门负责人	105.24万元
WEN WANG	核心技术人员,生物部门负责人	145.87万元



盟科药业核心技术人员2021年薪酬情况一览



盟科药业核心技术人员辞职

10月26日,盟科药业发布公告称,公司核心技术人员EDWARD JOW FANG因个人原因于近日向公司申请辞去盟科药业美国子公司MicuRx Pharmaceuticals,Inc. 高级副总裁职务并已办理完成离职手续。离职后EDWARD JOW FANG将作为公司顾问协助公司开展美国临床研究项目。

据了解,EDWARD JOW FANG在公司任职期间是公司美国临床负责人,负责在美国开展的临床研究,领导康替唑胺及其他管线产品的美国药品临床实施,包括临床试验方案的设计及临床试验运营等。

盟科药业表示,EDWARD JOW FANG

离职后,公司顾问BARRY HAFKIN将全职负责公司在美国及其他国家或地区开展临床研究等工作。EDWARD JOW FANG的离职不会对公司技术研发、核心竞争力和持续经营能力产生实质性影响,不会影响公司现有核心技术及研发项目的工作开展。

北京商报记者注意到,EDWARD JOW FANG 2021年在盟科药业领取的年薪,远高于除公司董事长外的其他核心技术人员。公司招股书显示,2021年,EDWARD JOW FANG年薪为283.07万元,是除公司董事长外,唯一一名年薪超过200万元的核心技术人员。

值得一提的是,盟科药业是一只上市未滿3个月的新股。据了解,盟科药业于今年8月5日登陆科创板,是一家以治疗感染性疾病为

核心的创新药企业,公司产品管线主要聚焦于治疗耐药革兰阳性和革兰阴性菌感染。

针对公司相关问题,北京商报记者致电盟科药业招股说明书披露的联系电话进行采访,不过对方电话未有人接听。

成长期企业人员流失率高

经北京商报记者不完全统计,年内已有逾70股出现了核心技术人员离职的情况,像盟科药业这样刚上市不久就出现核心技术人员离职的并不多见。不过,上市刚滿一年的金迪克年内两名核心技术人员相继离职,目前公司核心技术人员只剩两人。

据了解,今年6月25日,金迪克披露公告称,核心技术人员望朔近日因个人原因申请

辞去相关职务并办理完成离职手续。3个月后,金迪克再度公告称,核心技术人员杨骏宇因个人原因申请辞去相关职务并办理完成离职手续。随着望朔、杨骏宇相继离职,金迪克核心技术人员仅剩余军、吴建华两人。

值得一提的是,金迪克“股龄”也相对较小。公司于2021年8月登陆科创板,截至目前也不过一年多的时间。资料显示,金迪克以新型疫苗开发和产业化为主要工作,专注于传统疫苗的升级换代和创新疫苗的研发。

正常离职的不正常现象

上市不久就有核心工作人员离职是正常现象吗?为何会出现核心技术人员离职的情况?商业专家产业空间研究院主任潮成林认

为,上市公司核心技术人员离职的原因有很多,可能是由于企业战略、技术管理及发展方面,或是薪酬、股权激励等方面与公司产生了分歧,也有可能是个人工作方向调整。

而在某业内人士看来,不排除一些上市公司为了上市,在上市前突击找来一些科研人员搞技术攻关,靠着一个或者几个技术谋求上市,成功后科研人员退出。对于这样的上市公司,投资者应提高警惕。

此外,前文所述金迪克、盟科药业皆是科创板个股,而在年内出现核心技术人员离职的逾70只个股中,也是科创板个股居多,诸如赛科希德、海创药业、倍轻松、华润微等。上述业内人士也指出,科创板公司多为技术密集型企业,核心技术人员对公司的影响力会更大。

北京商报记者 丁宁

业绩不及预期!新强联“20cm”跌停

北京商报讯(记者 马换换)自2020年上市后,新强联(300850)堪称A股市场的“优等生”,业绩处于稳步增长态势。不过,公司今年三季度净利却出现了大幅下滑,同比降近六成。由于公司业绩不及市场预期,新强联10月26日股价“20cm”跌停。

