

· 今日看点 ·

## 中工国际中期净利增三成

中工国际(002051)今日公布业绩快报,公司上半年实现净利润1.63亿元,同比增长29.81%,每股收益0.37元。上半年公司营业收入17.91亿元,同比增长0.84%。公司表示,利润增长主要原因为资产减值损失比上年同期大幅减少。

## 双林股份中期净利增22.31%

双林股份(300100)今日发布中报,公司上半年实现净利润7011.3万元,同比增长22.31%。上半年公司营业收入4.58亿元,同比增长15.23%;每股收益0.5元,同比减少39.02%。

## 成飞集成中期净利增长14%

成飞集成(002190)今日公布业绩快报,公司上半年实现净利润2454.2万元,同比增长14.07%,每股收益0.12元。上半年公司营业收入1.71亿元,同比增长75.74%。公司表示,报告期营业收入增长主要由于子公司安徽成飞集成瑞鹤汽车模具有限公司生产逐步步入正轨,产能开始释放,销售收入快速增长。

## 滨江集团中期净利下滑四成

滨江集团(002244)今日发布中报,公司上半年实现净利润1.5亿元,同比减少40.16%,每股收益0.11元。上半年公司营业收入8.55亿元,同比减少2.44%。由于交付楼盘较少,公司预计今年1-9月净利润与上年同期相比下降幅度在60%-80%之间。

## 渝三峡A中期净利降逾两成

渝三峡A(000565)今日发布中报,公司上半年实现净利润1233.03万元,同比减少21.22%,每股收益0.07元。上半年公司营业收入2.45亿元,同比增长13.96%。公司表示,利润下降主要由于产品毛利下降、期间费用增加。

商报实习记者 潘敏

## 两新股今日申购

申购简称:新开普 申购代码:300248  
申购价格:30.00元/股 申购数量:500股整数倍  
申购上限:0.9万股 网上发行:900万股  
市盈率:40.60倍 发行总数:1120万股

申购简称:龙力生物 申购代码:002604  
申购价格:21.50元/股 申购数量:500股整数倍  
申购上限:3.7万股 网上发行:3760万股  
市盈率:47.78倍 发行总数:4660万股

## · 资金流入流出昨日排行 ·

## | 资金流入行业前五位 |

行业分类	资金流量	机构资金流量	散户资金流量
煤炭开采	4.34亿元	4.79亿元	-0.45亿元
房地产	1.11亿元	2.37亿元	-1.26亿元
电力设备与新能源	0.41亿元	1.37亿元	-0.95亿元

## | 资金流出行业前五位 |

行业分类	资金流量	机构资金流量	散户资金流量
机械	-11.64亿元	-3.10亿元	-8.54亿元
非金属材料	-11.64亿元	-5.48亿元	-6.16亿元
医药生物	-10.61亿元	-3.76亿元	-6.85亿元
基础化工	-10.20亿元	-1.73亿元	-8.48亿元
电子	-6.68亿元	-0.62亿元	-6.06亿元

## | 资金流入个股前五位 |

证券简称	价格	涨跌	绝对资金流量	成交额
铜陵有色	26.60元	4.11%	1.92亿元	8.47亿元
中煤能源	11.09元	3.07%	1.87亿元	7.94亿元
阳泉煤业	25.31元	1.48%	1.40亿元	11.75亿元
山东黄金	51.25元	1.93%	1.30亿元	8.39亿元
西藏发展	33.35元	5.44%	1.25亿元	10.81亿元

## | 资金流出个股前五位 |

证券简称	价格	涨跌	绝对资金流量	成交额
浦发银行	9.85元	-1.50%	-1.68亿元	7.69亿元
海螺水泥	27.22元	-2.72%	-1.56亿元	9.27亿元
美的电器	17.80元	-3.42%	-1.54亿元	4.85亿元
格力电器	22.86元	-4.19%	-1.39亿元	7.06亿元
盐湖股份	57.19元	-3.53%	-1.38亿元	4.94亿元

数据来源:全景证券分析师系统

## 今日股市预测

## | 股民预测 |

49% 看涨  
37% 看跌  
14% 看平

## | 机构预测 |

29% 看涨  
36% 看跌  
35% 看平

本版文字仅供参考 据此操作风险自担

责编 马元月 美编 李燕 责校 梁辰 电话:84275426 news0518@163.com

## 解禁即遭疯狂甩卖股价不跌反涨

## 康得新大宗交易现坐庄式套利

商报讯(记者 王丹)继前一交易日套现3.6亿元之后,昨日,康得新(002450)再遭解禁股东的疯狂减持。但值得一提的是,两日来,该股股价不仅未受到负面影响,反而连续逆势大涨。深交所公开交易信息显示,有资金在大宗交易低价买入解禁股后,转而在二级市场拉高股价,“坐庄”套利。

