

·一周人物·

酷6网董事长 吴征
裁员是为了偿还商业模型之债



在“酷6裁员风波”持续数天后，酷6网董事长吴征就此事发表了一份声明。吴征在声明中称，很长一段时间以来，酷6经营业绩无明显改善，董事会与股东不希望、也不允许继续大额烧钱。“裁员是本着对公司及全体股东利益负责的态度而不得已的决定。”

吴征还对所有被裁员工说道：“此次你们的离开并不代表你们职业精神与工作态度的否定。更不是你们自身的过错，只是我们必须偿还这个数年积累起来的不合适的商业成本模型之债，不然酷6将不能生存。”他将此次裁员视为酷6调整商业模型工程的一个部分，并认为这样的调整需要坚决果断的行动。

不过，就在声明发布的第二天，相关部门做出裁定：确认此次裁员违法无效，责令酷6网限时整改。

商报点评：这不是拿自己的错误惩罚别人吗？

东方IC/图

微软CEO 史蒂夫·鲍尔默
买得起PC的人肯定买得起正版



微软CEO史蒂夫·鲍尔默上周在与员工开会时表示，中美两国的PC销量几乎相同，但目前来自中国的营收仅占今年微软总营收的5%。他借此再次指责中国的盗版因素影响了微软的收入。鲍尔默说，在中国有一种共识，认为中国消费者用盗版软件是因为正版太贵，他对这种观点并不赞同。“我并不想说在中国人都能买得起PC……但是对那些买得起的人而言，他们肯定也买得起软件。”

鲍尔默近日承受着巨大的压力，他希望努力地通过各种手段让微软提高业绩。去年微软的市值被苹果超越，上周又被IBM超越。一些投资人正在呼吁让鲍尔默“下课”。

商报点评：买不买得起是一回事，性价比高不高是另一回事。

姚宝龙/摄

栏目主持 刘佳

CAXA
软件服务工业

中国工业软件领导者
中国CAD软件领导者
中国PLM软件领导者

电话：010-82321350 网站：www.caxa.com

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.passatchina.com

以睿者之势 悅然格局之上



全新一代帕萨特 耀世登场

专注，是对细节的完美执着；科技，是对关怀的无微不至；全新一代帕萨特，锐意革新，更多跨世工艺承载于内。每一次加速，都是明日科技闪耀。只为从容驾驭，卓然而行。

全新一代帕萨特，时代方向，由你掌握！

上海大众汽车客户服务热线 400-820-1111 品牌网站 www.passatchina.com

NEW PASSAT 全新帕萨特

—唯不凡之势 定世界之局—

大众 010-67676766
申银 010-81756001
上汽首创 010-63809118
联拓 010-67480056
亚辰伟业 010-84910505

博瑞 陆鼎 010-65819216
凌志 010-67889696
国服信 010-62844408
广恒信 4007004070
首汽 010-68432266

上汽 丰华 010-68156868
真浩泰 010-68866688
兴京良 010-83701468
宏伟文辉 010-85576617
京申宝 010-67768888

中宇 010-84840206
永安 010-80111270
高超连振 010-80351111
通州 010-81535588
顺义 010-69448888
密云 010-69058888

良乡 010-69378663
高超连振 010-64896606
北龙 010-61273856
万通和兴 010-51883155

海文捷 010-63430936
(以上经销商排名不分先后)



上游资源成国内食品巨头投资目标 中粮接棒光明竞购澳洲糖企

按照每股43澳元的出价，总收购价将为1.329亿澳元(约合9亿元人民币)。

该信息透露了中粮集团布局海外糖业的计划，中投顾问食品研究员周思然分析称，在继续推进国内全产业链布局的同时，中粮开始将目光投向国外农业上游，这是由糖业的战略地位所决定的，糖业在食品加工行业中占据至关重要的位置，掌握上游糖业，有利于推动下游食品加工业的发展。

中粮发力澳洲糖业

目前，澳大利亚糖类生产企业Tully Sugar Ltd在其官方网站上发布的该公司董事会主席Ralph Craven写给股东的信称：5月23日，中粮集团提交标书补充材料，将收购报价提升为每股43澳元，而此前中粮集团已经正式发函，拟通过旗下全资子公司Top Glory收购Tully糖业公司的100%股权，每股出价41澳元。24日，全球四大粮商之一的邦吉向外宣布也将其每股价报无条件提高至43澳元，而同为全球四大粮商之一的路易达孚报出的另一竞争对手Mackay Sugar Ltd，报价为每股41澳元。据了解，Tully总股份为308.99万份，

夫、伊利及蒙牛等企业建立了合作关系。

其实，中粮集团近来在糖业版图的布局上不遗余力，通过中粮屯河增发筹资25.7亿元再融资进军南方蔗糖，也是一项大手笔投入，此次抢购澳洲糖，足见其对糖业务的重视。但是，中粮也并不是第一个意图收购澳大利亚原糖加工企业的食品企业，去年年初，光明食品集团出资16.8亿澳元收购澳大利亚第一大糖商西尔斯公司(CSR)旗下糖业和可再生能源业务，因成功后将成为中国食品业最大宗海外并购案而备受关注，虽然最终被新加坡丰益国际“截和”，但是其海外的战略却并不会就此停止。

