

·行业快讯·

### 国内首条自主高世代液晶线 提前满产

商报讯(记者 孙聪颖)记者昨日获悉,内地首条自主建设的高世代线——京东方合肥6代线已实现满产,达到月产能9万片玻璃基板,比原计划提前了3个月。

这个消息对京东方来说可谓久旱逢甘霖。今年一季度京东方亏损6.75亿元,而去年全年净亏损已经达到20亿元。合肥6代线满产后此状况可得到缓解。

到今年年底,京东方合肥6代线的月产能有望提升至10万片玻璃基板,预计年内可生产逾1000万片各类液晶屏。申万研究所行业分析师指出,京东方今年陆续有合肥6代线和北京8.5代线进入生产序列,产能将进入高速释放期。因此,尽管现在京东方处于持续亏损期,但最近两年公司将摆脱规模劣势,缩小与同行的差距,实现扭亏为盈。

京东方合肥6代线覆盖37英寸以下显示屏应用领域,不仅填补了我国32英寸以上液晶屏国产化的空白,还改变了中大尺寸电视用液晶屏全部依赖进口的局面,有效缓解了国内彩电厂商的缺屏之痛。预计今年6月京东方北京8.5代线投产后,从1.8英寸到55英寸的全系列液晶屏将可全部实现中国造。

### 大新华航空融资80亿铺平上市路

商报讯(记者 肖玮)海航集团昨日宣布,经过为期半年的谈判,旗下大新华航空有限公司私募融资终于迈出关键性一步——4月30日,重庆申银龙盛投资有限公司正式签署入股协议,向大新华航空投资80亿元人民币,用以支持大新华航空未来战略发展计划。

海航称,大新华航空本次增资将用于购买飞机、偿还部分短期贷款以及完成航空相关资产注入等事项,这将为大新华航空未来包括但不限于赴香港主板上市等计划铺平道路。

实际上,海航集团一直计划将旗下航空业务整体上市,不过由于“海南航空”这一品牌的地域性太强,所以海航集团于2007年成立“大新华航空”作为打包航空资产上市的载体。2009年,大新华航空两大上市保荐人——国泰君安和瑞银决定退出交易,让其上市计划搁置。

(上接第1版)

### “带病”网秦赴美上市遭脚投票

有关专家表示,作为国内首家海外上市的移动互联网企业,网秦的成功上市,无疑是对中国移动互联网企业最大的鼓励。但因为该领域尚无清晰的商业模式,国内移动互联网企业大规模上市尚需时日。网秦的上市也与其与刚刚上市的360之间的竞争将更加激烈。从招股说明书上不难看出,网秦的主业都集中于手机安全领域,而这个领域则是产品线非常丰富的奇虎360的一个子领域。对此,网秦公司内部人士也承认:“奇虎360是网秦最大的对手,而网秦只是奇虎360的若干对手之一,以周鸿祎的风格,未来的一场恶战在所难免。”

“国内移动互联网企业尚缺乏好的盈利模式,对互联网公司来说,清晰的商业模式才是维系今后发展的重点。”北京邮电大学经济管理学院教授曾剑秋说。

## 挖脚凤凰卫视中文台执行台长刘春

# 搜狐视频分拆上市渐行渐近

商报讯(记者 金朝力)记者昨日从搜狐公司证实,凤凰卫视中文台执行台长刘春已加盟该公司,担任搜狐视频首席运营官一职,主要负责搜狐视频的内容和媒体业务。业内人士认为,刘春的加盟或许是搜狐视频加快分拆上市步伐的信号。

据了解,刘春曾任职于安徽省文联、中央电视台青少部、中央电视台新闻评论部,2000年加盟凤凰卫视,先后任助理总策划、助理台长、副台长、执行台长等职,并创办了凤凰大视野、一虎一席谈、冷暖人生、社会能见度等栏目。

而刘春加盟搜狐视频,不禁让人联想到他的前同事,原凤凰卫视主持人梁冬在2003年突然宣布加盟百度,不到一年之后,百度上市创造市值奇迹,梁冬一夜之间身价千万。

自去年优酷成功上市之后,国内其他视频网站就一直酝酿着新一轮的上市计划。在此之前,搜狐董事局主席兼CEO张朝阳在接受本报记者采访时曾透露,面对如今资本市场的疯狂,搜狐可能会将旗下视频、搜索等优质业务推上市。据他介绍,从月度总有效浏览时长上看,搜狐的市场份额已经由去年12月的13%攀升至

今年3月的16%,位列行业第二的位置。

有关专家认为,刘春加盟搜狐视频,无疑将对视频行业带来积极影响,此前虽然优酷和酷6等都登陆资本市场,有不错的市值表现,但始终摆脱不了带宽和版权的成本压力,而刘春拥有很强的策划和制作水平,从根本上将改变视频网站的内容,未来视频网站将不只是简单的用户观看平台,这也是视频网站向媒体化迈出的重要一步。“虽然资本市场受行业亏损状态的现实,但资本市场对其收入增长的考核并未放松。对于视频网站而言,靠名人提升品牌,也是提高广

告收入的方式之一。”该人士表示。艾瑞公司的数据预测,2011年中国在线视频行业市场规模将增长79.6%,达到56.3亿元,并在2014年达到160亿元。

另外,业内网站科技讯相关负责人李忠存表示,搜狐视频加快分拆上市步伐也是针对土豆网本月再次尝试赴美上市的一种反应。“虽然土豆网市场第二的地位目前已被搜狐视频超越,但未来的格局现在还没有定数。对于土豆来说,如果其在搜狐视频上市前不能成功上市,其未来市场命运将很难预料。而搜狐亦需要尽快上市,保住自己的行业地位。”