7月18日,康得新1.32亿股限售股上市流通,占总股本的40.85%,本次解禁股份的持有人为包括第二大股东通用技术香港国际资本在内的8家机构和12名自然人。虽然近期限售股减持热情有所升温,但像康得新这样,解禁“闸门”刚一打开,减持便如洪水袭来的情况并不多见。

当日,康得新在大宗交易平台上共发生了10笔交易,成交1924.85万股,成交金额高达3.6亿元。具体来看,有7笔合计1600万股的交易卖方为国信证券上海遵义路营业部,成交均价均为18.68元。而这个价格较当日收盘价22.28元折价竟超过了16%。

正当市场对接盘方“中奖”羡慕不已之时,昨日,同样的打折甩卖戏码再度上演。交易信息显示,康得新昨日发生14笔大宗交易,成交2051.9万股,成交金额4.19亿元。卖方为国元证券芜湖黄山西路、国泰君安证券南京溧水大街、申银万国证券北京安定路和银河证券北京中关村大街四家营业部。值得一提的是,前

三者的卖出价格均为20元出头,较昨日收盘价24.10元折价逾20%。

其实自6月2日公司实施2010年的分红计划(每10股转增10股派0.45元)后,公司股价一直保持平稳,最低值也只是18.51元/股。而18日,该公司早盘即发力上攻,几欲封住涨停,最终全天成交3278万股,环比前一个交易日成交量放大了2.28倍,全天上涨7.37%,收于22.28元/股。

“近两日大宗交易的高折价都是当日股价飙升造成的。”长江证券分析师陈宇峰表示,康得新遭解禁股东疯狂减持,却给二级市场股价带来“利好”,事有蹊跷,一定有投机资金在运作。

在二级市场上,继前日大涨了7.37%之后,昨日,康得新再涨8.17%。而二级市场交易信息证明,投机资金确实在进行坐庄式套利。昨日买入前五席位中有四个席位以8折股价买入了康得新;而卖出前五席位除了上述四家解禁营业部外,齐鲁证券广州华穗路营业部赫然在列,净卖出1.77亿元。该营业部7月18日通过大宗交易以18.68元的价格买入了750万股,以此计算,其两日获利高达23%。

对此,长期从事大宗交易股票买卖的吴先生告诉记者,事实上,发生在康得新身上的这种套利模式,在大宗交易平台已是公开的秘密,拉高股价直接有利于大宗交易高价出货。

## 老周侃股 Laozhou talking

## 看中报应注意的几个问题

周科亮

又见中报,不管是喜是悲,上市公司总要给投资者一份答卷,好在先出来的中报一般都不错,也算是给投资者一个好的心情。本栏建议,趁着中报没有大披露的出台,投资者还是应该认真阅读中报,在中报中需要重点注意些什么,又是很有学问的事情。

一般来讲,能够被大多数投资者重视的每股收益、每股净资产、净资产收益率、市盈率等指标是没有必要认真研究的,因为这些指标根本不反映什么问题。举个例子,目前不少钢铁股的股价长期低于其每股净资产,是投资者低估其价值了吗?不是,因为有些净资产已经失去足够的盈利能力或者折旧计算方法并不客观。比方说,使用价值已经不高的机器设备,但从会计角度讲仍然没有完成折旧,这部分净资产依然保存在账面上,很明显,这样的资产已经无法发挥其账面价值,这是净资产虚高的一个方面。此外,也有净资产虚低的情况,例如某公司在若干年

前购置的土地、房产,这几年已经大幅升值,而在其账面上,其净资产仍然按照当年的置办成本计算,这样的结果就导致了净资产虚低。所以说,绝大多数公司的净资产指标都是不准确的。

利润更加不靠谱,虚增、虚减利润的方法太多了,本栏也仅是了解九牛之一毛,相信很多读者都对本栏更加清楚,比如说先签合同,然后过了6月30日再取消,或者计提存货跌价准备减少利润,这里就不多说了,大家都能自己想明白。