糖业市场、利润均有吸引力

据了解，我国是全球第四大糖生产国和第三大糖消费国，食糖产量在1200万吨左右，人均糖消费约9公斤，是全球人均糖消费最少的国家之一。与之相对应的是，全球人均糖消费是23公斤，亚洲则为16公斤。所以，从我国糖业市场来看，仍有巨大的发展空间可供开拓，同时其发展速度也令诸多企业向往。有数据显示，2009年我国食糖消费量为1350万吨左右，与2001年相比增长了1.59倍，截至2010年9月，全国销糖率高达97.05%，随着下游食品行业的发展，糖业未来市空间将进一步加大。

所以，周思然认为，国内外企业之所以频频发起糖业并购，与糖业巨大的发展潜力和庞大的市场空间分不开，加之食糖价格高企产生的丰厚利润，也是国内外企业发力糖业的重要原因之一。

有业内专家分析称，糖作为食品生产的主要原材料，在成本中起着举足轻重的作用，去年大宗商品价格上涨时，糖的价格涨幅严重，使得大多数食品类企业面临着巨大的生存、生产压力。可见，作为上游产业，如果能够掌控糖的市场情况，对于食品企业的稳定发展意义非凡，所以在市场、利润及发展战略上综合考虑，会有越来越多的食品企业发力国内外糖业。

商报记者 李冰

电荒对钢铁业影响预计下月起显现

有利于抑制产能过剩 但中钢协建议限电不要一刀切

商报讯(记者 肖玲)自下年起，除了要面对维持高位运行的矿价以及钢价上涨空间受限这两个老大难题外，钢企还将迎来“电荒”的考验。在昨日闭幕的“第八届上海衍生品市场论坛”上，中国钢铁工业协会党委副书记罗冰生预测，6月进入夏季用电高峰后，供电不足的矛盾将会集中体现，对钢铁行业的影响可能在6~9月这一段时间内显现。

据供电部门预测，今年夏季用电高峰时，电力缺口将超过3000万千瓦，并存在进一步上升的可能。一直以来，钢铁行业都属于耗电高、能耗高的重点行业之一，今年3月全行业的耗电量占全国总量的11.5%，占工业用电量的15.3%。

“在目前国内钢铁生产总量过大、用电量不断增长的情况下，对一些钢企实行限电，是在所难免的，这有利于缓解国内市场供大于求的矛盾。”罗冰生指出，“同时，我们也希望实行限电不要采取一刀切的办法，而应该重点限制能耗高、污染严重、不符合国家产业政策的企业，加快淘汰钢铁行业的落后产能”。

不久前，宝钢相关人士表示，公司已从电力部门得到确认，在6~9月的用电高峰期，其上海生产基地将受到一定的限电影响。业内人士普遍认为，由于4月国内粗钢日均产量再创历史新高，这必将导致国内多地对钢企这一用电大户进行限制。

谈及今年提早来临的限电风暴对钢铁行业的影响，

兰格钢铁分析师张琳称，“限电”不仅对全靠外购电的钢厂产生巨大影响，而且也将波及到钢铁产业链条上的采选矿厂、铁合金厂、焦化厂等等。直接引发的后果将是国内矿、铁合金等炉料由于供应短缺加上资金炒作而涨势凶猛，进口矿也会顺势而上。未来几个月内，在“电荒”和“节能减排”的双重压力下，很可能使钢铁企业通过不断提高钢价来应对产量下降、成本提高的困境。

由此，兰格钢铁网资讯总监马力也警示，由于限电，一些钢商可能出现“赌涨”式囤货，但值得注意的是，近段时间来，由于钢价已经有较大幅度上涨，钢厂利润丰厚，即使限电也会在入夏对钢价产生支撑，但是具体影响多少还无法确定，所以钢商还需警惕钢价大调整风险。

全新一代帕萨特 耀世登场

专注，是对细节的完美执着；科技，是对关怀的无微不至；全新一代帕萨特，锐意革新，更多跨世工艺承载于内。每一次加速，都是明日科技闪耀。只为从容驾驭，卓然而行。

全新一代帕萨特，时代方向，由你掌握！

上海大众汽车客户服务热线 400-820-1111 品牌网站 www.passatchina.com

NEW PASSAT 全新帕萨特

—唯不凡之势 定世界之局—

大众 010-67676766
申银 010-81756001
上汽首创 010-63809118
联拓 010-67480056
亚辰伟业 010-84910505

博瑞 陆鼎 010-65819216
凌志 010-67889696
国服信 010-62844408
广恒信 4007004070
首汽 010-68432266

上汽 丰华 010-68156868
真浩泰 010-68866688
兴京良 010-83701468
宏伟文辉 010-85576617
京申宝 010-67768888

中宇 010-84840206
永安 010-80111270
高超连振 010-80351111
通州 010-81535588
顺义 010-69448888
密云 010-69058888

良乡 010-69378663
高超连振 010-64896606
北龙 010-61273856
万通和兴 010-51883155

海文捷 010-63430936
(以上经销商排名不分先后)