

证监会盘中发声 华泰巨量配股引发百亿暴跌

2022年以来配股券商情况一览

证券公司	预案公告日	配股上市日	拟募集资金	实际募集资金
华泰证券	2022年12月30日		不超过280亿元	
中金公司	2022年9月13日		不超过270亿元	
兴业证券	2021年8月25日	2022年9月2日	不超过140亿元	100.84亿元
东方证券	2021年3月31日	2022年5月13日	不超过168亿元	127.15亿元
财通证券	2021年4月29日	2022年4月25日	不超过80亿元	71.72亿元
中信证券	2021年2月27日	2022年2月15日	不超过280亿元	223.96亿元

数据来源:同花顺FinD及公司公告

千亿券商抛出的再融资方案,不但吓坏资本市场,让自己暴跌百亿市值,更引来监管罕见的盘中发声。1月3日,针对有上市券商实施再融资的情况,证监会盘中表态,会支持证券公司合理融资,更好发挥证券公司对实体经济高质量发展的功能作用,但同时也会在审核中充分关注上市证券公司融资的必要性、合理性,把好股票发行入口关。

外界一直认为证监会此番表态主要针对华泰证券。此前,这家千亿券商发布配股预案,宣布拟募资不超过280亿元,与此前券商史上最大配股——中信证券预计不超过280亿元的募资金额齐肩。宣布拟实施配股后,华泰的股价也在2023年首个交易日应声下跌,截至收盘,华泰证券A股跌近7%,A股市值跌去近90亿元;港股方面,华泰证券H股截至记者发稿跌近3%。

证监会喊话“做好看门人”

1月3日,针对有媒体提出的“近期,有上市证券公司公告实施再融资,请问证监会如何评价”问题,证监会新闻发言人回应表示,“关注到有关上市证券公司再融资行为。我们一直倡导证券公司自身必须聚焦主责主业,树牢合规风控意识,坚持稳健经营,走资本节约型、高质量发展的新路,发挥好资本市场‘看门人’作用”。

证监会新闻发言人还强调,作为已上市的证券公司,更应该为市场树立标杆,提高公司治理质效,结合股东回报和价值创造能力、自身经营状况、市场发展策略等合理确定融资计划及方式,董事会和股东大会要统筹平衡,审慎决策,切实维护各类投资者特别是中小投资者合法权益。同时,证监会也会支持证券公司合理融资,更好发挥证券公

司对实体经济高质量发展的功能作用。此外,证监会新闻发言人表示,审核中将充分关注上市证券公司融资的必要性、合理性,把好股票发行入口关。

用脚投票

监管的表态也令近期宣布拟进行配股融资的上市券商站在风口浪尖。从此前公告内容来看,2022年12月30日,华泰证券发布配股公开发行预案,宣布拟向A股、H股股东配售股份,此次发行采用向原股东配售股份的方式进行,按照每10股配售3股的比例向全体股东配售,每股面值为人民币1元。若以华泰证券截至2022年9月30日总股本90.76亿股为基数测算,此次配售股份数量为27.23亿股,其中A股配股股数为22.07亿股,H股配股股数为5.16亿股。

另据配股发行预案显示,华泰证券表示,

此次拟募资总额不超过280亿元人民币,扣除相关发行费用后的募集资金净额将全部用于补充公司资本金和营运资金,以提升公司的市场竞争力和抗风险能力。具体来看,华泰证券拟投入不超过100亿元用于发展资本中介业务,拟投入不超过80亿元用于扩大投资交易业务规模,拟投入不超过50亿元用于增加对子公司的投入,并拟分别投入30亿元、20亿元用于加强信息技术和内容运营建设以及补充其他营运资金。

在宣布配股后的首个交易日,华泰证券的股价应声下跌。1月3日,A股三大股指全线上涨,证券公司板块中也有六个个股上涨,而华泰证券则领跌。数据显示,1月3日早盘期间,华泰证券A股开盘跌6.59%,股价为11.9元/股。截至下午收盘,华泰证券A股股价报收11.89元/股,跌幅为6.67%。

对此,财经评论员郭施亮指出,上市公司再融资与市场环境有着密不可分的联系,

在弱环境下,上市公司宣布再融资容易解读为利空,特别是配股,直接被市场“用脚投票”。“同时,由于配股牵涉到的募资规模庞大,市场自然投反对票,相关机构的股价也因此下跌。事实上,部分上市券商累计多年的分红甚至不及配股规模大,而募资压力大或引发券商行业的洗牌,一旦券商板块掀起配股潮,市场自然不愿意接受当前的估值定价水平。”

净资本压力大成普遍现象

针对前述证监会发布的相关内容的看法及后续做法,北京商报记者采访华泰证券,但截至发稿未收到相关回复。

此外,北京商报记者注意到,中金公司也于2022年9月13日发布配股公开发行证券预案表示,拟向A股、H股股东配股募资不超过270亿元人民币,用于支持业务发展资本金需