那么中报应该重点看什么?首先看有没有新增银行贷款,因为一家高速发展中的上市公司不仅需要银行贷款,而且银行也愿意给予其贷款,这样的公司一般来说比没有新增贷款的公司会更好。其次要看其用于投入研发的费用和其销售收入的比列是否提高,一般来说,只有好公司才会不断加大研发投入的比列,而研发的投入将会在未来给公司进一步

发展带来新的动力,这个指标远比利润增长率来得实惠。

第三要看小非持股的情况。大非往往不会大面积极卖股票,小非则不同,一家能够让小非不愿卖出持股的公司,肯定是能够给股东带来较高回报的公司,小非解禁后依然留下的公司,应该还是不错的。当然,目前寻找小非仍然持股的股票并不容易,但这却也是一个重要的选股标准。

第四是高管人员的变动情况,一家高管频繁变动的公司,肯定不是好公司,当然,有资本层面并购的除外。

最后还要看看该公司产品在市场上的口碑,这个并非中报中可以看到,要从现实生活中获得。如果上面几项研究过后,发现一个公司值得投资,这样的研判结果,远比看研究报告来得准确,想在下半年投资亏损,也就变得难上加难了。

## 受外围市场恐慌性下跌影响

## 上证综指再度跌破2800点



商报讯(记者 况玉清)在外围股市全线尽墨的情况下,A股再度受此影响下跌,上证综指昨日再次跌破2800点,其中创业板指两连阴,昨日下跌幅度接近2%,领跌A股主要指数。

昨日,上证综指下跌19.70点,收报2796.98点,再次跌破2800点;深证成指下跌109.09点,收报12381.46点,跌幅为0.87%。从昨日国际主要股市来看,A股的下跌显然是再次受到外围股指的影响。受欧洲债务危机升级事件影响,A股收盘前一交易日的国际股市全线下跌,欧美主要股指的跌幅全部都在1%左右,道·琼斯工业指数下跌0.76%,纳斯达克指数下跌0.89%,法国、英国等欧洲主要股指跌幅全部都在1.5%以上。

分析人士认为,昨日下跌的主要因素还是在子外围市场,因此,外围影响是本轮下跌的本源。预计短期内A股受外围市场影响可能比较明显,接下来需密切关注外围股指的走势,如果欧债危机继续升级导致全球各大股指继续下跌,那么A股可能仍然将受其不利影响。

值得一提的是,在昨日A股的下跌中,创业板再度成为A股市场领涨板块,个股跌幅普遍超过2%,创业板指下跌1.99%。而令人担忧的是,经历了两连阴之后,创业板指技术形态已经开始出现走坏的迹象,5日均线也已经有效跌破。不过,尽管技术形态开始出现不利局面,但上述分析人士指出,创业板反弹格局是否就此终结还难下结论,创业板短期走势仍然将随大盘而动,走出单边行情的可能性不大。

此外,需要指出的是,尽管未来A股走势尚需密切注意国际外围市场变化,

但技术派认为,从技术面来判断,对A股短期走势没必要太悲观。世基投资认为,短线技术形态虽偏弱,预计短线指数仍有震荡回调的空间,不过投资者也不必过分担忧,沪综指短线重要支撑在2770点附近。操作上,短线多看少动控制仓位为主;广州万隆预计此次调整很可能会复制去年八九月调整平台的走势,就是股指维持强势调整,搭建一个类似的整理平台,用时间来消化上方的套牢盘,进行一次筹码的大清洗。而本次整理平台的下方强支撑在30日线2745点附近,上方是半年线2850点附近的位置,震荡区间维持在150点内,板块和个股可能会出现轮番调整的局面。

从昨日盘面来看,尽管空方一直占据着主动,但显然空方也有所顾忌。昨日盘面交易数据显示,沪深两市昨日共成交2031亿元,成交较前期反弹中明显减少。全景盘后监测的数据显示,昨日沪深两市合计净流出资金107.85亿元,其中机构资金净流出20.71亿元,散户资金净流出87.14亿元。实习生 马思琛/撰

## 中报看台

## 滨化股份净利翻倍

商报讯(实习记者 潘敏)滨化股份(601678)今日发布中报,报告期内公司实现营业收入23.28亿元,较去年同期增长37.34%,实现营业利润4.82亿元,较去年同期增长131.65%,实现归属于母公司的净利润3.53亿元,较去年同期增长126.93%。