### 票价上涨 经济舱旅客流失严重

## 高端两舱成航企盈利“救命稻草”

商报讯(记者 肖玮)油价飙升导致对机票价格敏感的经济舱旅客开始流失,而高端两舱(头等舱、公务舱)则要担负起为航空公司贡献更大利润的重任。昨日,国际航协发布最新统计数据,3月国际航空客运需求同比增速继续放缓。无独有偶,同日国航宣布其新加坡营业部与工行联手推出特惠两舱产品,共同开发高端市场。

根据国际航协发布的定期运输数据,3月国际航空客运需求同比增幅放缓至3.8%,而2月国际航空客运需求同比增长率为5.8%。国际航协理事长兼首席执行官比西尼亚尼表示:“燃油价格一直令人捉摸不透,目前油价已飙升至每桶120美元,受此影响,大量休闲度假旅客取消出行计划,2月经济舱客运量同比去年就已下降3.3%。”

事实上,去年10月至今,航油价格上涨超过30%。在燃油成本大涨的压力下,航空公司纷纷采取提高燃油附加费和票价来应对。而随着航空旅行成本上涨,经济舱客运量自去年10月以来一直呈下降趋势,降幅约为2%左右。

此前,有业内专家向记者表示,国外航空公司头等舱和公务舱旅客约占全部旅客的9%,可收入贡献却高达40%,中国的两舱旅客数量暂无法与国外

相比,但各航空公司都越来越重视这部分旅客,两舱旅客已是航空公司最重要的利润增长点。

已经意识到高端商务旅客将成为今年贡献利润的主力军,国航昨日宣布,其新加坡航线在今年3月开始加大了运力投入,尤其是两舱新增了30%的座位;今年扩大两舱的销售量成为新加坡营业部的工作重点。

“由于新加坡工商业发达,企业众多,潜在的高端旅客分布面很广。同时新加坡的金融业发达,银行的信用卡业务掌握着丰富的有价值的客户资料。针对这一特点,国航新加坡营业部经过与中国工商银行新加坡分行多次协商,携手共同开发高端客户资源。”据悉,根据双方协议,国航通过工商银行渠道,为其高端信用卡客户推介两舱产品,量身定制两舱专享价格,以及售票、值机全程贵宾式服务。

同时,东航也在拓展两舱乘客。东航武汉公司相关负责人就曾对外表示,公司将大力开拓高端客源。“在高油价下逼走部分经济舱客人后,两舱客人可以给航空公司带来更为稳定的收益,另外,增加高端乘客也可帮助航企抵御高铁冲击。”一位航空公司工作人员称。

### 支付清算协会今日成立 第三方支付牌照发放临近

商报讯(记者 张绪旺)今日下午,由央行牵头主导的中国支付清算协会将正式成立。而支付清算协会的成立也被认为是第三方支付牌照发放在即的信号。

业内人士透露,理事长将由央行相关负责人担任,包括支付宝等4家机构的负责人将出任副理事长,环讯支付、盛付通等4家支付企业的负责人将出任协会理事,但也不排除其他协会组织架构。

据悉,今日将成立的中国支付清算协会主要成员为国内第三方支付企业和组织,虽属行业协会性质,但也被广泛认为是“支付行业的监管实体”,并标志着支付行业已经被国家作为一个正式的行业做监管了。

去年《非金融机构支付服务管理办法》正式实施,多数企业密切布局支付业务,并相继递交申请。目前包括支付宝、汇付天下在内的32家企业的申请已经公示。而距离央行设定的今年9月1日获牌大限时日已不多。支付清算协会成立被业内视为牌照发放的可能时机。

但记者经多方询问了解到,目前,各支付企业均未接到是否会成立仪式上发放牌照的通知。

易观国际分析师张明表示,支付清算协会的成立,对于第三方支付企业来说是有利、积极的。但协会的成立与牌照的发放之间没有必然的联系。虽然没有具体的时间,但因为第一期牌照推迟发放会影响其他企业的申请,所以央行牌照将会在近期发放。

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.passatchina.com

以睿者之势 悦然格局之上



### 全新一代帕萨特 耀世登场

专注,是对细节的完美执着;科技,是对关怀的无微不至;全新一代帕萨特,锐意革新,更多跨世工艺承载于内。每一次加速,都是明日科技闪耀。只为从容驾驭,卓然而行。

全新一代帕萨特,时代方向,由你掌握!

上海大众汽车客户服务热线400-820-1111 品牌网站www.passatchina.com

## NEW PASSAT 全新帕萨特

— 唯不凡之势 定世界之局 —

大众贡川 010-67676766  
申银 010-81756001  
上汽首创 010-63809118  
联拓 010-67480056  
亚展伟业 010-84910505

博瑞陆鼎 010-65819216  
奕贵 010-67889696  
国服信 010-62844408  
广恒信 4007004070  
首汽 010-68432266

上汽丰华 010-68156868  
真浩泰 010-68866688  
兴宗良 010-83701468  
宏伟文耀 010-85576617  
京申宝 010-67768888

中宇 010-84840206  
永安 010-80111270  
通州 010-81535588  
顺义 010-69448888  
密云 010-69058888

良乡 010-69378663  
高超连振 010-80351111  
北龙 010-64896606  
车谷 010-61273856  
万通和兴 010-51883155

海文捷 010-63430936  
(以上经销商排名不分先后)



Das Auto.