求,以及补充其他营运资金,但目前仍处于证监会审批阶段。

值得一提的是,中信证券也在2022年发布配股预案,宣布拟募资不超过280亿元,成券商史上最大配股,而最终实际募集金额为223.96亿元。若从2022年其他上市券商配股情况来看,还有东方证券、兴业证券、财通证券3家券商实施配股,实际募集资金分别为127.15亿元、100.84亿元、71.72亿元,上述4家券商在2022年的募资总额合计约为523.67亿元。

“继中金公司后,华泰证券巨额募资,反映出券商行业补充净资本压力比较大,行业风控能力与净资本补充有待加强。不过,动辄280亿元的募资,或有些用力过猛,市场未必可以承受得起,券商巨额配股仍需要看市场环境是否支持得起”,郭施亮如是说道。

北京商报记者 李海媛

一年内2000家退场 保险中介大浪淘沙

保险中介市场正面临新一轮“洗牌”。1月3日,北京商报记者统计发现,2022年,保险中介机构离场潮再现,各地银保监局注销或拟注销1870家保险中介机构《保险兼业代理业务许可证》(以下简称“许可证”),其中有1816家保险中介机构许可证被注销,43家保险专业机构、保险公司相互代理机构许可证被注销。汽车领域保险中介机构仍占据大头,与往年不同的是,选择主动退场的保险中介机构不再是“昙花一现”。

业内人士指出,当前,保险中介市场结构进一步优化,这就需要保险中介机构的专业化水平不断提高,如果没有随着市场转型升级而求变,则面临被淘汰出局。

汽车类兼业代理半数离场

保险中介机构市场规模壮大的同时,也有不少机构黯然退场。

1月3日,北京商报记者统计发现,2022年各地银保监局已陆续注销1859家保险中介机构的许可证,除此之外,11家保险中介机构被列入了拟注销名单。从不同主体来看,保险兼业代理机构许可证被注销的数量达到了1816家,另有43家保险专业机构、保险公司相互代理机构许可证被注销。

许可证被注销意味着保险中介机构所持相关许可证作废,根据各地银保监局要求,各机构需立即停止经营保险代理业务,并及时向属地银保监局缴回许可证原件。

综合注销情况来看,有767家汽车领域保险中介的许可证被注销,占据总注销量的41%。包括旅行社、物流运输公司、航空公司、经贸公司在内的保险兼业代理机构许可证被注销的数量也占有一定比重,此外,被注销的主体也不乏银行类保险兼业代理机构。

但值得注意的是,与多数保险中介机构“默认”告别保险代理业务不同的是,继2021年江苏华安保险代理有限公司成国内首家自愿退出保险代理市场的中介公司以来,2022年这一势头有所延续,主动申请注销、主动退出保险代理市场的保险中介机构超过了200家。如包括曲靖中升靖通汽车销售服务有限公司在内的90余家保险兼业代理机构选择主动退出。

盈利难又遇加速清退潮

近年来保险业市场低迷,保险中介机构的保险代理业务发展较慢,有的甚至出现了停滞的情况,导致盈利能力的下降,便出现了许可证被注销或选择主动退出保险市场的现象。

具体来看,车险占据着财产险份额的半壁江山,庞大规模的市场下,汽车销售公司、维修公司有着“近水楼台先得月”的销售渠道优势。不过,随着近年汽车销量下滑,4S店相继关停,有保险从业人员告诉记者,汽车类代理公司面临主业或保险业务经营不善的情况,出现了被迫舍弃保险代理业务的情况。

保险中介机构纷纷离场的背后,银保监全系统正对保险兼业代理机构实施全面监管。如2021年落地的《保险中介机构信息化工作监管办法》(以下简称《办法》)提出,自2021年2月1日起实施后一年整改自查期内,若不完成信息化系统建设,将不得经营保险中介业务,如此举措被业内看作“一票否决”,彼时,业内人士便指出,这意味着或将清退一大批保险兼业代理机构和一些保险专业中介机构。

随着市场不断转型升级,会出现“适者生存”的阵痛。保险中介机构如果没有“随波逐流”,将面临淘汰出局。首都经贸大学保险系副主任李文中表示,可以预期,未来保险中介机构退场这一趋势还将继续,但是随着保险业的回暖,中介机构注销的数量应该会有所下降。

创新、合规成“密钥”

随着监管机构对保险中介行业设立正规化、精细化和专业化等风向标,加之大数据、人工智能、云计算、区块链等技术在各行各业中得到广泛应用,保险中介市场正面临新机遇。

此外,我国保险中介经历了起步阶段、市场化发展阶段、清理整顿阶段,当前正迎来推动构建新型保险中介市场体系的阶段。如深圳银保监局2022年下发了《关于推动构建新型保险中介市场体系的实施意见》,指出要用三年时间构建新型保险中介市场体系,培育一批高素质保险专业中介机构,开创深圳保险中介高质量发展格局。