报告称,上半年公司业绩好于去年,有较大幅度增长,主要原因是上半年全国化工行业景气度上升,公司综合配套和循环经济产业链得到良好发挥,公司抓住机遇,优化产品结构,装置满负荷运行,主要产品环氧丙烷、烧碱产品价格大幅度上涨,另一方面,去年底完成的四氯乙烯新增产能得以发挥,新增4万吨/年产能于2010年底投产,使公司三氯乙烯总产能达到8万吨/年,也是公司实现效益增长的主要原因。

值得注意的是,不仅实现了业绩翻倍,滨化股份经营活动产生的现金流量净额同比增长了885.28%,每股经营活动产生的现金流量净额达到891.82%。分析人士称,这与滨化股份近年来灵活度较大的经营方式关系密切。

昨日,滨化股份跟随大盘大幅下跌0.16%,收于18.35元。

## 引入Laox双品牌运作 门店与易购联动

## 北京苏宁瞄准三年200亿规模

今年是苏宁进入北京市场的第十个年头。昨日,在十周年庆典会上,北京苏宁总经理侯恩龙宣布,北京苏宁在今年底完成百店百亿规模后,将在三年内再造一个百亿“北京苏宁”,销售规模实现翻倍。同时在京引入Laox实行双品牌运作,并通过实体门店与网上商城的结合,实现苏宁易购下单后两小时送达。

## 每年新增25家店

“目前北京苏宁门店总数已达94家,预计到今年年底北京大区门店总数将突破100家,销售规模也将实现百亿。”侯恩龙表示,未来三年苏宁将以每年新开25家店面的速度稳步推进,保持连锁事业的高速发展。在门店布局方面,侯恩龙表示,交通干线、轨道经济和人口密集区将成为未来三年开店的重要参考因素,因此,北京苏宁将在各大综合型Shopping Mall、城区商业空白点商圈、10万人以上大型社区、郊区五六环新城以及环首都经济圈进行大规模选址开发。

“今年北京苏宁销售规模将达到100亿元,预计到2014年,北京苏宁整体销售规模将翻一番,达到200亿元规模。”侯恩龙表示,随着城际高铁以及轻轨的延伸,环首都经济圈的三河、燕郊以及固安等北京周边将成为外地

来京就业人员购房置业的新选择,并且此类商圈不会受到购房新政的影响,这将成为未来几年新的消费增长点。

## 拓展工程渠道成重点

要实现销售规模三年内增长100亿元,侯恩龙认为,不仅要寻找市场空白点增加门店,还要通过经营策略调整提高市场占有率。

“从商务部公布的去年北京家电600亿元销售总量来看,零售渠道的份额只占到了50%左右。”侯恩龙认为,零售渠道以外的销售市场蕴含着巨大的增量空间,工程渠道将成为北京苏宁扩销量、抢份额的一个重要途径。

此外,苏宁还将针对不同类型的门店采取差异化经营的方式。如郊里店将锁定社区及二、三级市场,选择质优价廉、大众化角度布局产品;苏宁Expo超级旗舰店则增加建材类、美容类、医疗保健类、户外运动装备类产品,满足消费者一站式购齐的需求。

通过包销定制和大单买断经营,减少中间环节,降低运营成本,这也是苏宁转变经营策略的重要举措。“一方面为消费者带去了最大限度的让利,另一方面也强化了上游厂商的供应链体系,真正实现消费者、供应商、销售商的三方共赢。”在侯恩龙看来,苏宁拥有大量的客户

消费数据,通过深层的数据挖掘,能进一步发现家电品牌未能满足消费者的“盲点”所在,从而通过苏宁与厂商的沟通,最终实现“按需生产”和“按需经营”。

## 网上商城下单后两小时送达

苏宁三年增长百亿的目标,还有网上商城苏宁易购的支撑。侯恩龙介绍,苏宁将用三年时间完成其他电商企业遥不可及的物流布局。这一方面在于苏宁易购可与实体连锁具备的现有的大型物流基地服务后台深度合作;另一方面,苏宁还将依托门店网络布局优势,把每一个线下门店发展成为苏宁易购的快递点,打造苏宁易购最后一公里站点。

“苏宁易购北京地区的订单,最快在明年就可以实现两小时送达。”北京苏宁方面介绍,未来三年,北京苏宁将在全市范围内形成近200个快递点,依托实体门店缩短商品的物流配送流程。

目前京东商城、凡客诚品等B2C网上商城大笔投资物流建设,通过在各地建仓,将单纯快递公司的全国配送模式变成同城配送,以缩短配送时间和成本。传统企业如何结合现有门店网络做电子商务,是各企业“触网”首先要面对的问题。 商报记者 吴文治