截至当日收盘,新强联股价报跌停价80.56元/股,跌幅为20%,总市值为265.61亿元。而在前一交易日,新强联总市值为332.02亿元。经计算,仅一个交易日,新强联总市值蒸发66.41亿元。纵观新强联上市后业绩表现,2020年、2021年净利均处于同比增长状态,当年实现归属净利润分别约为4.25亿元、5.14亿元,同比分别增长325.44%、21.09%。进入2022年,新强联一季度、上半年净利也均处于同比增长状态,实现归属净利润分别同比增长33.97%、38.32%。

股价遭投资者“用脚”投票背后,新强联今年三季度

业绩表现较差。10月25日晚间,新强联对外披露了2022年三季报,在今年前三季度公司实现营业收入约为19.53亿元,同比增长2.79%;对应实现归属净利润约为3.34亿元,同比下降16.56%;对应实现扣非后归属净利润约为3.32亿元,同比下降11.55%。今年三季度,新强联实现归属净利润约为9125.37万元,同比下降59.38%;对应实现扣非后归属净利润约为8867.13万元,同比下降42.01%。针对相关问题,北京商报记者致电新强联董秘办公室进行采访,不过电话未有人接听。经东方财富Choice统计,自新强联上市后,公司今年三季度业绩表现最差。

中国国际科技促进会科技产业投资分会副会长兼战略投资智库执行主任布娜新对北京商报记者表示,上市公司基本面会直接反映在公司股价表现上,如果公司业绩不及市场预期,遭到投资者“用脚”投票也是正常情况。

老周侃股 Laozhou talking

腾讯股票越跌越买学不学

周科竞

大佬段永平6次增持腾讯股票,采用的策略是越跌越买。本栏认为,投资者可以学习大佬的价值投资理念,但是具体到资金量比较小的普通投资者,这种左侧交易效率不高,除了本栏提过的右侧交易外,投资者还可以通过买入看涨期权来锁定持股风险。

投资大佬看好腾讯,道理其实很简单,作为中国很优秀的一家公司,如果腾讯在A股上市,估值至少提高50%,那么此时在腾讯股价下跌一半的时候不断买入并持有,从长期看肯定是一笔很有价值的投资。

但是对于普通投资者来说,如果买入腾讯并长期持有,虽然最终看是划算的,但是短期可能要等待很长的时间,毕竟腾讯股票虽然有价值,但是是否能够出现较大的涨幅则是不一定的。故本栏说,绝大多数的普通投资者都不适合这种左侧交易。

当然,最保险的还是右侧交易。但是事实上还有很多其他方式也能起到长期投资有价值股票的目的。如果投资者看好特定的股票,例如腾讯,那么投资者可以通过买入腾讯股票期权,比如深度虚值的看涨期权,这样做的好处是投资者只需要用很少量的投资就能押注这个位置是否为底部,如果押注正确,那么看涨期权就能获得远大于直接买入股票的收益水平,如果押注错误,股票期权的价格会大幅下跌,但是由于投资者投资的是杠杆产品,所以实际的亏损并

不会太大,相比买入股票并一直持有,既节约了资金成本,也能避免被长时间套牢。

当然,对于投资者来说,想要获得比较大的投资杠杆,最好的办法还是买入一揽子好股票。例如沪深300指数,投资者买入单一股票的杠杆并不会太高,一般也就是1.5倍到2倍,而如果投资者买入沪深300指数的期货或者期权,杠杆率可以做到7倍到10倍乃至更高,这就能起到四两拨千斤的效果。

但是这种情况在未来A股市场更加成熟的时候可能会有所改变,据本栏了解,境外投资者如果买入腾讯股票,或可以做到100倍的杠杆,那时投资者或有新的价值投资方法,如果腾讯股价一天上涨10%,投资者单日就能获得10倍的投资收益。当然,这种超高杠杆的交易风险也是极大的。