不过,当前保险中介市场还面临专业化水平较低、违法违规行频发等挑战。保险中介市场“大浪淘沙”之下,亟待稳住定力。从市场形成合力层面,业内人士建议,政府监管部门、保险公司和保险中介行业应从专业技能、业务规模、服务内容、履约情况、客户投诉与满意度以及受到违规处罚频次等维度共同建立一套行之有效的行业自律和评价体系,为保险中介营造规范的市场环境。在建立保险中介机构与保险公司良性协同合作关系的同时,提高保险中介专业化水平也必不可少。

在李文看来,保险中介机构把握好转型期机会,要立足规模化、规范化的发展道路,一方面发挥规模经济优势,另一方面要做到合规经营。保险中介机构要创新业务模式,提升运营效率,节约经营成本。

北京商报记者 陈婷婷 胡永新

出险可通赔通付 京冀车险理赔一体化落地

车辆异地出险理赔问题一直困扰着广大车主,外地的一次小刮蹭,就足以让车主焦头烂额。

随着《通知》的发布,对于北京市和河北省两地的车主来说,未来得到的将是更便捷高效的理赔服务和统一简便的理赔流程。

在交通事故车险理赔服务一体化方面,《通知》要求保险公司加强内部信息共享和沟通协作,优化理赔流程、提高服务便捷性,利用远程查勘、在线办理、与第三方服务机构合作等方式为消费者提供异地车险理赔服务,实现北京市和河北省区域内异地出险的车辆,可在承保保险公司北京、河北两地的任一服务网点高效便捷地办理理赔手续。

事实上,北京市、河北省车险理赔互通的畅想,最早可以追溯到2015年原保监会发布的《关于保险业服务京津冀协同发展的指导意见》,彼时提到,要全面建立京津冀三地保险理赔通赔通付制度,优化理赔流程。而《通知》的发布,代表这个酝酿多年的想法在车险理赔方面终于迎来了落地。

“在京津冀保险市场一体化方面,行业已经迈出了比较大的步伐,在机构设立上,已经允许设立的网点在京津冀跨区经营。”对外经济贸易大学保险学院教授王国军指出,在具体的业务环节,比如说理赔,这属于京津冀保险业一体化中的一个进程。

王国军表示,北京市和河北省两地车险理赔互通,对于消费者来说节省了很多的心力,以往可能两地就间隔了一条河或者一条线,理赔起来就会比较麻烦,现在就没有这个问题了。

除了理赔互通,《通知》还督促保险公司加强内部信息共享和沟通协作,提高异地车险理赔服务便捷性,优化交通事故车险理赔异地办理机制。要求两地保险行业协会研究逐步统一事故接报案、查勘、定损等车险理赔服务标准,优化理赔材料和流程,以有效推动区域车险理赔服务标准化、规范化。

保定市民王帅的工作地位于北京,但是需要照顾家庭,只能北京、保定两地跑,因为社保年龄不够不能参与北京摇号,选择了冀F

保定牌照。王帅告诉北京商报记者,异地理赔有时候需要两地跑,麻烦不说还耽误工作,小磕小碰都不想报案。王帅直言:“假如我在北京出险,能够快速报案、快速理赔,那可真的太方便了,省了很多事情。”

除了理赔服务实现通赔通付,更为便捷和快速的“互碰快赔”服务也有望扩展到整个河北省。

2019年,北京市推出了交通事故“互碰快赔”机制,目的是帮助交通事故快速处理,减少事故双方的等待时间以及占用道路时间,使车险理赔更加便捷。根据北京银保监局2022年6月披露的数据,“互碰快赔”“远程易处理中心”等举措已服务车主超过200万人次,减少事故二次占道50%以上,实现平均5分钟挪离车辆、15分钟处理完毕,节约拥堵时间约50%,理赔效率提升一倍。

在此次发布的《通知》中提到,未来要实现交通事故“互碰快赔”机制一体化。在具体举措方面,《通知》要求开展通州区与北三县“互碰快赔”机制一体化试点,北京及河北省保险行业协会应制定发布通州区与北三县“互碰快赔”机制一体化的实务细则,建立两地统一的交通事故“互碰快赔”机制服务标准。

对于通州区与北三县区域内发生的符合《道路交通安全法》及相关服务标准的交通事故,推动运用北京市道路交通事故警保合作远程易处理中心、交管12123 App等信息技术手段支持车主现场拍照挪车、自行协商事故责任、分别办理车险理赔,提高交通事故处理和保险理赔效率,并总结通州区与北三县试点经验,适时向河北省全辖区推广“互碰快赔”机制。

谈及“互碰快赔”机制未来在河北省全面推广的可行性,王国军表示,在实施过程中,在技术上和观念上可能并不存在问题,这样的举措属于北京地区一些创新成果的向外输出,此类打破地区限制的互通交流,对于车险市场的发展以及整个保险市场的发展都是非常有益处的。

北京商报记者 陈婷婷 李秀梅