不过,投资者如果资金量达到一定水平,用段永平的左侧交易方法还是划算的,因为那时候投资瓶颈不再是自己的资金量,而是市场给提供的流动性,即投资者思考问题不再是我有多少钱,能买多少股?而是我的钱足够多,市场上有多少股票肯卖给我?当投资者达到这个级别的时候,选择左侧交易就是最划算的操作。所以投资者能够看到,在股票下跌末期越跌越买的都是现在的巴菲特这样的大型投资者,而巴菲特在炒股票的初期也不会左侧交易,也要跟着趋势右侧交易。

北京市外贸进出口线上展洽会(西亚东南亚专场)在京开幕

10月25日,北京市商务局与中国工商银行北京市分行共同举办的北京市外贸进出口线上展洽会(西亚东南亚专场)正式开幕,北京市商务局、中国工商银行、中国驻迪拜总领馆、中国驻沙特大使馆、境内外商会及来自北京和西亚东南亚地区的200余家企业依托“环球撮合荟”平台,通过“云端”共同开启西亚东南亚跨境撮合活动序幕。

本次北京市外贸进出口线上展洽会(西亚东南亚专场)为期一周,期间将举办“北京市企业与西亚东南亚企业专场对接会”“西亚东南亚优质企业专场推介会”等8个专场活动,活动同时在境外国家社交媒体和专业网站宣传推广。展洽会期间,中国和西亚东南亚地区200余家企业依托“环球撮合荟”跨境撮合平台,围绕高新技术、时尚生活、食品日用品、工业汽车、医疗健康等主题,通过“一对一”“多对多”“边展边洽”等方式进行线上对接,为企业搭建跨境合作的金融服务桥梁,助力境内外企业强合作、谋发展、图共赢。

北京市外贸进出口线上展洽会(西亚东南亚专场)是继2021年东南亚/南亚、东北亚专场以及2022年南美专场暨“金砖国家中小企业跨境撮合活动”系列活动后,工行北京分行与北京市商务局银政携手,整合资源优势举办的又一跨境合作盛会。2021年,工行北京分行积极落实商务部与工总行全面合作战略,与北京市商务局签署跨境服务合作协议,正式开启银政合作,助力外贸企业融入全球产业链、供应链和价值链,构建互利互惠,合作共赢环球“朋友圈”。双方精诚合作、不断创新,“融资+融智+融商”全方位助力首都地区对外开放水平提升和高质量发展。两年来,先后举办了亚洲、欧洲、美洲三大洲近30场展洽、撮合活动,惠及首都和境外20多个国家超千户外贸进出口企业。展洽撮合产品从高精尖科技到生活日用品,从教育文化交流到田间地头农产品流通,既围绕北京科技文化城市功能定位,又紧跟国家城乡联动乡村振兴发

展战略。其中南美专场恰逢金砖“中国年”,该活动达成各类合作近300项,在外交部金砖官网中英双语发布,被纳入金砖领导人年度峰会成果。双方为首都地区高水平对外开放建设,助力京企更大范围、更宽领域、更深层次融入全球产业链贡献了“银政合力”“工行力量”。

据介绍,2020年工商银行推出“环球撮合荟”跨境撮合平台,依托遍布全球的服务网络和良好的客户关系,通过特色跨境撮合服务为各国企业牵线搭桥,达成商品、服务、技术、项目、资本等领域跨境合作,助力企业更好地融入全球产业链、供应链和价值链。目前该平台已吸引来自全球75个国家和地区的14万余家企业入驻,与10余家境内外政府部门、商协会签订跨境撮合专项合作协议,举办200多场高品质跨境撮合活动,累计达成跨境合作意向1万余项,金额近400亿元,充分发挥了工行服务实体经济、赋能中小企业全球发展的示范引领与帮扶带动作用,为境内外企业搭建了全球经贸往来的互通桥梁。

未来,工行北京分行将继续立足工银集团全球化经营布局,为外资外贸企业提供政策咨询、跨境交易、结算、融资等一揽子综合金融服务,打造“智、速、全、优”的专属综合服务方案,充分发挥银行服务实体经济、赋能中小企业全球发展的示范引领与帮扶带动作用,持续打造数字普惠“精准、流畅、聪明”新品质,和“数字引领、普惠百业、惠万千”的数字普惠发展新模式,以实际行动支持首都地区中小企业外贸发展。